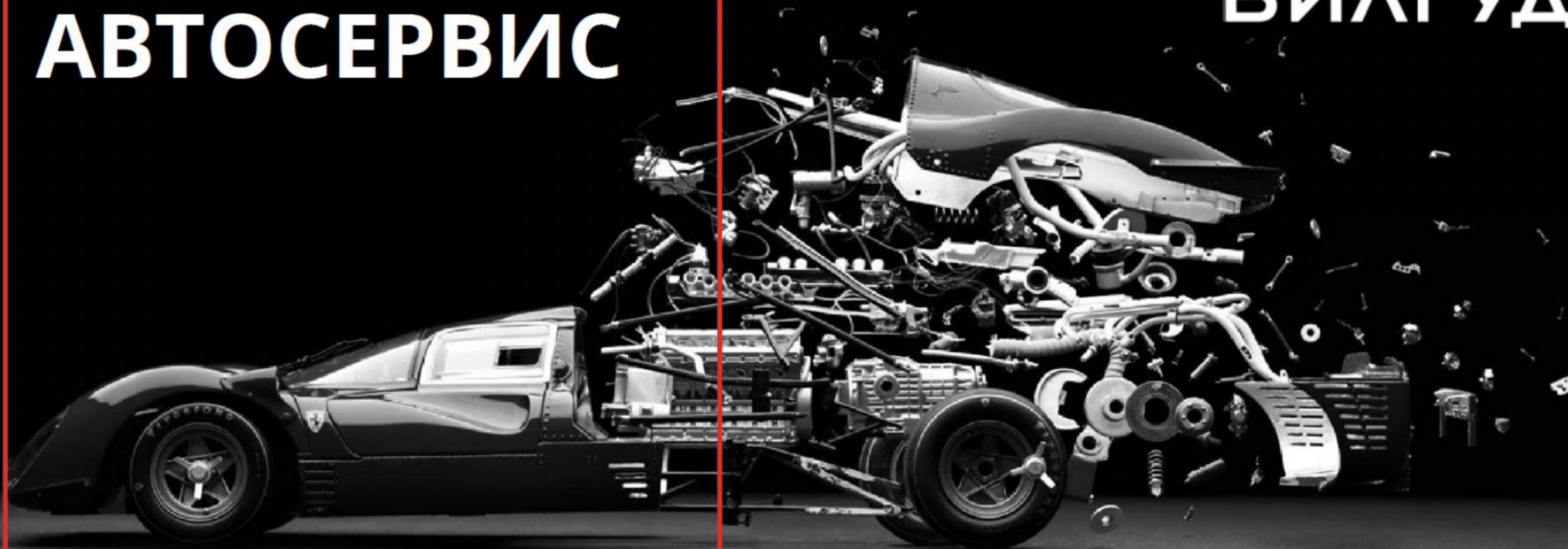


УМНЫЙ АВТОСЕРВИС



ВИЛГУД



СОЮЗ
АВТОСЕРВИСОВ

ВИЛГУД

50+

автосервисов
во франшизе

987 189 006

оборот сети в год

47

городов

658 000 ₽

средний доход партнёра
с одного автосервиса

1053+

механиков, мастеров-консультантов
и менеджеров отделов запчастей
которые ежедневно работают в системе





КАК РАЗВИВАЛСЯ ВИЛГУД



Сооснователь Вилгуд Барно Турсунова
возглавила общественную приемную
**Уполномоченного по защите прав
предпринимателей в СВАО (Москва)**

2012

Покупка готового
сервиса
«Артсмоторс»

Первая проданная
франшиза
в г. Троицк

2012

2013

Ребрендинг
на «Вилгуд»

Активный рост
франчайзинговой сети:
50 автосервисов в РФ и
Казахстане

2016

2018

Старт разработки
нового софта для
управления
автосервиса

Внедрение софта
в сервисы франчайзи

2020

2021

Внедрение Wilgood
Soft в сервис вне
франшизы

июнь
2021

2023

Перезапуск
продаж
франшизы

В 2023 ГОДУ МЫ СДЕЛАЛИ ПЕРЕЗАПУСК ПРОДАЖ ФРАНШИЗЫ

Мы решили сделать ставку не на рост франшизы, а на **увеличение выручки с возвращающихся клиентов**

Для увеличения количества постоянных клиентов нам нужно выдерживать **определенный уровень качества во всех сервисах сети**

Теперь мы можем стимулировать повышение качества обслуживания **за счет продвинутых разработок в собственном софте** даже при больших мощностях франшизы

ВИЛГУД — ЭФФЕКТИВНАЯ СИСТЕМА РАЗВИТИЯ АВТОСЕРВИСА ИЛИ СОЗДАНИЯ АВТОСЕРВИСА С НУЛЯ

Средние показатели по рынку автосервисов и по сети ВИЛГУД из системы WILGOOD SOFT



ВЗНОСЫ В РАМКАХ ФРАНШИЗЫ

ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ ВЗНОС

Москва:

590 000 ₽

Другие города :

490 000 ₽

ЗАПУСК АВТОСЕРВИСА ПОД КЛЮЧ:

Москва:

ОТ 5 МЛН ₽

Другие города :

ОТ 4 МЛН ₽

РОЯЛТИ:

5% - 2.5%

Плавающая модель роялти, чем
выше оборот автосервиса, тем
ниже процент

ПЛАВАЮЩАЯ МОДЕЛЬ РОЯЛТИ

1

Процент роялти устанавливается в начале работы и зависит от множества факторов, главные из которых:

Локация

Повторность заездов

2

Минимальный процент роялти: 2.5%

На начальном этапе работы — 5%, который также впоследствии можно понизить до 2.5%

3

Максимум: 5%

Если франчайзи соблюдает уровень показателей своего предприятия, роялти не достигнет такой величины

4

Франчайзи может повлиять на снижение процента исходя из четырех показателей:

Конверсия из обращений в запись

Конверсия из записей в заезды

Отзывы на платформах Яндекс, 2ГИС, Google, Zoon

Повторность заездов

5

Как часто будет пересчет?

«Конверсия» и «Отзывы» — раз в месяц
«Повторность заездов» — будут считаться раз в месяц, учитываться раз в полгода

ПОЧЕМУ ФРАНЧАЙЗИ ВЫБИРАЮТ НАС



Сильный бренд

На рынке с 2011 года



Ведем через весь процесс открытия автосервиса под брендом ВИЛГУД

От поиска локации или переоборудования текущего автосервиса до рекламы в вашем городе и внедрения бизнес-процесса по сбору отзывов



Маркетинг полностью берем на себя

Контекстная реклама, таргетированная реклама, мобильное приложение, карты



Возможность совместного подбора персонала

Обучение корпоративным стандартам, а также использования IT-систем компании



Собственная разработка — Wilgood Soft

ERP-система, разработанная под потребности автосервисов и их сотрудников

ПОЧЕМУ ФРАНЧАЙЗИ ВЫБИРАЮТ НАС



Внедрены инструменты для повышения оборачиваемости склада

Оборачиваемость склада увеличивается за счет автоматизации заказов и контроля запасов через софт. Нет простоев в ремонте по вине отсутствия запчастей



Нет ограничений по брендам запчастей и ценовой политике на запчасти

Мы даем инструменты для автоматизации заказа запчастей, и предлагаем поставщиков, но не ограничиваем в выборе



В пакет входит база знаний и инструкций для механиков

Система автоматически, исходя из VIN-номера, подтягивает инструкции и технические данные по автомобилю



За счет системы сбора отчетности вы принимаете решения, основываясь на цифрах, а не на мнениях

С любого устройства собственнику доступен полный отчет "Рука на пульсе" за любой период работы автосервиса



Ниша автосервисов ежегодно растёт

Только за 2023-й год она выросла на 25%, так как люди реже стали покупать новые авто



БРЕНДБУК

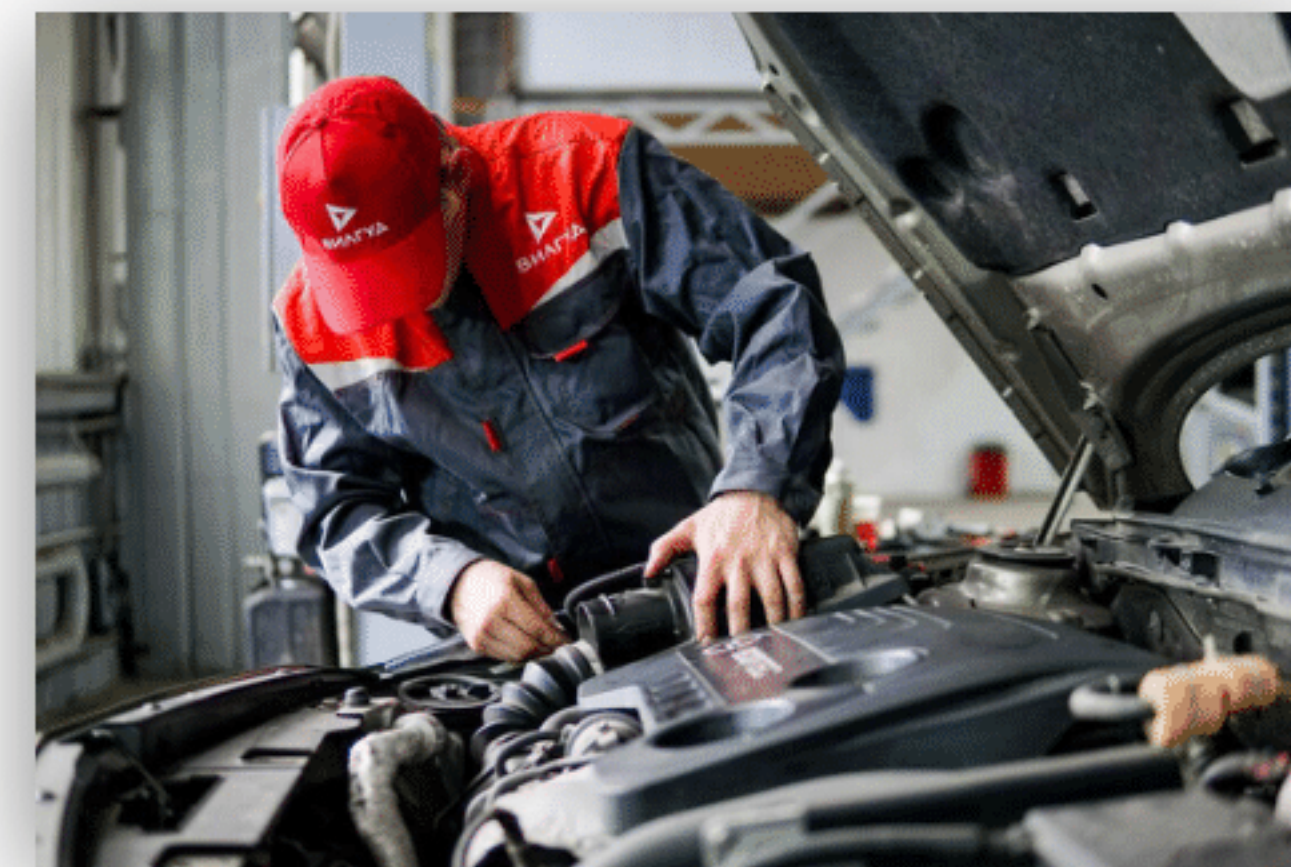
ВИЛГУД ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ГОТОВЫЙ ФИРМЕННЫЙ СТИЛЬ ДЛЯ ВСЕХ ЭЛЕМЕНТОВ АВТОСЕРВИСА



Здание



Зона приемки



Форма одежды



МАРКЕТИНГ

**ТОПОВЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ ПО МАРКЕТИНГУ ПОЛНОСТЬЮ
БЕРУТ НА СЕБЯ ПРОЦЕСС ПРИВЛЕЧЕНИЯ И УДЕРЖАНИЯ
КЛИЕНТОВ. ПОТОК КЛИЕНТОВ С ПЕРВОГО ДНЯ ЗАПУСКА.**

ПРИВЛЕЧЕНИЕ

Яндекс

Директ



Google Ads



2GIS

УДЕРЖАНИЕ

Оферы

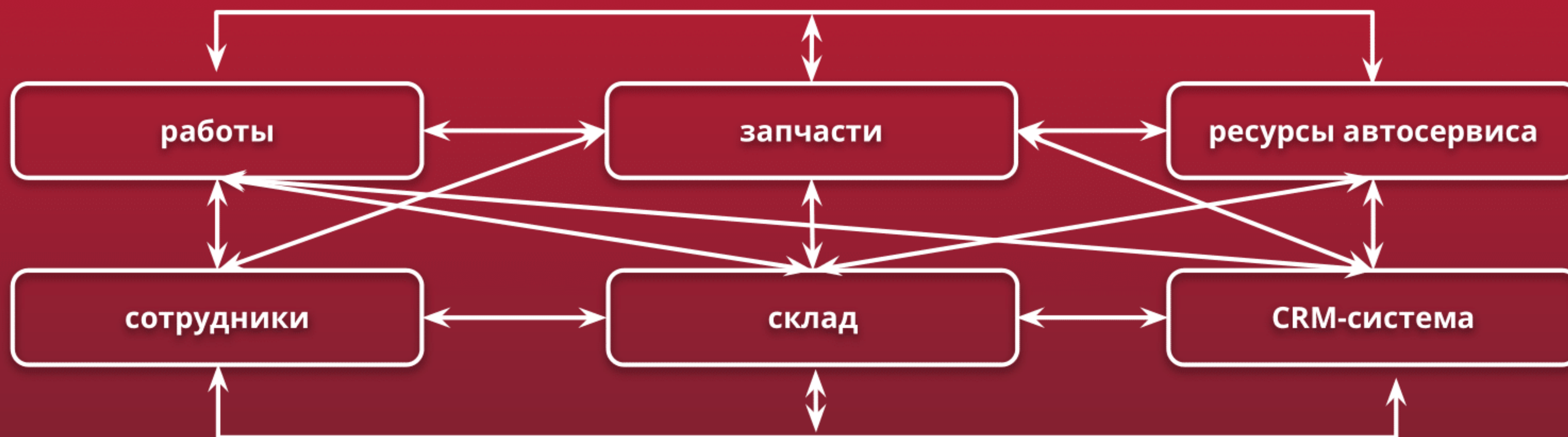
Специальные акции

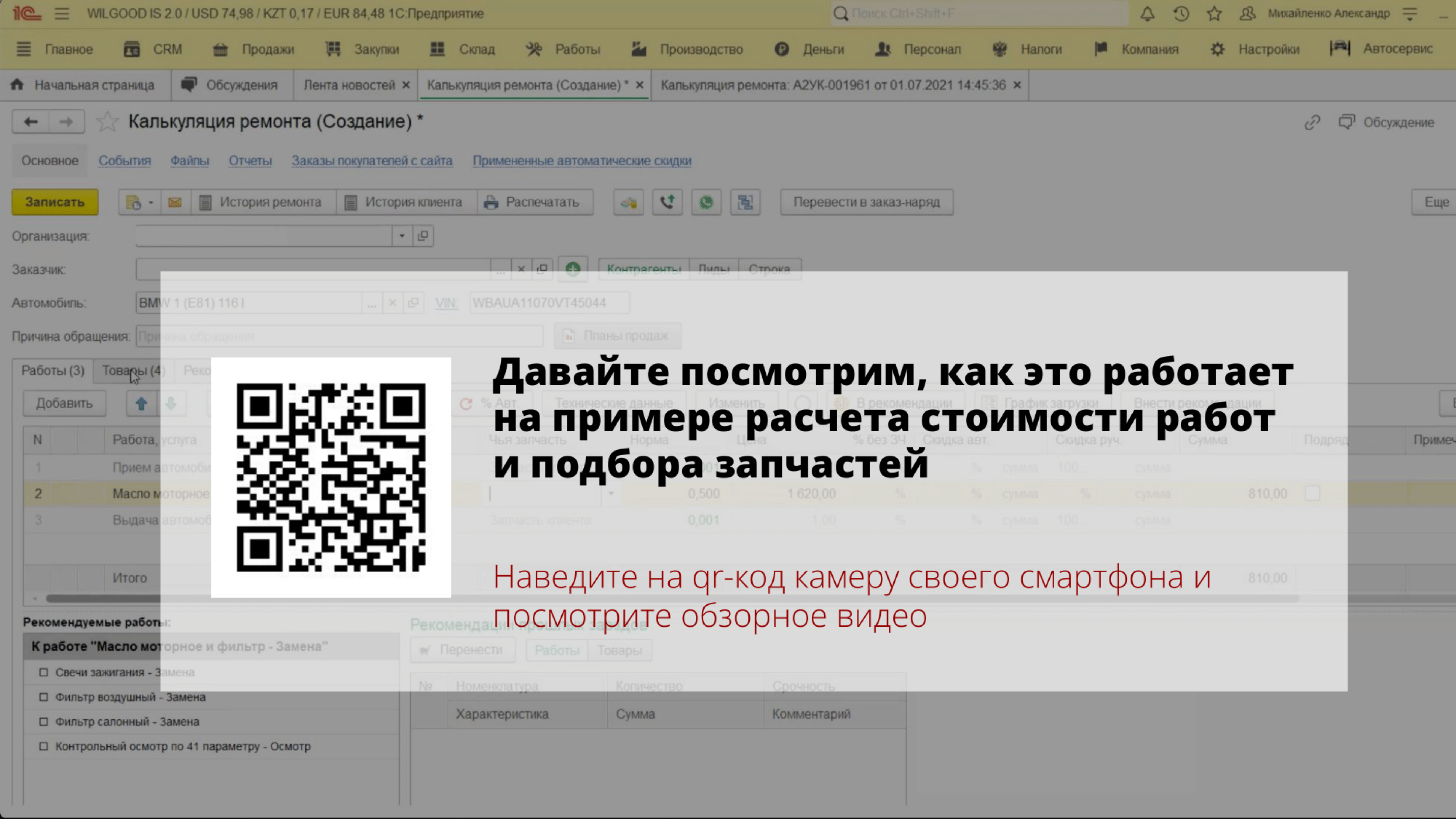
Бонусные программы



WILGOOD SOFT

ERP-система WILGOOD SOFT — одно из наших конкурентных преимуществ: софт для беспрецедентной для рынка **автоматизации и взаимосвязи в работе всех ключевых функций автосервиса**





**Давайте посмотрим, как это работает
на примере расчета стоимости работ
и подбора запчастей**

Наведите на qr-код камеру своего смартфона и
посмотрите обзорное видео

Вставить специнструменты(Т1)
Медленно повернуть коленвал
Проверить, чтобы индикатор бы



Проверить установочные метки



Посмотрите, как устроена самая актуальная база инструкций, исключающая вероятность ошибок

Наведите на qr-код камеру своего смартфона и наш директор по развитию расскажет вам об этом

Измерить расстояние:



За 30.11.2021

💰 Деньги

Выручка ВСЕГО: 10 712 -85%

Нажмите чтобы увидеть график

План: 133 333

Сумма выручки по раб

Сумма выручки по запчастям: 7 370 -82%

01.11.2021 по 30.11.2021

💰 Деньги

Выручка ВСЕГО: 2 192 415 -32%

План: 4 000 000

Прогноз: 2 192 415

Сумма выручки по работам: 989 794 -38%

Сумма выручки по запчастям: 1 202 621 -27%



**Узнайте, какие возможности
предоставляет блок отчетности
для собственника в WILGOOD SOFT**

Наведите на qr-код камеру своего смартфона и посмотрите
обзорное видео

ЧТО ФРАНЧАЙЗИ ПОЛУЧАЕТ ОТ УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИИ

Удаленный анализ текущего состояния автосервиса:

локация, оборудование, инструменты, спецификация авторбот, которые он может или не может выполнять.

Дизайн-проект автосервиса:

Даны рекомендации обустройству помещения: спланирована навигация клиента, планировка ремзоны, размещение оборудования

При необходимости: помощь в выборе локации

Внедрение Wilgood Soft:

Обучение мастера-приемщика, менеджера отдела запчастей, руководителя, бухгалтера

Анализ предложения по запчастям + рекомендации:

матрица ликвидных позиций + план по складским запасам + рекомендации, с какими поставщиками лучше заключать договора и по каким причинам

Маркетинг силами команды Вилгуд

карты (Яндекс, Google, 2ГИС), порталы, Авторешение, контекстная реклама

Корректировка штата, расписания и готовые системы мотивации

Анализ штатного расписания по квалификации персонала: какой на текущий момент есть и какой ему нужен. Внедрение гибкой системы мотивации

Создание бизнес-процессов по сбору обратной связи от клиента

Юридическая помощь

По взаимоотношениям контрагента, клиента и самого франчайзи

Оцифровка управленческой отчетности для собственника

Готовые бизнес-процессы по сбору отчетности по прибыли, среднему чеку, наполняемости, коэффициенту запчастей



Хотите узнать больше?



+7 (800) 302-32-45

soft@wilgood.ru