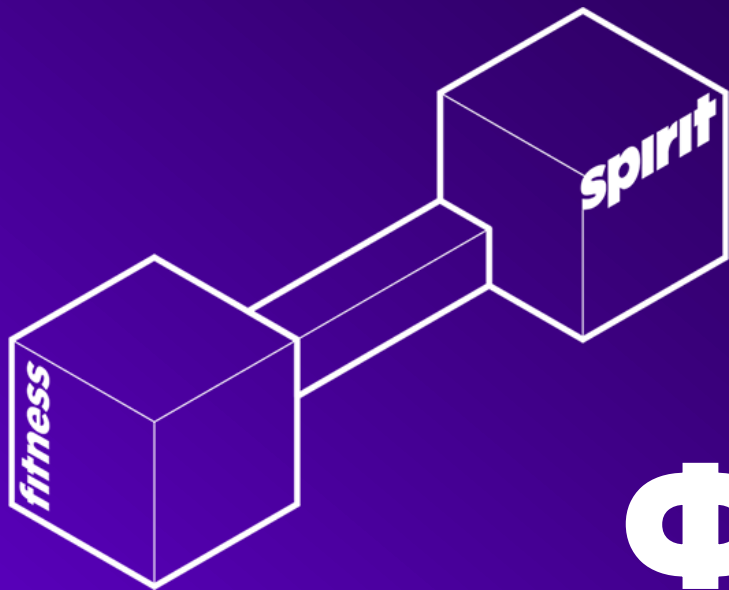


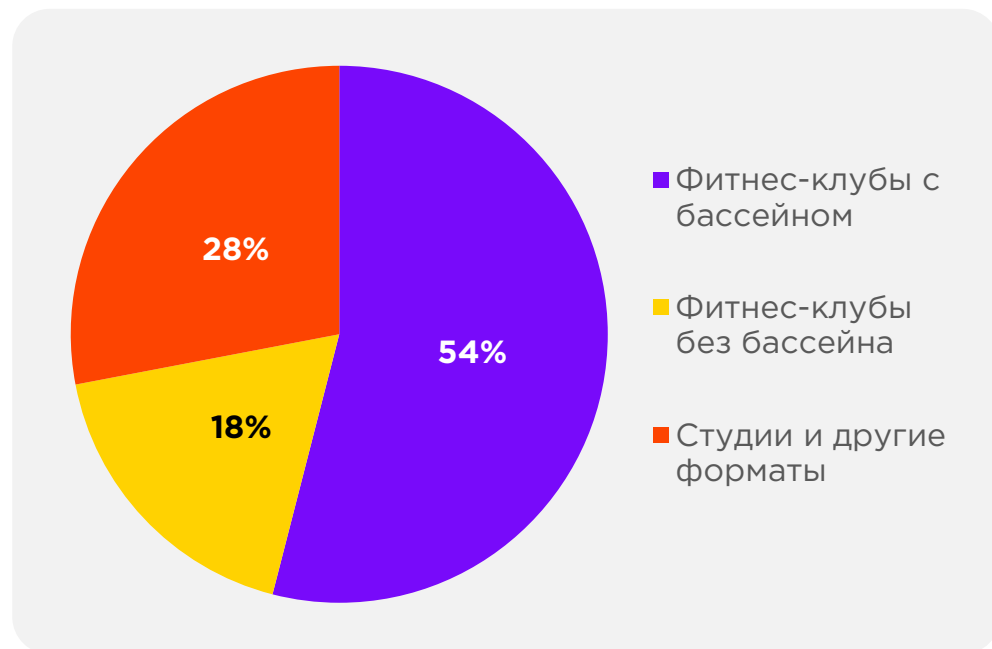


ФРАНШИЗА SPIRIT. FITNESS

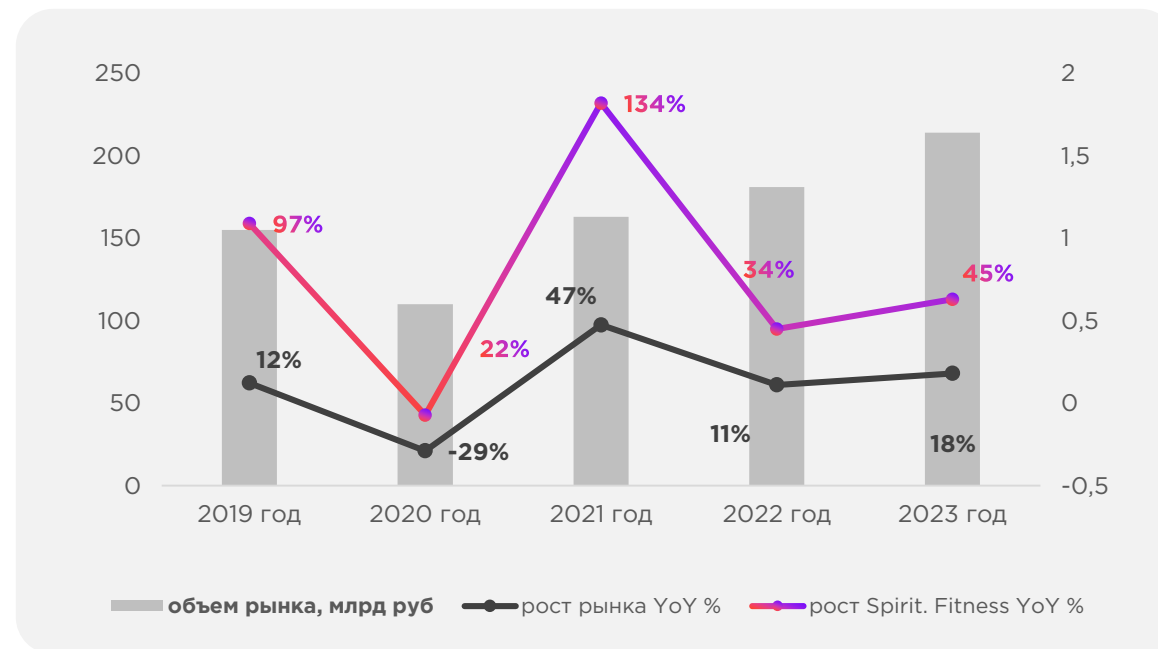
Предложение о партнерстве



РЫНОК ФИТНЕС-УСЛУГ В РОССИИ



- Фитнес-клубы без бассейна – самый быстро растущий сегмент.
- Процент проникновения в Москве составляет 14%, а в регионах не превышает 4%.



- Рост спроса за счет положительной динамики численности населения, уровня доходов, и процента трат населения на фитнес-услуги.

ПОЧЕМУ ФИТНЕС-КЛУБЫ ПЕРСПЕКТИВНЫ?

Тренд
на ЗОЖ

Способ
досуга

Разнообразие
услуг

Растущий
спрос

Поддержка
Государства

Высокая
рентабельность





ПОЧЕМУ SPIRIT. FITNESS?

6 ЛЕТ

на рынке

> 120 000

клиентов

29 клубов

Москва, Московская
область, Санкт-Петербург

87% РЕСПОНДЕНТОВ

считают удобство и доступность — ключевыми факторами выбора фитнес-клуба.

УДОБСТВО

ДОСТУПНЫЕ ЦЕНЫ

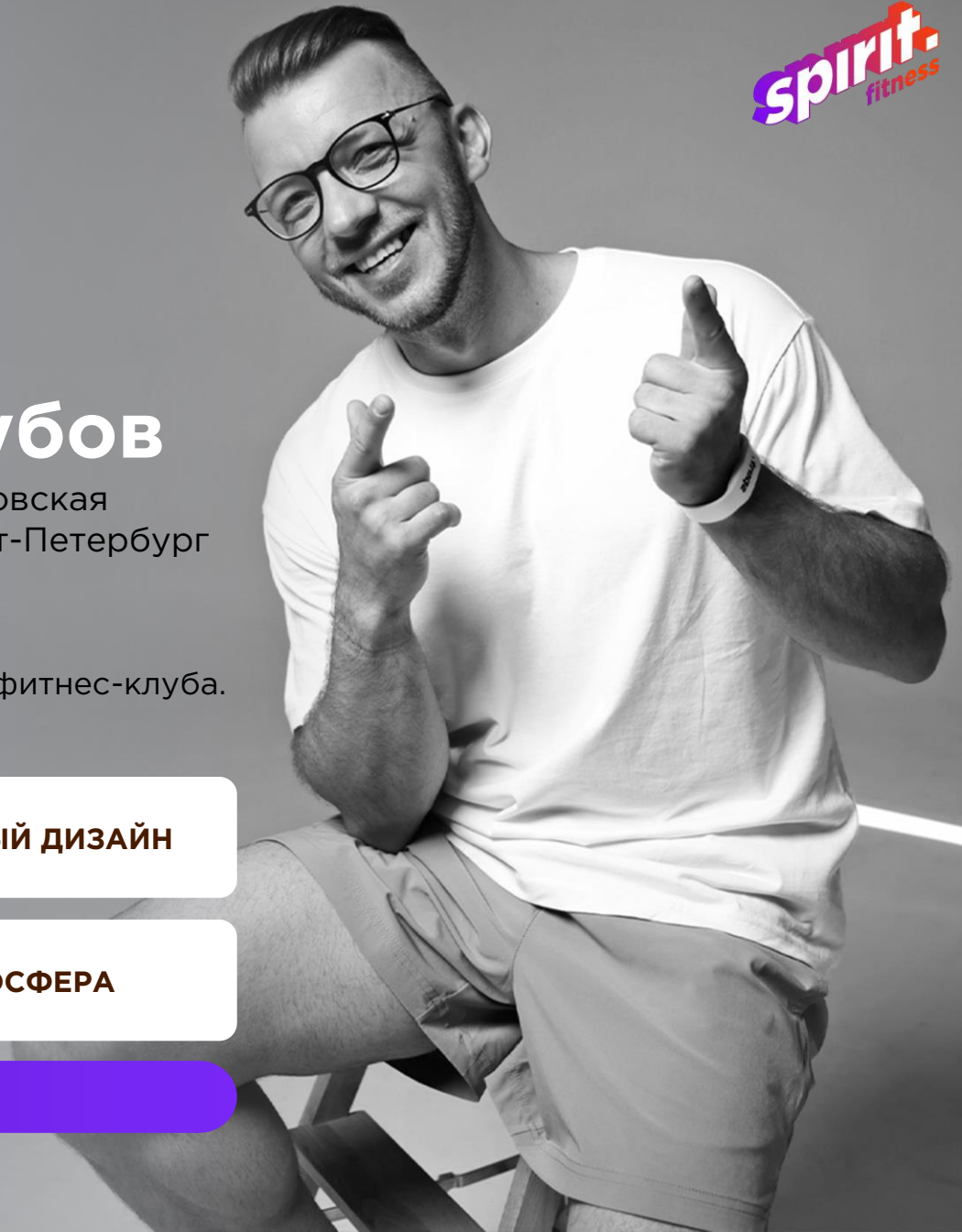
СТИЛЬНЫЙ ДИЗАЙН

**АДАПТАЦИЯ
НОВИЧКОВ**

ТЕХНОЛОГИИ

АТМОСФЕРА

ОНЛАЙН- И ОФЛАЙН- КОМЬЮНИТИ



КОМУ ПОДОЙДЕТ ФРАНШИЗА SPIRIT. FITNESS



СОБСТВЕННИКИ ПОМЕЩЕНИЙ

Выгодная и стабильная работа площадей, использование свободных площадей или реновация.



ВЛАДЕЛЬЦЫ ФИТНЕС-КЛУБОВ

Реновация действующего клуба для увеличения прибыли.



ИНВЕСТОРЫ

Усиление инвестиционного портфеля активом со стабильной доходностью.



ЗАСТРОЙЩИКИ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Создание комфортной среды для будущих жильцов и дополнительный доход для бизнеса.



ВЛАДЕЛЬЦЫ И ДЕВЕЛОПЕРЫ КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Трендовый якорный арендатор, генерирующий высокий трафик, привлекательный для посетителей и арендаторов.

ДЛЯ КОГО SPIRIT. FITNESS?

18-35 лет

72% аудитории

24 года

средний возраст

52%

мужчин

48%

женщин

96 минут

пребывание в клубе

26% респондентов относят фитнес к категории досуг,
не указывая конкретную спортивную цель



ЭФФЕКТИВНОСТЬ БИЗНЕС-МОДЕЛИ SPIRIT. FITNESS

ТРЕНД МИРОВОЙ ФИТНЕС-ИНДУСТРИИ:

концепция массового доступного фитнеса по подписке



ВЫСОКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РОСТА НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ



РАСПОЛОЖЕНИЕ КЛУБОВ ПО ПРИНЦИПУ РОЗНИЧНЫХ МАГАЗИНОВ



ПРОДВИЖЕНИЕ И ПРОДАЖА УСЛУГ ОНЛАЙН

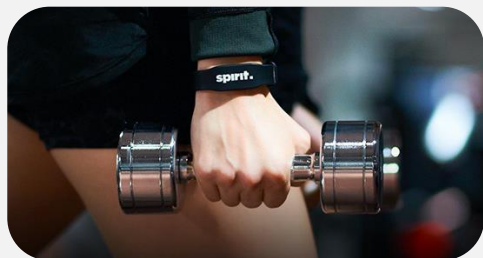


СТАБИЛЬНАЯ СИСТЕМА РЕКУРРЕНТНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ



МАСШТАБИРОВАНИЕ И ЭКОНОМИЯ ЗА СЧЕТ ЦИФРОВИЗАЦИИ ПРОЦЕССОВ

ПРОДУКТ SPIRIT. FITNESS



ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ АБОНЕМЕНТ ПО ПОДПИСКЕ

Оформить подписку легко, продлевается автоматически один раз в месяц, отменить можно в любой момент, дает полный доступ ко всем услугам клуба. Есть несколько тарифов, минимальный – 1 690Р.



ВСЁ ВКЛЮЧЕНО, НИКАКИХ ДОПЛАТ

Доступ во все фитнес-зоны: 150+ единиц оборудования в тренажерном зале, групповые программы, зона функционального тренинга, Rider Zone, GymTime Zone, Skill Zone.



СИСТЕМА ГРУППОВЫХ ТРЕНИРОВОК

Первая в России система групповых тренировок Spirit. Team: 15+ направлений брендовых групповых программ, каждый релиз рассчитан на 3 месяца, все направления доступны в формате с тренером и в формате Virtual.



СПА-ЗОНА С САУНАМИ И ХАМАМ

В Spirit. Fitness можно не только тренироваться, но и отдохнуть и расслабить мышцы. Финские сауны расположены в раздевалках, а хаммам в общей зоне для мужчин и женщин. Дополнительно клуб может быть оборудован соляной комнатой.

ПРОДУКТ SPIRIT. FITNESS



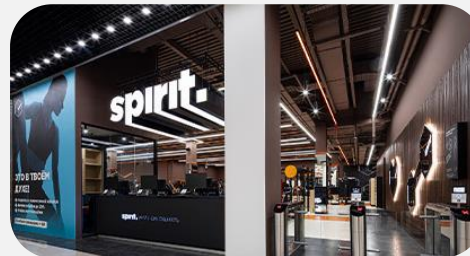
САЙКЛ-ТРЕНИРОВКИ

Отдельная Rider-Zone высокоэффективной кардио-нагрузки. Атмосфера реальной езды и погружения в каждое упражнение.



МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ

Персональный помощник в телефоне: управление подпиской, загрузка клубов в режиме онлайн, готовые программы тренировок, персональный календарь и статистика, чат поддержки с тренером.



ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ

Настоящий фитнес-кешбэк за посещения, можно получать баллы и менять их на скидки и подарки от Spirit. Fitness и партнеров программы.



НЕПОВТОРИМАЯ АТМОСФЕРА

Фитнес, челленджи, тематические DJs-вечеринки, ивенты и тренировки с друзьями, лектории на темы красоты, здоровья и развлечений.

КЛУБ ПО ФРАНШИЗЕ SPIRIT. FITNESS

ДО ОТКРЫТИЯ

- Разработка дизайн проекта и планировочных решений
- Поставка оборудования собственного производства- сокращение расходов в 2 раза, относительно закупки зарубежных аналогов
- Обеспечение IT инфраструктуры для работы с клиентами и контроля за эффективностью бизнеса
- Разработка и реализация маркетинговой стратегии
- Обеспечение от 1 400 клиентов еще до открытия
- Помощь в найме и обучении тренеров групповых программ и тренажерного зала

ПОСЛЕ ОТКРЫТИЯ

Информационные технологии

Комплекс готовых IT решений
для работы франчайзи

Технологии маркетинга

Единая стратегия продвижения
и лидогенерации

Технологии продаж

Обеспечение до 100% продаж силами
команды Spirit. Fitness

Технологии фитнеса

Стандарты качества фитнес- программ



КЛУБ ПО ФРАНШИЗЕ SPIRIT. FITNESS

от 1 100 м²

площадь клуба

8 млн

средний оборот Р/мес

5 млн

средний расход Р/мес

от 130 млн

объем инвестиций

5 млн

паушальный взнос

10%

роялти

6 месяцев

реализация проекта

40 месяцев

окупаемость

**от 25%
ДОХОДНОСТИ**

на инвестированный
капитал

БЫТЬ ФРАНЧАЙЗИ SPIRIT. FITNESS – ЭТО



✓ Строить бизнес вместе с одним из сильнейших игроков фитнес индустрии (ТОП-5 по количеству клубов МСК)

✓ Применять передовые технологии для повышения качества обслуживания членов клуба, автоматизации процессов и управления эффективностью клуба

✓ Реализовывать уникальные программы, делающие фитнес доступным для всех

✓ Работать по эффективной бизнес-модели, обеспечивающей стабильно растущий денежный поток и 25%-ю доходность



ФРАНШИЗА SPIRIT. FITNESS

5 млн

паушальный взнос

- Оценка площадки под открытие фитнес клуба
- Разработка инвестиционного бюджета и бизнес-модели на 10 лет развития клуба
- Разработка дизайн проекта и планировочных решений
- База подрядчиков и поставщиков для оснащения клуба
- Консультация при выборе подрядчика на СМР и авторский надзор
- Разработка и реализация расстановки оборудования
- Участие в отборе сотрудников фитнес клуба, их обучение
- Отбор и обучение тренеров тренажерного зала и групповых программ*
- Разработка и реализация рекламной кампании открытия клуба
- Анализ рынка и разработка ценового предложения
- Разработка и продвижение лендинга для лидогенерации
- Доступ партнера в CRM систему
- Доступ партнера к приложению Spirit. Fitness
- Доступ партнера к системам аналитики и мониторинга
- Запуск операционной деятельности клуба

10%

роялти

- Аккаунтинг партнера и работа команды сопровождения по вопросам функционирования клуба
- Обновление групповых программ 1 раз в 3 месяца
- Техническая поддержка IT- систем , а также систем аналитики и мониторинга
- Разработка и реализация кампаний для онлайн лидогенерации
- Разработка материалов и инструментов для оффлайн – продвижения и повышения узнаваемости бренда
- Выполнение планов по лидогенерации**
- Работа колл-центра материнской компании для реализации онлайн –продаж в фитнес клуб
- Интеграция новых систем и технологий, для роста продаж и эффективности бизнеса

*не считая расходов на проведение обучения

**при условии выделенного бюджета на маркетинг со стороны франчайзи

ХОТИТЕ ОТКРЫТЬ КЛУБ SPIRIT. FITNESS?

