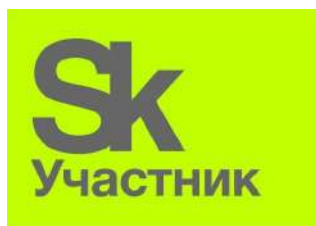
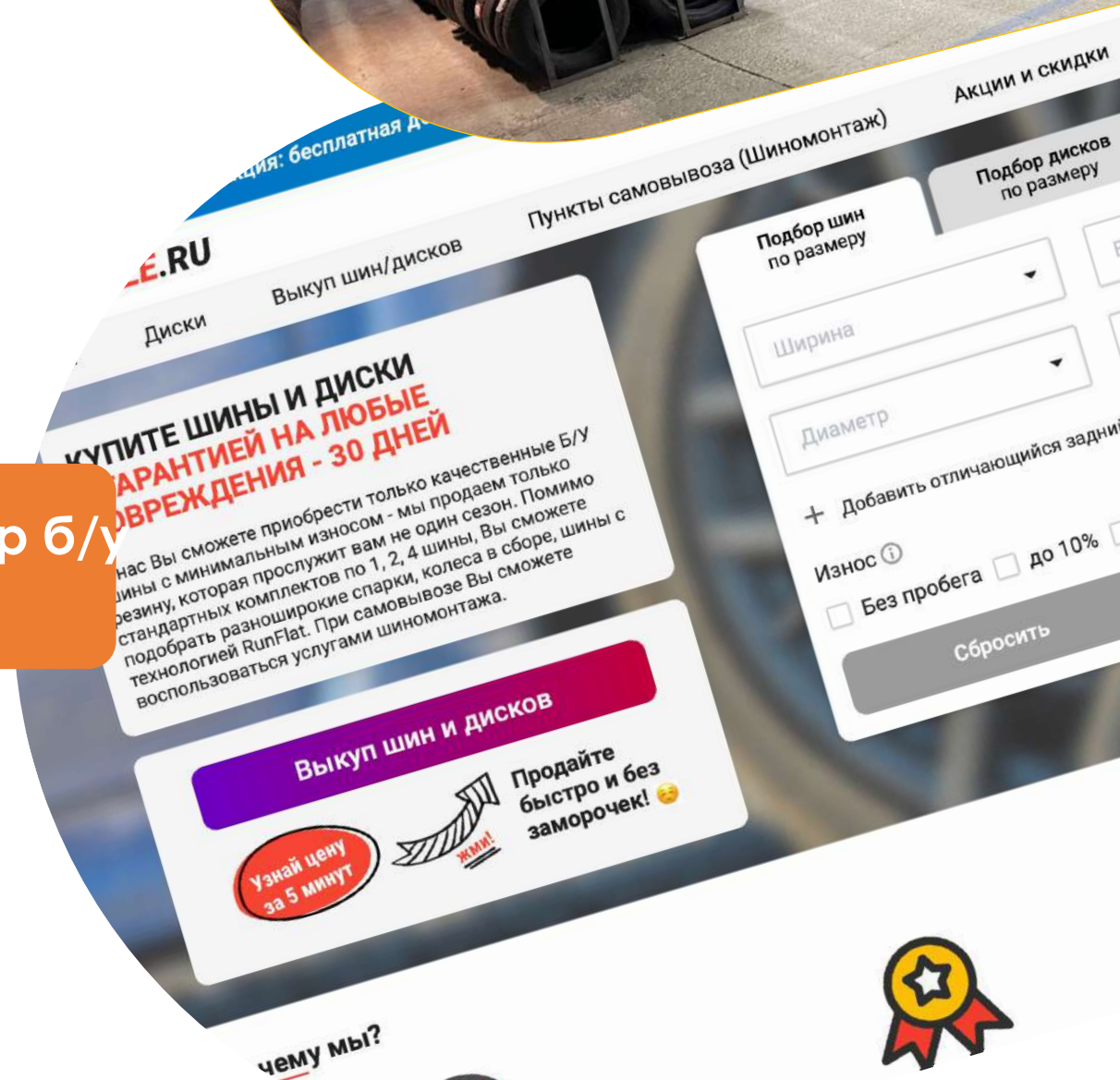




ShinSale.ru

Крупнейший онлайн-дистрибьютор б/у шин и дисков в России и СНГ



ООО "Шинсейл",
ИНН 9724055868



Кто мы?

1. **Крупнейшая** компания в б/у шинах и дисках в России и СНГ. Оборот более **450 млн. руб.** в 2022-году
2. **Только онлайн-продажи.** 5% от ВСЕХ продаж Яндекс Маркета в категории шины. 65 тысяч – средняя посещаемость сайта в месяц, 300 тысяч – среднее кол-во просмотров товаров в Авито в месяц.
3. **Уникальная IT-система** (для управления складами, работе с клиентами, маркетингом и продажами) позволяет стабильно обрабатывать **сотни заказов в день.**
4. Основатели — **сплав экспертов в IT с экспертами в шинах.** Готовы и способны дальше развиваться в шинном бизнесе.

ShinSale – лидер рынка БУ шин и дисков в РФ со стабильным ростом

 - оборот, млн руб.

**Средний рост
+161% в год!**



Нам нужны новые города присутствия, чтобы повторить успех в Москве. Рассматриваем несколько вариантов старта

Запуск своими силами

-  Сохраняем всю маржу
-  Расходы на поиск и запуск склада и ш/м
-  Расходы на контролирование
-  Борьба с потенциальной коррупцией
-  Открытие занимает много времени

Запуск с партнером

-  Делимся маржой с партнером
-  Увеличиваем свои объемы, получая скидки доп. на закупки
-  Не беспокоимся за контроль. Работаем только над IT и продажами партнера
-  Быстро открываем много городов

Видим больше плюсов в работе с партнерами. Работайте с нами и получите стабильный бизнес с 15-20% маржинальностью

1. Для города с населением в 0,5 - 1 млн. человек нужен **склад примерно на 2800 шин**
2. Средняя оборачиваемость склада ~**15%** в месяц. → Вы будете продавать около **420 шин в месяц**. Средняя стоимость одной шины при продаже **6000 руб.**
3. 420 шин по цене 6000 руб. → **Выручка 2,5 млн. руб. в месяц**. Средняя наценка 80% → Валовая прибыль 1,125 млн. руб.
4. С расходами в 0,7 млн. рублей на рекламу и IT (делаем мы), склад, сотрудников, **чистая прибыль составит 425 тыс. руб. в месяц** (~17% чистая маржинальность бизнеса)

Что нужно от вас чтобы начать?

1. Юр. лицо (ИП или ООО) с ОКВЭД 45.31, 45.32
2. Арендовать неотапливаемый склад на 3 тыс. шин. Это около 300 кв. метров. **(Около 120 тыс. руб. в месяц с коммуналкой)**
3. Приобрести шиномонтажное оборудование. **(Около 180 тыс. руб.)**
4. Нанять 1-2 сотрудников для начала работы
5. Мы готовы дать **33% товара в рассрочку**, остальную часть вам нужно будет оплатить. (Это 1800 шин по закупной стоимости 3300 руб. за штуку → **~6 млн. руб.**)

Получите стабильный и перспективный бизнес с достойными показателями. Выводы:

6,5 млн. ₽

Ваши вложения в
товар и склад

3 млн. ₽

Добавим мы в
рассрочку

~30 млн. ₽

Ваша годовая
выручка

80-100%

Рентабельность
капитала

15-20%

Чистая
маржинальность

14-17 мес.

Окупаемость
инвестиций

Что дадим мы?

1. Удобную IT-систему для оприходования, выкладки и размещения товара. Готовые 1С, CRM, телеграм-боты, гибкие системы адресного хранения.
2. Берем на себя рекламу. shinsale.ru - самый посещаемый сайт б/у шин в РФ, автоматизированные продвижения на Avito (офиц. Амбассадор Avito), запускали Ресейл с Яндекс Маркетом, запускаем пилотный проект по б/у с Ozon.
3. Ценообразование с помощью алгоритмов машинного обучения. Подробная аналитика продаж в вашем регионе.
4. Часть товара в рассрочку
5. Менеджер для поддержки 24/7

Кого мы ищем?



Мы профессионалы в e-commerce. Стали крупнейшей компанией по б/у шинам в Москве на 3-й год существования.

Наша цель – продолжать развиваться как IT-платформа (ООО “Шинсейл” – резидент Сколково). Управлять десятками оффлайн-магазинов мы не умеем и не хотим.

Ищем ответственных партнеров, которые смогут поддерживать наши высокие индексы качества. В этом случае, мы гарантируем стабильный и высокий доход.