

Федеральная
сеть турагентств
«Слетать.ру»

Сервис
бронирования
туров

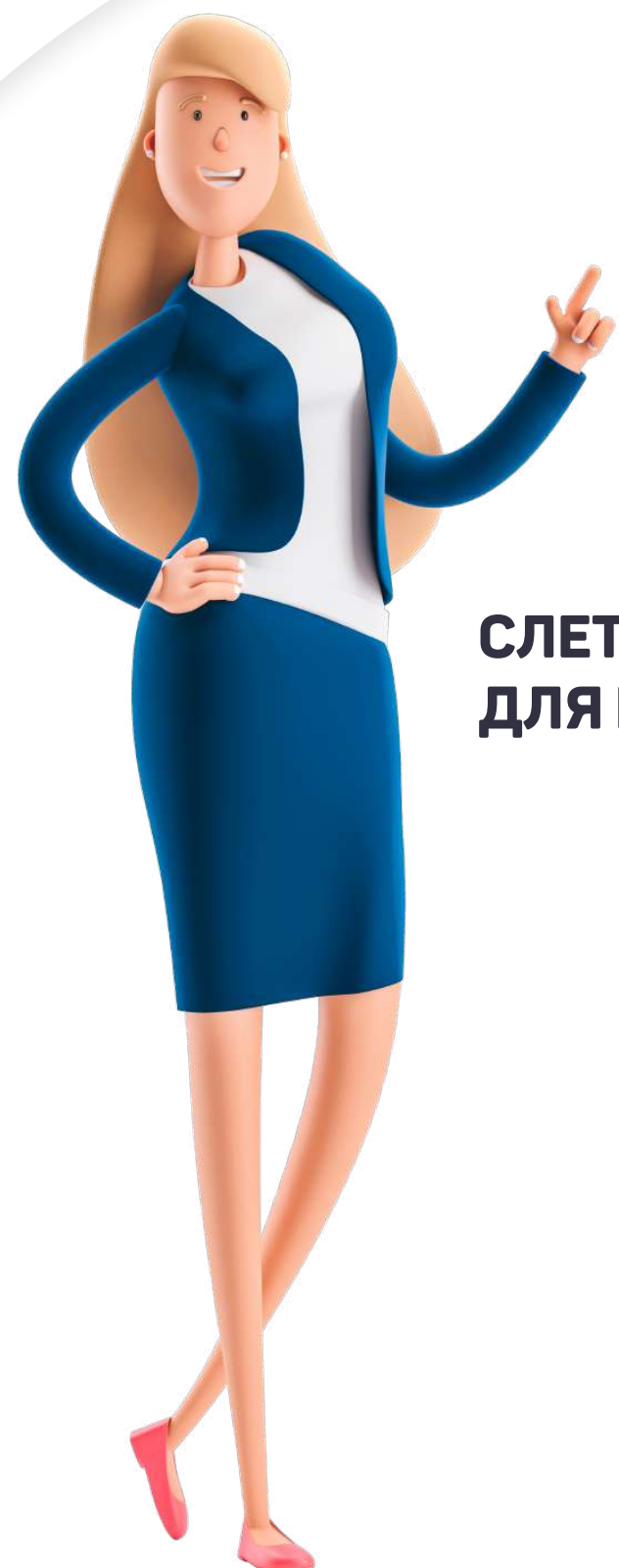
Академия
Слетать.ру

Технологии
продаж:
модули
поиска туров,
сайты
и сложные
it-решения

Платформа
экскурсионных
и авторских
туров

**СЛЕТАТЬ.РУ – ЭКОСИСТЕМА
ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА**

Агрегатор
туров
sletat.ru



Слетать.ру

500 000 000

туров на sletat.ru

100+

туроператоров
в едином окне

1 000 000

человек в месяц посещают
сайт sletat.ru

80%

турагентов страны
используют технологии Слетать.ру

365/24/7

работаем
без праздников и выходных

Франшиза

2014

открылся первый офис
сети турагентств Слетать.ру

300+

предпринимателей в федеральной
сети турагентств Слетать.ру

4 ГОДА

в топ-10 в рейтинге Forbes | 2016-2019 г.

5 ЛЕТ

в топ-5 в рейтинге Beboss | 2017-2021 г.

3 ГОДА

в топ-5 в рейтинге
TopFranchise | 2020-2022 г.

ЛУЧШАЯ

туристическая франшиза
рейтинга businessmens.ru | 2021

ДОХОДЫ ТУРАГЕНТСТВА



- 70% Комиссия за продажу туров**
Туроператор определяет комиссионное вознаграждение для турагента. Оно считается от общей суммы тура. Чем выше стоимость тура, тем больше ваша прибыль.
- 10% Комиссия за продажу дополнительных услуг**
За продажу страховок (от невыезда, потери или повреждения багажа, отказа в предоставлении визы, доп.медицинской страховки и т.д.) турагент получает комиссию до 35%.
- 8% Комиссия за продажу авиабилетов**
При продаже авиабилетов, в том числе на чартеры, турагент получает комиссию, размер которой определяет сам.
- 8% Комиссия за продажу проживания в отеле**
При продаже проживания отдельно (не в рамках тура) в России или за рубежом турагент получает комиссию.
- 4% Комиссия за продажу экскурсионного тура**
Экскурсионные и авторские туры по России с комиссией от 10% на сайте sletat.ru/trips

Скачать пример
финансового плана



Показатели для турагентства

в городе с численностью населения >1 000 000 человек

6 месяцев
средняя окупаемость

1 674 960
чистая прибыль за год

Финансовые показатели



Выручка
3 075 000



Цена тура
137 500

Топ-стран

Лето:
Турция
Россия
Египет
Абхазия
Карибы

Зима:
Египет
ОАЭ
Таиланд
Мальдивы
Шри-ланка

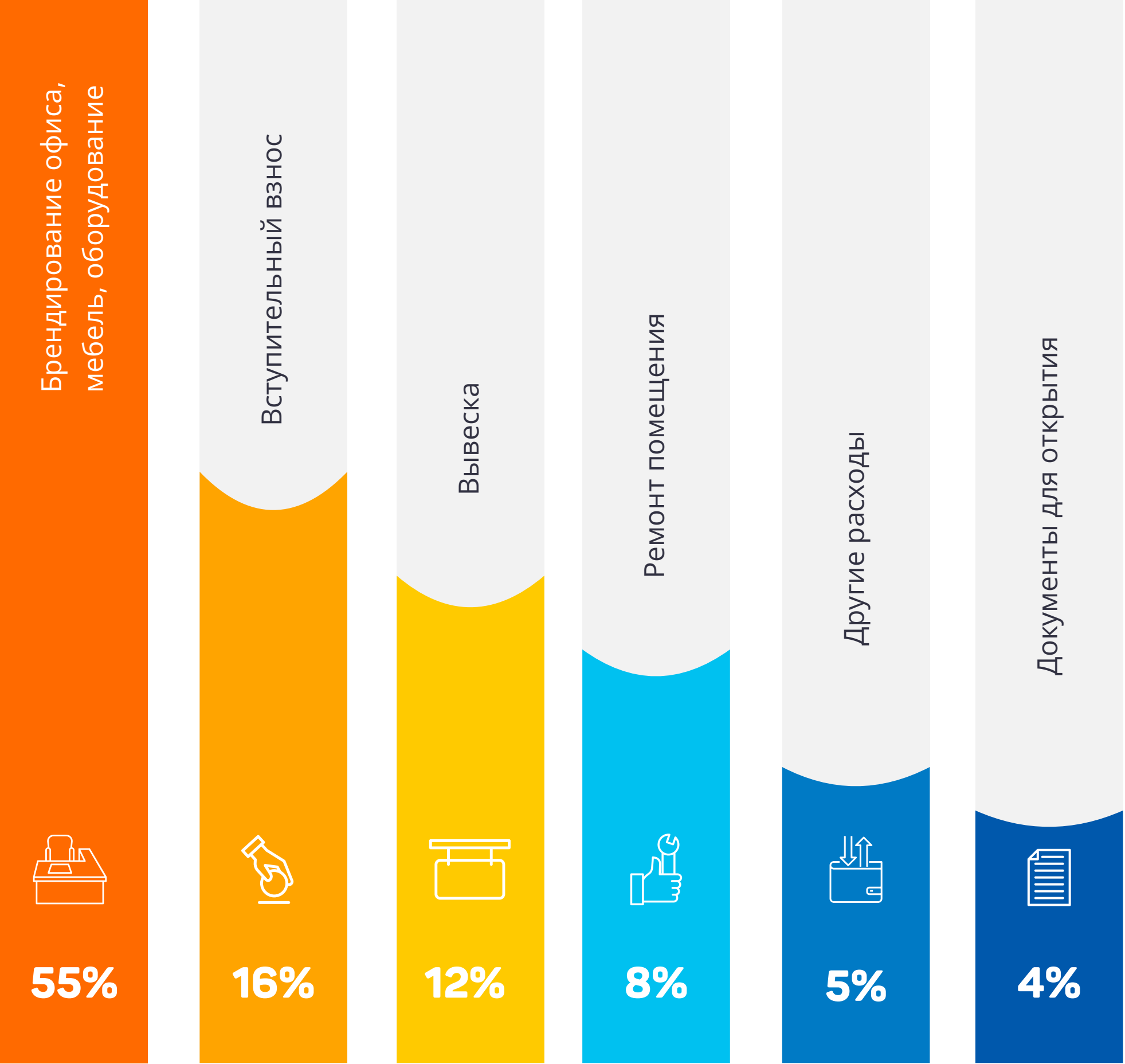


Количество туров
22



Прибыль
315 750

ОБЩАЯ СУММА ИНВЕСТИЦИЙ ОТ 300 000 РУБЛЕЙ



Расходы турагентства



40% Аренда, коммунальные расходы
Сюда же можно включить расходы на воду, уборку, бумагу, интернет и т.д.

30% ФОТ
Если у менеджера оклада нет, то переменная часть около 30%, если оклад есть, то 10-15% от комиссии за продажу.

10% Периодический платеж
0 рублей в течение 12 месяцев после открытия. Ежемесячный платеж от 10 000 до 25 000 рублей появляется с 13-го месяца.

10% Маркетинг и реклама
Вы будете получать клиентов от Слетать.ру через колл-центр, сайт sletat.ru и соцсети. Прямые расходы на рекламу – на ваше усмотрение.

6% Налоги и страховые взносы
Зависит от выбранной системы налогообложения, чаще работают на упрощенной. Налог считается от суммы агентского вознаграждения (комиссии), а не от всей стоимости тура.

4% Обслуживающие функции
Эквайринг и обслуживание банковских счетов, бухгалтерское обслуживание.

ГАРАНТИИ И ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРОВ ОТ СЛЕТАТЬ.РУ



ЗАПРОСЫ ОТ ТУРИСТОВ

Вам переводятся звонки и заявки с сайта sletat.ru, мобильного приложения и соцсетей. Вас видят туристы в разделах "где купить тур" и на карте.



ДИЗАЙН – ПРОЕКТ ПОМЕЩЕНИЯ

Поможем вам выбрать более прибыльную локацию. Сделаем дизайн-проект под ваше помещение.

[Смотреть пример дизайн — проекта](#)



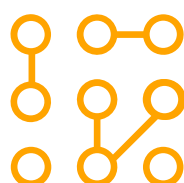
РЕКЛАМНАЯ ПОДДЕРЖКА

300 рекламных макетов уже готовы: посты в соцсетях, плакаты, листовки, визитки и т.д. Рекламная поддержка на старте.



ПОДДЕРЖКА И ОБУЧЕНИЕ

Команда Слетать.ру помогает на этапе запуска и сопровождает после открытия. Обучение с нуля до директора турагентства.



ТЕХНОЛОГИИ

Принцип «единого окна»: поиск туров по 100+ туроператорам, моментальное бронирование, оплаты и финансы, контроль.



СООБЩЕСТВО ПРОФЕССИОНАЛОВ

Участие в регулярных встречах с коллегами и партнерами, очные и онлайн обучающие мероприятия. Чат для общения, где коллеги помогут и подскажут



IT-ИНФРАСТРУКТУРА

Вы получаете систему онлайн-продаж: свой сайт с модулем поиска туров от 100 туроператоров, а также возможность установки модуля в ваши социальные сети



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРОДАЖИ

Партнерские программы по страхованию, кредитам и эквайрингу для увеличения доходности турагентства.

ЭТАПЫ ОТКРЫТИЯ ТУРАГЕНТСТВА

15 ДНЕЙ ДО СТАРТА

2

ДОКУМЕНТЫ

Регистрация ООО/ИП
с ОКВЭД 79.11.
Налоговые документы.
Открытие расчетного счета.



...



1

ДОГОВОР СО СЛЕТАТЬ.РУ

Заключение договора
на работу под брендом
Слетать.ру



...

3

ПОМЕЩЕНИЕ

Поиск офиса, ремонт,
подготовка к открытию.
Подробный план

4

ОБУЧЕНИЕ

Обучение туристической
деятельности с нуля
до директора, а также
стандартам работы Слетать.ру.



...



...

5

ПЕРСОНАЛ

Найм и поиск сотрудников

6

СТАРТ

Открытие и начало
туристической деятельности



...



...

7

ПОДДЕРЖКА И РАЗВИТИЕ

Помощь аккаунт-менеджера,
рекламная поддержка,
планирование развития.