



Школа тату KIVI

Зарабатывай вместе с нами от
350 тыс. руб. до 1 млн. в месяц



Основатели



«Мы хотим дать людям новую профессию и возможность повысить свой уровень жизни, работая в удовольствие»

“Олег начал заниматься продажей образовательных курсов в 2014 года. Со своим другом из СПб открыл первую школу тату. Олег взял на себя маркетинговую часть, а его товарищ, мастер тату обучал учеников. Далее в январе 2020г. Уже вместе со своей супругой Мариной они открыли школу тату в Минске и назвали ее KIVI”

Олег Черников

 @olegchernikov1

Марина Вавилова

 @vavilovamarina1



**Присоединяйся к
команде победителей!**



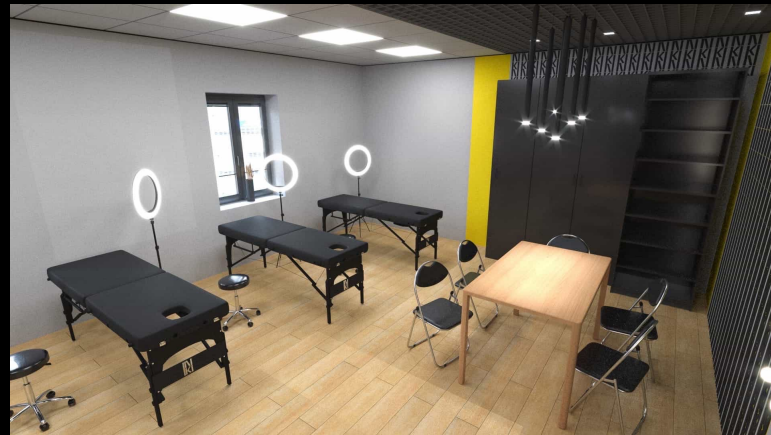
**“Школа тату KIVI” смогла
объединить в
себе творческое образование
эмоции, драйв, тусовку и досуг**



**Наша ЦА —
60% жителей
города**

Мы приглашаем
на бесплатный
пробный урок с
помощью офлайн
и онлайн-рекламы

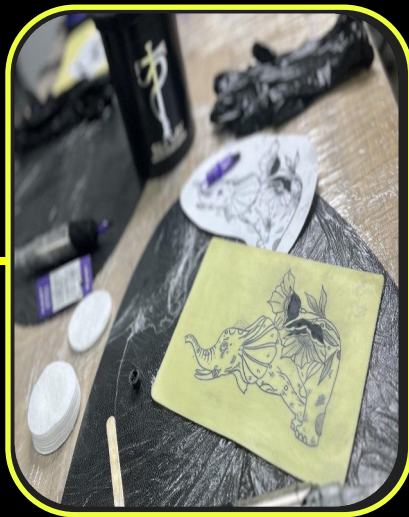
ФОРМАТ ШКОЛЫ - ОФФЛАЙН





Наши ученики

Это не только те, кому нужна творческая школа. Они ищут хобби, тусовку, вторую половинку и единомышленников



Продуманные и понятные занятия

Каждый урок проработан и состоит из презентации продукта и практической части на латексе



Мотивация учеников

Даем людям профессию, а профессия это заработок. Начни заниматься любимым делом и тебе не придется работать ни дня.



У нас всегда праздник

Проводим пробные уроки, семейные вечера с учениками. Собираемся большой семьей. Мы рады каждому!

Кто к нам приходит?

от тракториста

до юриста

от повара

до официанта

от автомеханика

до учителя

от бизнесмена

до водителя

Все!



Концепция школы «Деньги за деньги»



Обучаем тому, на чем ученики
зарабатывают

“Школа тату KIVI” в цифрах

открыли **8 школ**
и довели
до прибыли

12 млн Р
выручка сети
в феврале 2024
года

с 2020
развиваем
“Школу тату KIVI”

с 2021
открываем школы
по франшизе

в 2 странах
таких как:

Россия
Беларусь

А что с финансами?

1 500 000 Р

средняя выручка в месяц
в одной школе

350 000 Р

средняя прибыль в месяц
в одной школе

6-10 месяцев

средняя окупаемость

**Все франчайзи
партнеры**

Открыли свои школы без
накоплений, по средствам
кредита или привлечения
инвесторов

Дадим пошаговый план как найти инвестора, **которые готовы вложить деньги в открытие вашей школы!**

Почему инвесторы готовы вкладывать в “ШКОЛУ ТАТУ KIVI?”

✓ **Выгодное вложение**

Срок окупаемости до 1 года. Предложение хорошее, и инвесторы это понимают.

✓ **Проверенный бизнес**

3 год мы занимаемся только одним — открываем успешные “Школы тату KIVI”

✓ **Отбор партнеров**

Мы не передаем инвесторам партнеров “с улицы”. Только тех, кто прошел офлайн-обучение, прошел отбор и хочет делать результаты

Как мы поможем вам с открытием школы?

Франшиза - это **поддержка**

Мы пройдем “за руку” по всем этапам открытия вместе, поэтому все пройдет без ошибок. Вооружим необходимыми материалами, инструкциями, чек-листами, дадим команду открытия и закрепим наставника.



Что после открытия школы?

После открытия школы начинается основная работа. И мы поддержим вас в любом вопросе

✓ **Закрепим куратора**
Куратор каждый день работает с вами над слабыми местами (слушает звонки, смотрит уроки и т.д.)

✓ **Контролируем показатели**
Ежедневно контролируем важные метрики и помогаем с принятием управленческих решений

✓ **Становимся семьей**
учимся, путешествуем и дружим семьями.
Делимся опытом

✓ **Регулярно общаетесь с основателями**
Каждую неделю участвуете во встречах с Мариной и Олегом

✓ **Улучшаем продукты и методологию**
Управляющая компания постоянно улучшает и разрабатывает новые продукты для учеников

✓ **Увеличиваем выручку и прибыль**
Будем продавать много и дорого, научим удерживать и мотивировать персонал

Стабильно 2 раза в год у нас будут слеты партнеров

Это отдельно крутая история, мы там вместе учимся, отдыхаем, веселимся.

Там присутствует 99% наших партнеров, от самых **опытных**, которые с нами уже более 2 лет, до **новичков**

- ✓ Все мы делимся друг с другом **опытом, инсайтами и кейсами**
- ✓ На наших слетах основатели сети Школы тату KIVI лично проводят **обучения** для партнеров
- ✓ С нами вы всегда будете **учиться и развиваться**

Москва, 2023

