



Условия франшизы СДЭК в России

Продуктовая линейка



Постамат

Без ограничений
по количеству

Стоимость от
220 000
+ годовое
обслуживание
25 000

1



Онлайн офис

**Без паушального
взноса**

Стартовые
затраты - покупка
от 2х постаматов

2



Офис ПВЗ / ПФО

Открытие
согласовывается
отдельно, исходя из
потребностей в
регионе

Паушальный взнос:
Город - 200 000
Мегаполис - 500 000

3



ПВЗ + Постаматы

Открытие
согласовывается
отдельно, исходя
из потребностей в
регионе

4



Райцентр

Для городов с
населением менее
50 000 жителей

Возвратный
депозит
50 000

5

Стартовые затраты и условия



Постамат

- Без паушального взноса
- Без роялти
- Постамат 220 000 + годовое обслуживание 25 000 руб.
- Аренда площади



Онлайн офис

- Без паушального взноса
- Роялти 10%
- Роялти-каникулы 6 месяцев
- Аренда площадей под постаматы
- Постамат 220 000 + годовое обслуживание 25 000 руб. x 2
- Зарплата менеджерам отдела продаж



ПВЗ / ПФО

- Паушальный взнос 500 000 руб. для городов с населением > 100 000 чел. 200 000 руб. для городов с населением < 100 000 чел.
- Роялти 10%
- Роялти-каникулы 6 месяцев
- Зарплата менеджерам отдела продаж и менеджерам клиентского отдела
- Затраты на открытие, оснащения и аренду офиса (до 1 млн. руб.)



ПВЗ + Постаматы

- Паушальный взнос 500 000 руб. для городов с населением > 100 000 чел. 200 000 руб. для городов с населением < 100 000 чел.
- Роялти 10%
- Роялти-каникулы 6 месяцев
- Зарплата менеджерам отдела продаж и менеджерам клиентского отдела
- Затраты на открытие, оснащения и аренду офиса (до 1 млн. руб.)
- Затраты на приобретение постаматов и аренду



Райцентр

- Паушальный взнос отсутствует
- Возвратный депозит 50 000 руб.
- Роялти 10%
- Роялти-каникулы 12 месяцев

1 Постаматы OMNI CDEK

Постамат — автоматизированный пункт выдачи посылок, заказанных клиентом в интернет-магазине, доступный 24/7.

Устанавливается возле дома или офиса потенциальных клиентов (в помещении)

Устраняет проблему человеческого фактора

На получение посылки требуется меньше минуты

Пассивный доход для владельцев постаматов



1 Характеристики постамата

35 ячеек

В стандартном постамате

0,63 м²

Занимаемая площадь

до 25 кВт/мес.

Мощность

LAN/3G

Сеть

270 кг

Вес

220 Вт

Розетка

Карта, СБП

Оплата



Стартовый пакет

Брендинг

Сервис и интернет — год

Пусконаладка

Модем

Личный менеджер

Доход - 29.5 руб /
выдача

1 Математика постамата

Цена постамата

220 000 руб.

Пусконаладка, интернет и годовое обслуживание

25 000 руб.

Средний доход в год

При загрузке постамата 50%

180 000 руб.

Срок возврата инвестиций

При загрузке постамата 50%

24 месяца



2 Удаленный офис продаж



Продажи услуг
СДЭК на всей
территории
присутствия,
включая другие
страны



Штат из нескольких
менеджеров
продаж, которые
могут работать
удаленно

- Не нужно открывать, арендовать и оборудовать пункт выдачи заказов
- Не нужно нанимать курьеров и менеджеров клиентского отдела

2 Прибыль франчайзи



Постаматы: пассивный доход

Продажи: разница между клиентским тарифом и себестоимостью отправки

2 Математика Удаленного офиса продаж + Постаментов

		1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	5 месяц	6 месяц	7 месяц	8 месяц	9 месяц	10 месяц	11 месяц	12 месяц	Итого за год
Стартовые расходы	540 000													
Паушальный взнос	0													
Затраты на открытие офиса	0													
Покупка постаматов (расчетное количество 2)	440 000													
Пусконаладка постаматов	50 000													
Оборудование для ОП (компьютеры)	50 000													
Расходы (TC - total cost)		36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	432 000
Оплата труда														
Менеджер по продажам		30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	360 000
Аренда локации под постаматы		6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	72 000
Роялти														
Выручка (TR - total revenue)		6 000	49 300	59 300	77 500	87 500	105 500	128 500	138 500	152 000	162 000	185 000	205 000	1 356 100
Загрузка постаматов		10%	15%	15%	20%	20%	25%	30%	30%	35%	35%	40%	40%	
Выручка - Постаматы		6 000	9 300	9 300	12 500	12 500	15 500	18 500	18 500	22 000	22 000	25 000	25 000	196 100
Выручка - Продажи		0	40 000	50 000	65 000	75 000	90 000	110 000	120 000	130 000	140 000	160 000	180 000	1 160 000
Валовая прибыль (EBITDA)	-540 000	-30 000	13 300	23 300	41 500	51 500	69 500	92 500	102 500	116 000	126 000	149 000	169 000	924 100
Валовая прибыль накопленным итогом	-540 000	-570 000	-556 700	-533 400	-491 900	-440 400	-370 900	-278 400	-175 900	-59 900	66 100	215 100	384 100	1 308 200
		Выход на точку безубыточности (BEP - break even point)												

3_&4 ПВЗ и ПФО + Постаматы

ПВЗ – Пункт
выдачи
заказов

Прием / отправка
Продажи

ПФО –
Полнофункциональный
офис

- + Консолидация отправок
- + Склад
- + Штат курьеров (опционально)



3 & 4 Стандарты офисов CDEK

	ПВЗ	ПФО
Площадь	от 35 кв. м	от 70 кв. м
Этаж	1	1
Удобные подъездные пути	+	+
Парковка	опционально	опционально
Склад	от 15 кв. м	от 50 кв. м
Ресепшен	+	+
Примерочная	обязательно	обязательно
Кулер	обязательно	обязательно
Вывеска	+	+

Расположение по согласованию со CDEK –
приближенность к местам
высокого траффика



3.4

Математика ПВЗ

		BEP (Break even point) Выход на точку безубыточности					ROI (Return on investment) Рентабельность инвестиций					Возможность инвестирования в дальнейшее развитие сети		Итого за год
		1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	5 месяц	6 месяц	7 месяц	8 месяц	9 месяц	10 месяц	11 месяц	12 месяц	
Расходы на открытие офиса		380000												
Паушальный сбор		200000												
Оборудоване		70000												
Меблировка		60000												
Командировочные расходы		45000												
Брендирование офиса		5000												
Выручка (TR– totalrevenue)		10000	70000	100000	140000	165000	190000	235000	280000	325000	370000	415000	460000	2760000
Плановые продажи на стартовый период		0	40000	60000	80000	100000	120000	160000	200000	240000	280000	320000	360000	1960000
Компенсация за прием/выдачу грузов со склада и прием наложенного платежа		10000	30000	40000	60000	65000	70000	75000	80000	85000	90000	95000	100000	800000
Расходы (TC– totalcost)		80000	98000	107000	116000	125000	134000	198000	220000	242000	264000	286000	308000	2178000
Партнерский прайс (себестоимость доставки заказов привлеченных клиентов)		0	18000	27000	36000	45000	54000	72000	90000	108000	126000	144000	162000	882000
Оплата труда		40000	40000	40000	40000	40000	40000	70000	70000	70000	70000	70000	70000	660000
Менеджер клиентского отдела		20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	
Менеджер клиентского отдела		20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	20000	
Менеджер по продажам								30000	30000	30000	30000	30000	30000	
Аренда (35 кв.м)		40000	40000	40000	40000	40000	40000	40000	40000	40000	40000	40000	40000	480000
Роялти		0	0	0	0	0	0	16000	20000	24000	28000	32000	36000	156000
Валовая прибыль (EBITDA)		-380000	-70000	-28000	-7000	24000	40000	56000	37000	60000	83000	106000	129000	202000

5

Проект «Райцентр»

Для населенных пунктов с населением
менее 50 000 человек

- ✓ Нет конкурентов
- ✓ Простые требования к помещению
- ✓ Повышенная компенсация за операции



50 000 ₽

депозит возвращается
через 6 месяцев

12 месяцев

без роялти

10%

роялти с 13-ого месяца



О компании

22 года
на российском
рынке

200 000+
посылок в день

20 000
сотрудников



— это выбор компаний,
для которых доставка является
ключевым бизнес-процессом

3 600+
пунктов выдачи

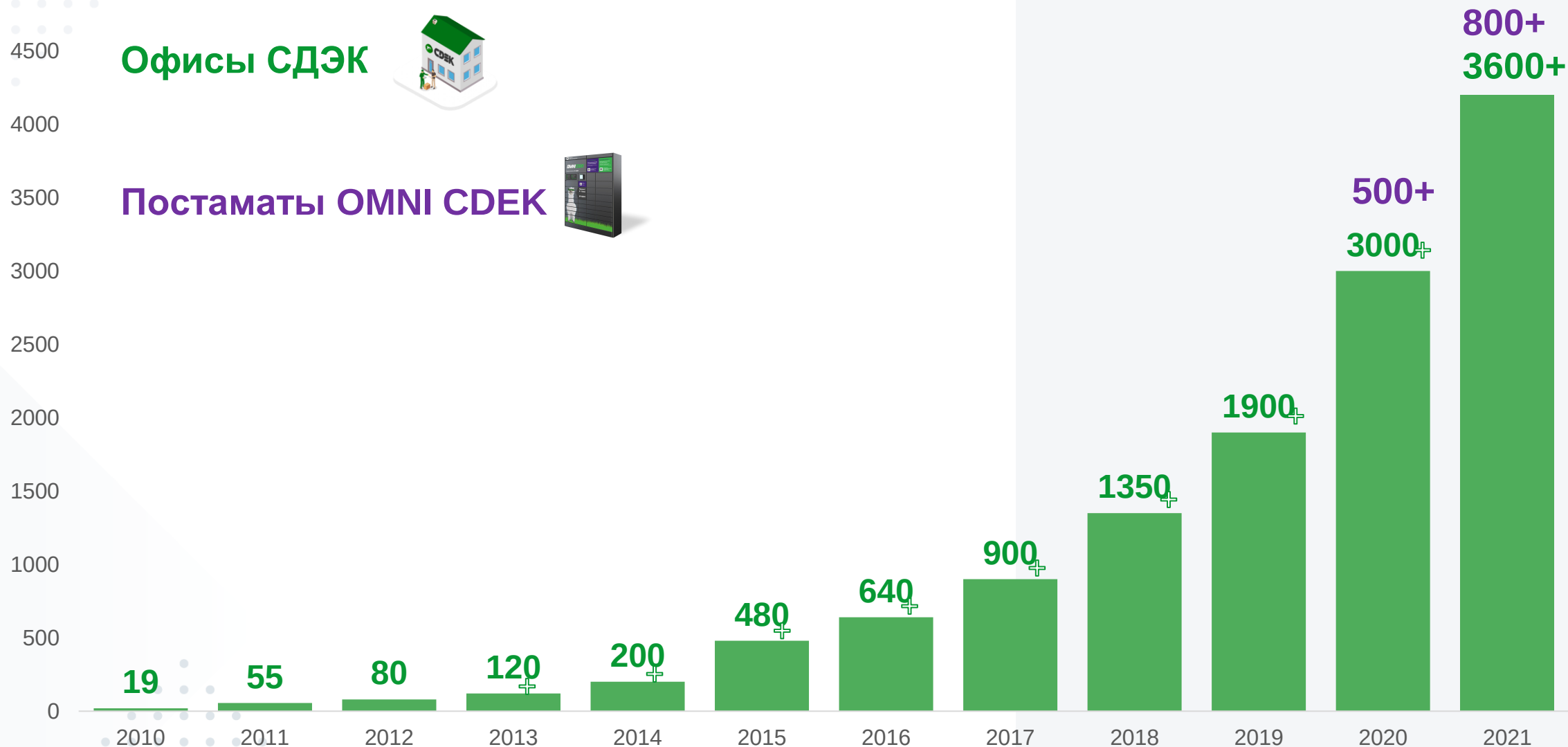
800+
постаматов

25
стран

1 500 000+
активных клиентов

8 000+
курьеров

Рост сети франчайзи СДЭК



Что мы делаем?

Доставка

Развиваем транспортные
пути и международные
направления

Франчайзинг

Развиваем сеть,
открываем новые
страны, создаем новые
форматы франшизы

Проекты

Развиваем
инфраструктуру
e-commerce



Основные услуги компании СДЭК

РФ

Экспресс

Классическая экспресс-доставка
грузов и документов

Экономичный экспресс

Экономичная доставка грузов
и документов по всей России

Суперэкспресс

Срочная экспресс-доставка

Посылочка

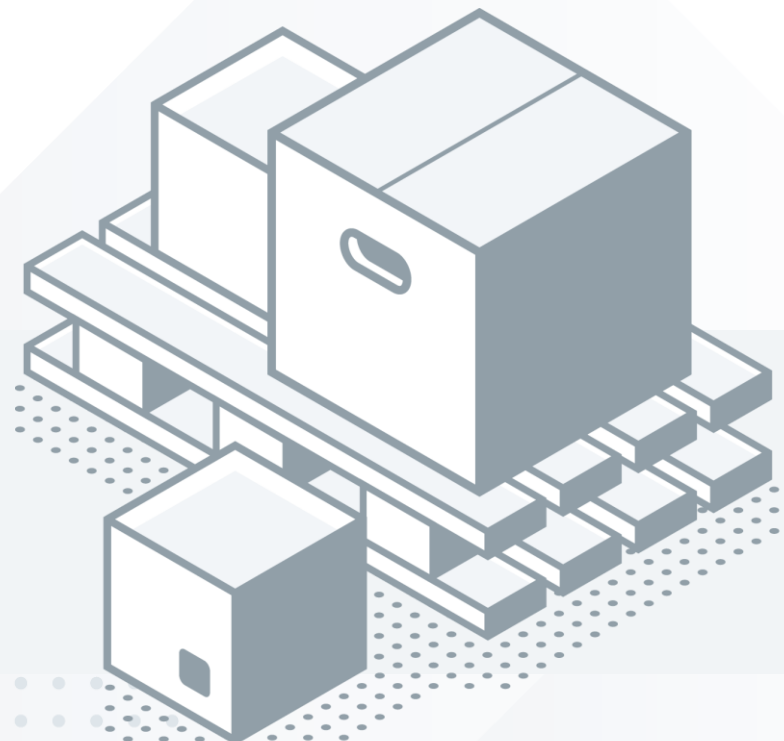
Фиксированный размер коробки

Международные

Китайский экспресс

CDEK экспресс b2c

Международный экспресс



Преимущества для франчайзи СДЭК

Инфраструктура

- развитая транспортная сеть
- оборудованные склады и сортировочные центры

Автоматизация

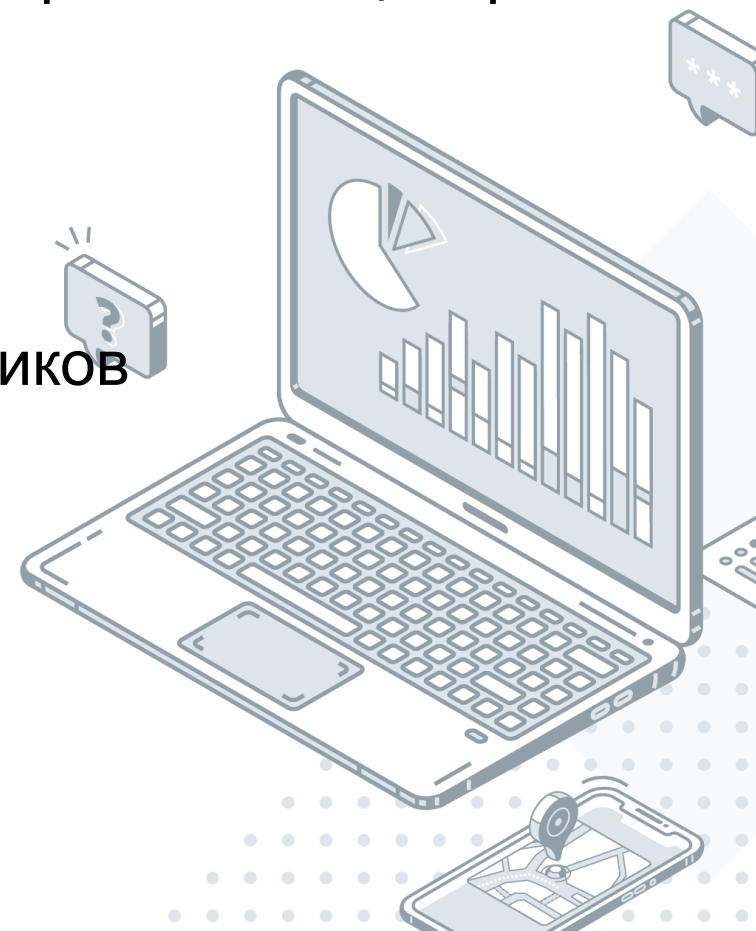
- собственная CRM
- удаленная IT-поддержка

Обучение

- бесплатное обучение сотрудников
- семинары и тренинги

Поддержка

- маркетинговая поддержка
- выделенный менеджер



Дополнительные проекты: Omni Smart Retail

Брендинг и оснащение новых ПВЗ по новому стандарту



Требования к партнеру

Ответственность

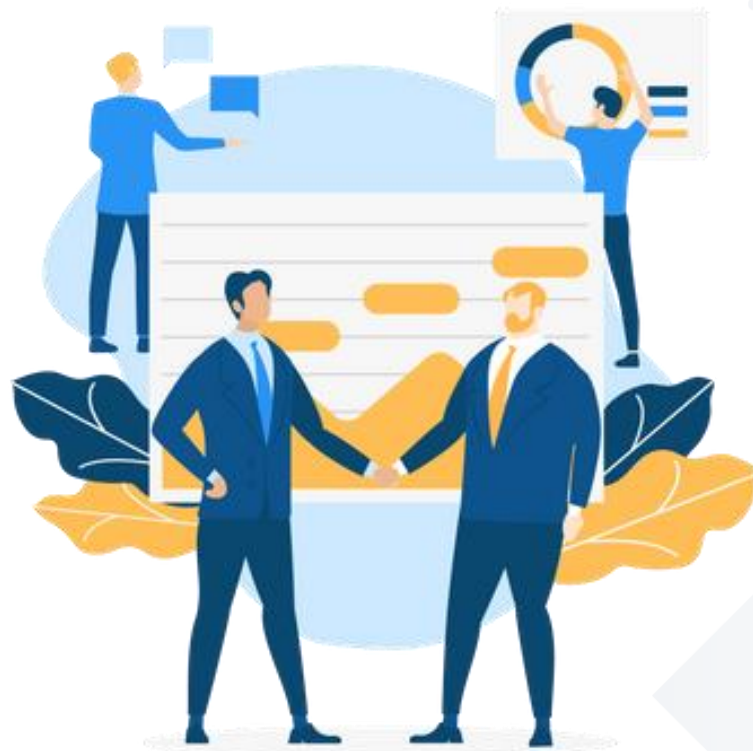
соблюдение стандартов работы, принятых в CDEK

Активность

динамичное продвижение услуг CDEK в своем регионе

Партнерство

ориентация на долгосрочные отношения



СДЭК в мире

3300+ Россия

50 Китай

106 Казахстан

63 Беларусь

18 Киргизия

7 Узбекистан

2 Корея

1 Таиланд

1 Болгария

1 Испания

1 Португалия

2 Вьетнам

3 Италия

1 Польша

3 США

1 ОАЭ

1 Израиль

1 Финляндия

1 Азербайджан

1 Армения

1 Абхазия

2 Грузия

3 Турция

3 Германия

1 Великобритания



25 стран

Представительства компании в
России, Германии, Китае и
Казахстане

TOP 3

русских франшиз 2020
по версии журнала **Forbes**

TOP 10

быстроразвивающихся франшиз
по версии журнала **Forbes**

TOP 100

франшиз 2019
по версии BeBoss.ru



Премия

лучшая франшиза 2019
по версии BeBoss.ru



TOP 100

Франшиз-2020 по версии Businessmens.ru

Членство

в Российской Ассоциации Франчайзинга