

КАК ВЫБРАТЬ НАДЁЖНЫЙ БИЗНЕС, РАБОТАТЬ НА СЕБЯ И ПОЛУЧАТЬ ПОСТОЯННЫЙ ДОХОД?

Откройте свой бизнес на
предоставлении рабочего
персонала и зарабатывайте
от 2 500 000 руб. в год

От **290000** руб.
инвестиции в бизнес, который
окупится за 3 месяца

От **12000** руб. /мес.
абонентская плата франчайзи

Более **8,5** лет развиваем
собственный бизнес
собственными филиалами
в 6 городах России

Более **5** лет
развиваем бизнес по
франшизе. Открыто более
79 филиалов в 58 городах
России

КАК УСТРОЕНА МОДЕЛЬ БИЗНЕСА КОМПАНИИ «Персонал-24» НА УСЛУГАХ РАБОЧЕГО ПЕРСОНАЛА

Клиенты постоянно нуждаются во временном персонале	Работники постоянно нуждаются в подработке и дополнительном заработке
450 руб/час или 2900 руб/смена платит в среднем по России	300-350 руб/час или 2300 руб/смена получает в среднем по России

Вы зарабатываете как координатор:

- Некому разгружать фуру с товаром
- 150 руб/час или 600 руб/смена средняя маржа с каждого работника

Со временем рутинные задачи вы делегируете наемным менеджерам, а на себя возьмёте ключевые – развитие бизнеса и сделки с крупными клиентами. Так делают все наши успешные франчайзи.

В НАШЕМ БИЗНЕСЕ НЕТ ПОТОЛКА ДОХОДОВ!

ХОЧУ ПОЛУЧИТЬ ФИНАНСОВУЮ МОДЕЛЬ

ВАШИМИ КЛИЕНТАМИ БУДУТ ПРЕДПРИЯТИЯ

В2В-компании



Гипермаркеты, супермаркеты, магазины



Стройки и строительные компании



Фабрики, заводы, производства



Склады, производственно-распределительные центры



Банки и финансовые организации



Порты



Агропредприятия

Государственный заказ



Театры, музеи, библиотеки



Больницы, диспансеры, центры оздоровления



Университеты, колледжи, техникумы



Школы, лицеи, детские сады



Муниципальные и административные учреждения



ЖЭК и управляющие компании

ВЫ БУДЕТЕ ОБЩАТЬСЯ С РУКОВОДИТЕЛЯМИ ПРЕДПРИЯТИЙ, ДИРЕКТОРАМИ, ТОП-МЕНЕДЖЕРАМИ, УПРАВЛЯЮЩИМИ

Им регулярно нужен рабочий персонал



Работа грузчиков



Подсобники, разнорабочие



Работа на конвейере



Земельные работы



Озеленение и ландшафтные работы



Такелажные работы



Вывоз мусора и старой мебели



Послестроительная уборка



Демонтаж оборудования и сооружений

**Вы можете работать и с частными клиентами, но именно здесь –
системные повторяемые заказы, дающие стабильный денежный поток**

ПОЧЕМУ У ВАС БУДЕТ ОЧЕРЕДЬ ИЗ КЛИЕНТОВ



Потому что вы решаете проблемы и зарабатываете им деньги

- Дефицит компаний, способных обеспечить 10-30 рабочих единовременно
- Низкая дисциплина такого персонала – 30% рабочих не выходят на объект уже на следующий день

Поэтому крупные заказчики готовы платить Вам за организацию рабочих, иначе несут убытки, срыв сроков и штрафы.

Рынок перенасыщен компаниями, занимающимися квартирными и офисными переездами. Но большинство этих компаний не в состоянии обеспечить регулярный спрос от крупных заказчиков (стройки, склады, фабрики, ЖКХ, благоустройство). Сами заказчики тоже не могут организовать постоянных рабочих, ведь текучка огромна.

Наша компания активно помогает клиентам решать их бизнес-задачи уже более 8,5 лет.

В ПРОТИВНОМ СЛУЧАЕ ОНИ САМИ ВЫНУЖДЕНЫ РЕШИТЬ КУЧУ ПРОБЛЕМ



**Некому
разгружать фуру
с товаром**



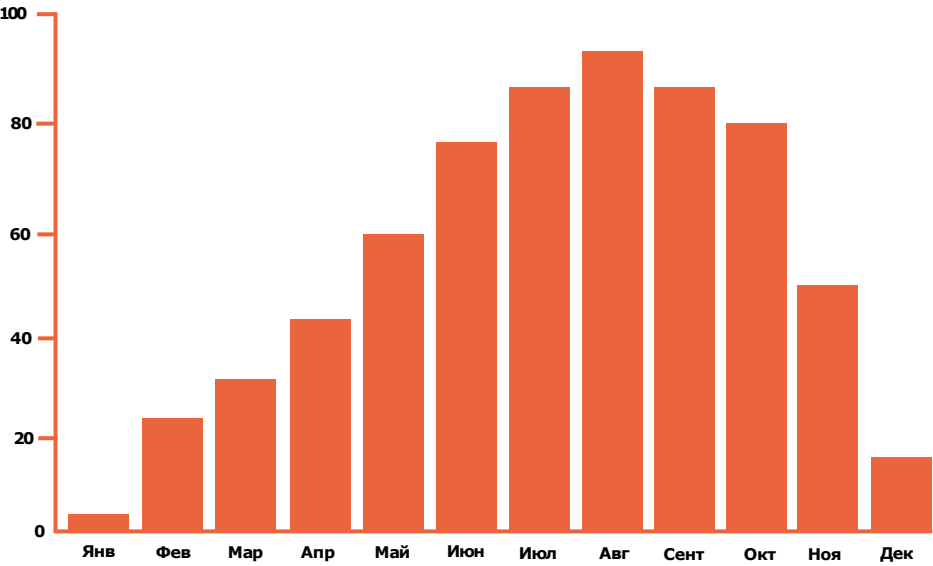
**Простои в
производстве на
линии**



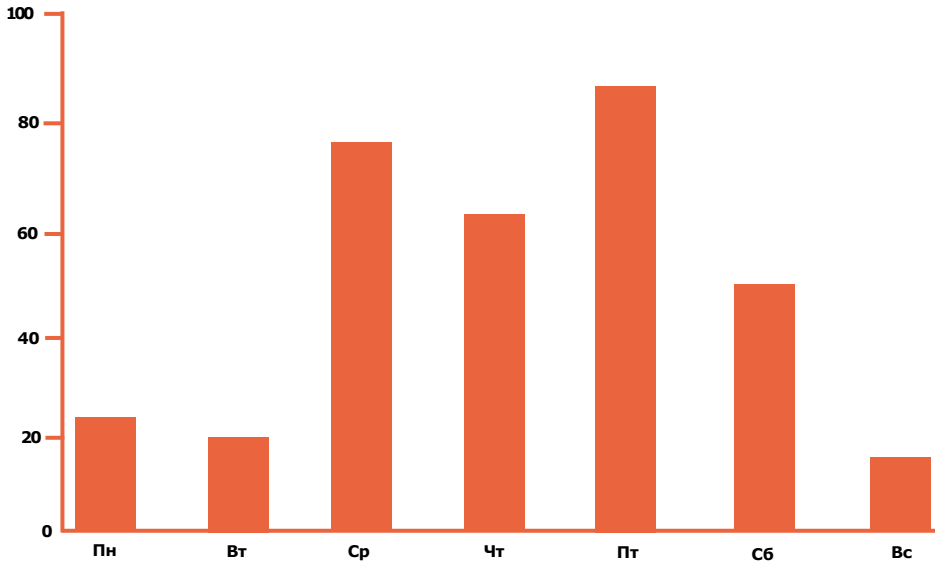
**Сегодня нужно 2
рабочих, завтра 8,
послезавтра снова 2**

НЕРАВНОМЕРНОСТЬ В ТЕЧЕНИЕ ГОДА И НЕДЕЛИ

Сезонность в течение года

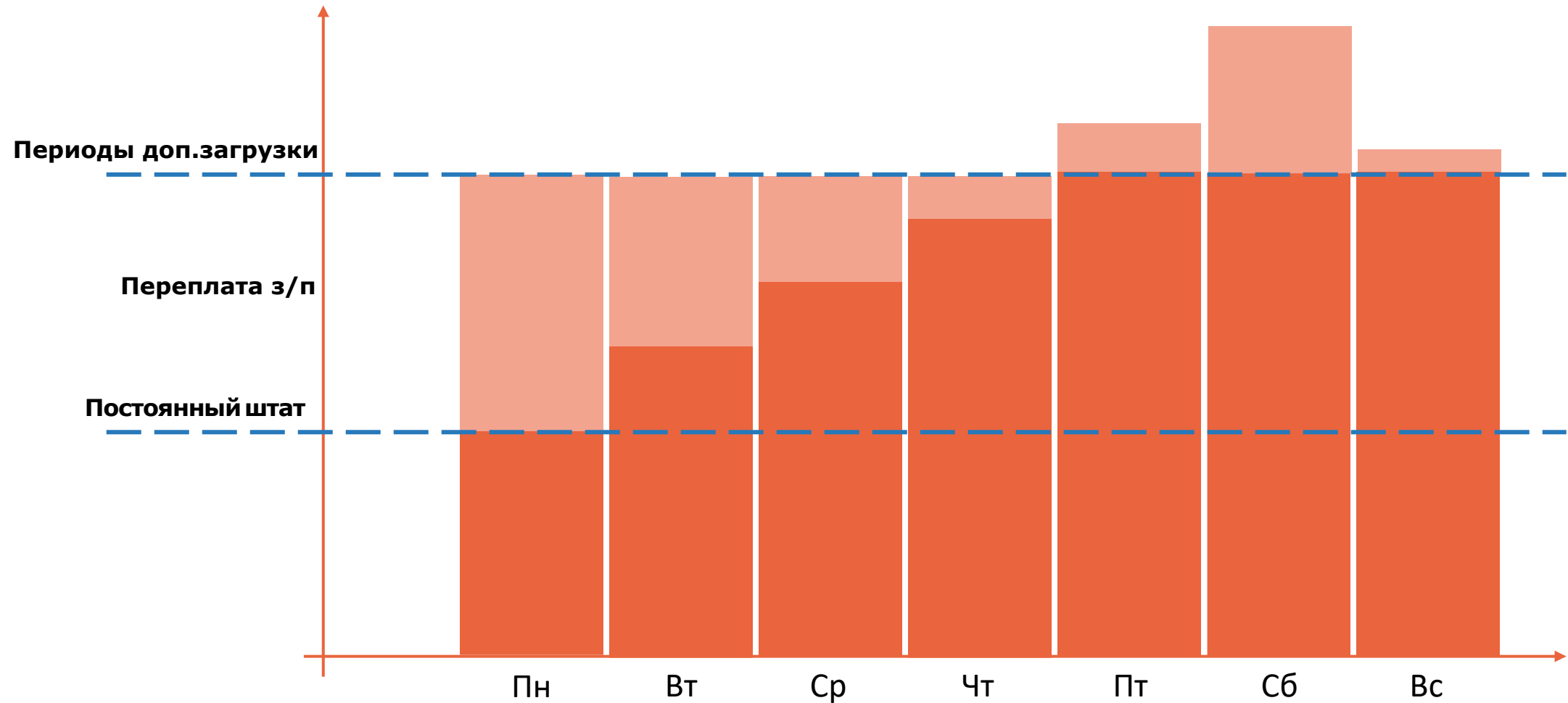


Неравномерная недельная нагрузка



Факторы сезонности, неравномерной загрузки в течение недели или месяца, запуск новых точек

ЕСЛИ ДЕРЖАТЬ СВОЙ ПОСТОЯННЫЙ ШТАТ, БУДУТ ПЕРЕПЛАТЫ



КТО БУДЕТ У ВАС РАБОТАТЬ И ПОЧЕМУ?



**Студенты и
курсанты**

**Мало свободного
времени**

**Подбираем почасовую
работу на утренние и
вечерние смены с
учетом возможностей
сотрудников.**



**Работники 2/2
или 3/3**

**Ищут частичную занятость
или сменный график**

**Быстро организуем и
устраиваем на работу,
ведем учет благодаря
автоматизации.**



**Местные мужики-
работяги**

**Хотят занятость рядом
с домом**

**Распределяем
работников по объектам
на карте так, чтобы им не
пришлось каждый день
ездить на другой конец
города.**



**Приезжие с других
регионов или
сельской местности**

**Не имеют работы в
своем городе**

**Предоставляем
работу вахтовым
методом. Сезонные
работы в других
регионах.**

Аутсорсинг персонала – огромный рынок с большим спросом

**> 59 000 вакансий
в России**

на неквалифицированную
работу размещено только
на Авито

> 80 млрд рублей/год

официальный объем рынка аутсорсинга
рабочей силы в России за 2021 год. И примерно
в 10 раз больше – неофициальный (более 800
млрд рублей).

И он только растет (см 2 статьи из Яндекса).

> 170 000 человек

выходит на подработку в
РФ ежедневно

Спрос в кризис растет

так как компании всегда ведут сокращение
должностей, которые не заняты на 100%, и
переходят на аутсорсинг

Вечный спрос

так как в ближайшем будущем невозможно
будет заменить человека, работающего
руками, на машинный труд (в отличие от
многих других должностей)

Это не покемоны, спинеры,
кресла-мешки, сетевая компания
или биткоины.

Спрос на рабочую силу стабилен и
на него нет моды

Это не очередной интернет-
магазин по продаже очередной
хайповой ерунды или интернет-
лохотрон.

Рабочая сила нужна всем. Просто
потому что она зарабатывает
заказчику деньги

Это не стартап студента,
который выстрелит с
вероятностью 1 на миллиард.

Этот бизнес существует столько
же, сколько существует ручной
наемный труд

Как работает франшиза «Персонал-24»

Мы обучаем каждого франчайзи:

Передаем весь наш опыт, полученный за 8,5 лет работы

Предоставляем IT платформу собственной разработки

Даем все необходимые материалы для запуска за 8 дней

Предоставляем полноценное обучение и неограниченную поддержку на весь период работы

Даем инструменты автоматизации с помощью роботов и ботов

Помогаем дойти до прибыли 250 000 руб. в месяц

Все обновления наших IT решений, поддержка и обучение бесплатно

Почему мы развиваемся посредством франчайзинга

А какие есть варианты?

Для того, чтобы работать качественно по всей территории Российской Федерации можно:

Открывать собственные филиалы – дорого, долго и сложно в реализации. Максимум один-два открытых филиала в год

Открыть франчайзинговую сеть и развивать компанию стремительно вместе с партнёрами, зарабатывая на общем деле вместе

Мы выбрали франчайзинг.

Что это дало?

Выручка компании за 2019 г. выросла в 20 раз по сравнению с 2018 г. и достигла 102 200 000 руб., а в 2020-м году выросла ещё в 2,2 раза и достигла 221 000 000 руб. В 2021 году план по выручке сети был 350 000 000 рублей, в 2022 – 500 000 000 руб

Хочу хорошо зарабатывать

Кто наши франчайзи

Успешных партнеров «Персонал-24»
объединяют общие черты:



**Желание
зарабатывать**



**Понимание личной
ответственности за все
взлеты и падения в жизни**



**Энергичность,
амбициозность, желание
жить лучше, чем сейчас**



**Опыт продаж или
сильное желание
научиться**

Это про вас?

Тогда позвоните или напишите нам

8(917)621-04-65



Чем отличается франшиза «Персонал-24» от других франшиз на рынке РФ:



Окупаемость от 2 до 3 месяцев.

Даем выходы на постоянных клиентов.
У нас есть всё для того, чтобы вы нашли себе постоянных клиентов за 3 месяца



IT-решения.

Предоставляем IT-решения для найма, подбора, распределения персонала по объектам, вся рутинная работа автоматизирована



Поддержка.

Четкая взаимоподдержка партнеров, тесное общение, обмен опытом и заказами



Даем выходы на постоянных клиентов.

С помощью холодного обзвона, баз организаций, выигравших тендеры, а также другими путями



Мы обучаем.

Обучаем всем нюансам с нуля, вводя новые проверенные нами и нашими действующими партнерами схемы заработка



Экономическое обоснование

Пример предоставления персонала

Как заработать на очистке вагонов с углем 576 000 руб. за 1,5 месяца

Задача:

Расчистка на постоянной основе вагонов от остатков торфа на станции в одной из крупнейших торфодобывающих компаний России.

Заказ сроком 1,5 месяца	24 человека работает посменно
Стоимость для клиента 2900 руб/смена	Зарплата рабочим 2300 руб/смена
Оборот 2 784 000 руб.	2 208 000 руб. фонд оплаты труда

Прибыль 576 000 руб. за 40 рабочих смен

Какая проблема стояла перед клиентом?

Компания заказала у нашего франчайзи рабочих на постоянной основе для отгрузки торфа клиенту. Никто в регионе не имел такого большого штата и гарантий быстрой замены невышедших людей.

Важно: выход определённого количества сотрудников на смену и при необходимости оперативная замена рабочего.

Как мы решили эту задачу:

Франчайзи разместил заказ в имеющейся базе работников. Недостающие 10 работников были набраны в следующие 5 дней.

По окончании работ заказчик был полностью удовлетворён предоставленными услугами.

Был заключён договор для работы на постоянной основе.

Что получают партнёры с франшизой?

Функционал пакета	Командный	Профессиональный	Расширенный	Базовый
Количество городов, включенных в пакет	4	2	1	1
Рекламный бюджет (включен в стоимость франшизы)	150000	110000	80000	50000
Роялти со 2 месяца	40000	30000	20000	12000
Маркетинг заказчика:				
Сайт на домене Персонал-24	+	+	+	+
Сайт для SEO, продвигаемый в ТОП Яндекса	+	+	+	-
Создание и настройка аккаунта в Яндекс-услугах, ведение, отзывы	+	+	+	+
Создание и настройка аккаунта в Яндекс-картах, ведение, отзывы	+	+	+	+
Создание объявлений в раскрученном корпоративном Авито-магазине со средней оценкой 4,8 (более 250 отзывов)	+	+	+	+
Массовый постинг Авито для франчайзи	+	+	+	+
Создание и раскрутка группы Вконтакте, посты, подписчики	+	+	+	+
Скрипты продаж клиентам	+	+	+	+
Составление актуального прайс-листа на все услуги, анализ конкурентов по ценам	+	+	+	+
Предоставление базы всех организаций города	+	+	+	+
Добавление в 50 федеральных и местных сайтов-каталогов информации о франчайзи	+	+	+	+
Предоставление 5-6 дней в неделю базы организаций, выигравших тендеры вчера-позавчера для предоставления им работников и услуг	+	+	+	+
Маркетинг исполнители:				
Автоматический набор исполнителей через собственный софт компании	+	+	+	+
Возможность использования фирменного приложения для Андроид	+	+	+	+
Скрипты приема сотрудников на работу	+	+	+	+

За что предприниматели из регионов платят нам деньги и почему работают с «Персонал-24» годами?

Функционал пакета	Командный	Профессиональный	Расширенный	Базовый
Система работы и обучение:				
Личный кабинет в IT-системе Персонал-24	+	+	+	+
Договора, акты, счета – образцы и помощь	+	+	+	+
Добавление в 2 обучающих канала – текстовый и аудио	+	+	+	+
Добавление в канал с мотивацией	+	+	+	+
Информационная поддержка 16 часов в сутки, 6 дней в неделю	+	+	+	+
Техническая поддержка 16 часов в сутки, 6 дней в неделю	+	+	+	+
Возможность дистанционной работы	+	+	+	+
Спрашиваем ежедневно отчеты за предыдущий день, чтобы видеть ошибки онлайн	+	+	+	+
Еженедельно проведение группового наставничества по скайпу и разбор ошибок	+	+	+	+
25 каналов продаж из обучения, и обмен опытом с другими партнерами	+	+	+	+
Личное наставничество руководителя в первые 2 месяца	+	+	+	-
Автоматизация и масштабирование:				
Работа под брендом «Персонал-24»	+	+	+	-
Холодный обзвон базы организаций, ОБЗВОН ВСЕХ ЦЕЛЕВЫХ КОМПАНИЙ города и передача потенциальных клиентов (лидов) - обычно около 50-80 (в зависимости от размера города), готовых обсуждать сотрудничество и работать. НЕ КЛИЕНТОВ, а лидов	+	+	-	-
Холодный обзвон базы организаций, ОБЗВОН ВСЕХ ЦЕЛЕВЫХ КОМПАНИЙ города и передача 30 потенциальных клиентов (лидов), готовых обсуждать сотрудничество и работать. НЕ КЛИЕНТОВ, а лидов	-	-	+	-
Возможность смены города, если что-то пошло не так (кроме бюджета!)	+	+	+	-
Дополнительный город работы с подключенными услугами выше	+	+	-	-
Итого стоимость франшизы				
	690000	490000	390000	290000

Указанный набор инструментов позволяет сэкономить 500 000 – 800 000 рублей, и пару лет жизни, а также застрахует на 99 % от ошибок и впустую потраченных денег на неработающие стратегии.

Наши IT-решения, призванные обогнать любого конкурента:

1.Предоставляем каждому франчайзи работа-рекрута, который позволяет автоматизировать набор рабочего персонала на 99%.

Итог: получаем поток рабочей силы в базу франчайзи.

2.Даем доступ каждому партнёру к нашей IT-платформе, позволяющей быстро организовать любой заказ

Итог: максимально быстрый набор сотрудников на имеющийся заказ. Автоматический контроль выхода сотрудников на заказ. Вы видите, как на ладони, статусы организации заказов, рейтинги работников, ведёте бухгалтерию.

Такой системы нет ни у кого.

Мы работаем и постоянно улучшаем систему с 2016 г.

В разработку системы вложено более 5 200 000 руб., но партнёрам сети она достаётся бесплатно.



Полная поддержка по каждому шагу

Многие партнеры **«Персонал-24»** получили первый предпринимательский опыт именно у нас. И поддержку мы создавали специально «под новичков», которым старт дается сложнее. Мы понимаем, с какими трудностями может столкнуться каждый, сами это испытали:



Груз ответственности перед собой, своей семьей и сотрудниками



Неуверенность и растерянность, особенно в российских реалиях



Страх совершить ошибку на незнакомом поле



Незнание, как действовать в конкретных ситуациях



Среднее время ответа на вопросы партнеров – 15 мин. 42 секунды



Антон Алексеев.

**Окончил Ульяновский государственный
технический университет по
специальности Менеджмент.**

**Работал в Связном и Эльдорадо,
руководил 7 собственными
компаниями, управлял штатом до 45
человек.**

**Цель 2023 - стать номером 1 на
рынке франшиз по аутсорсингу
персонала**

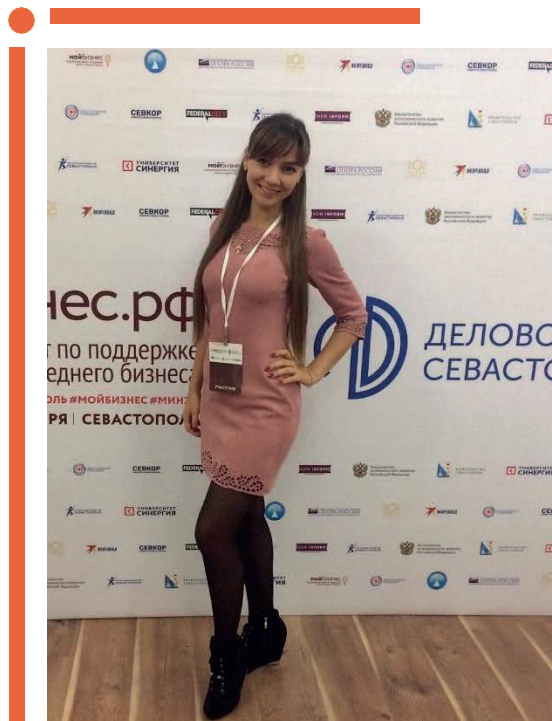
Максим Ноздрачев.

**Окончил Ульяновский
государственный технический
университет по специальности
Информационные системы**

**Работал руководителем отдела
маркетинга в крупнейших
микрофинансовых
организациях РФ.**

**Его цель – максимальная
эффективность рекламных кампаний
компаний и франчайзи. Минимум
затрат – максимум прибыли**





Кузнецова Елена Сергеевна.

**Окончила Ульяновский Педагогический
Университет. Факультет Педагогики, психологии и
управления**

**Работала в Сбербанке, развивала
компанию «Персонал-24» практически
с нулевого этапа.**

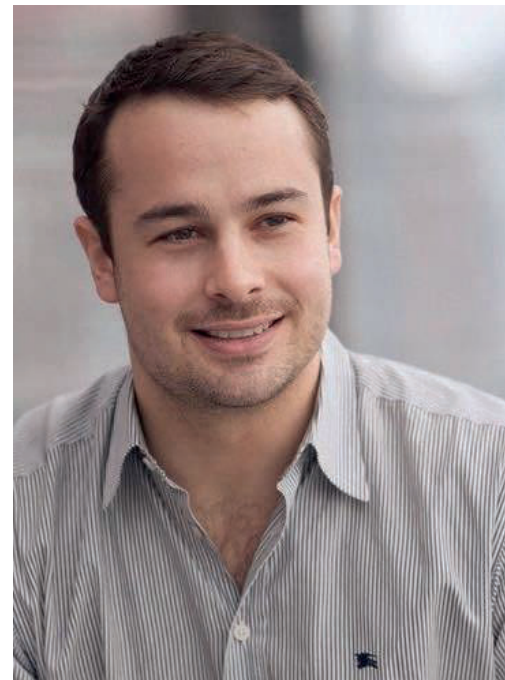
**Ее цель – постоянные, заинтересованные в росте
партнеры**

Александр Игнатов.

Окончил Новосибирский Государственный Университет. Факультет информационных технологий.

Работал в крупных российских компаниях в отделах маркетинга, а также в веб-разработке. Был руководителем отдела разработчиков.

Его цель – качественные сайты партнеров, удобство и автоматизация систем управления персоналом для максимизации прибыли партнеров





Наталья Фадеева.

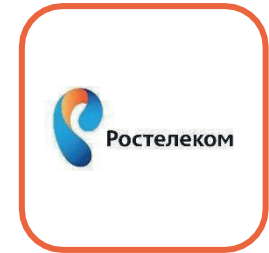
**Окончила Московский
государственный университет
управления по специальности
Реклама и связи с общественностью**

**Работала в крупных СМИ, а также
руководителем отдела продаж
крупной оптовой компании**

**Ее цель – выстраивание системы
управления персоналом, управление
продажами в компании для того,
чтобы компания приносила максимум
прибыли**

Бренд «Персонал-24» приводит крупных клиентов

8,5 лет мы регулярно выполняем заказы крупных сетевых компаний и нарабатываем клиентскую базу:

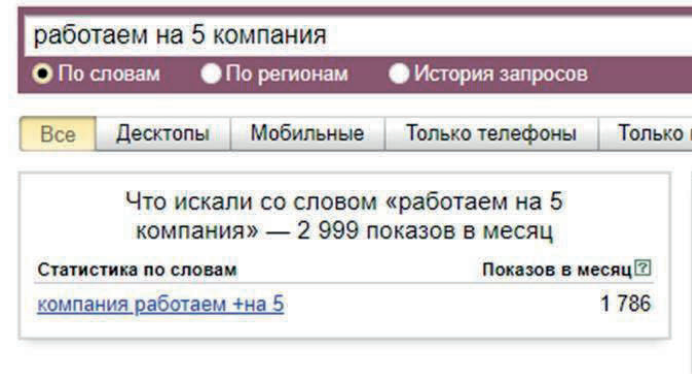
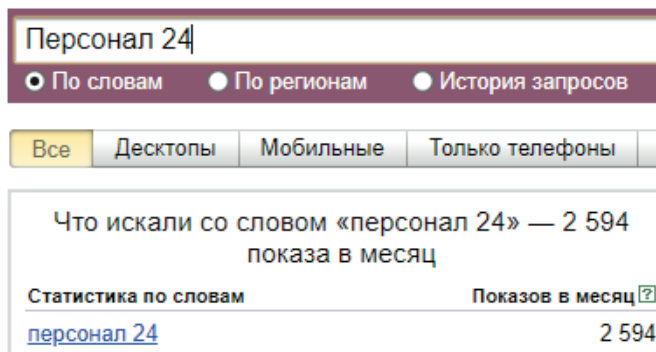


в 2022 году это дало нам выручку **582 752 510 рублей**

в 2021 году **321 147 700 рублей**

За годы работы мы заслужили хорошую репутацию, нас знают

«Персонал-24» и наш бренд «Работаем на 5» имеет максимальное количество «брендовых» запросов в поисковых системах среди всех конкурентов. А работа под нашим брендом «Персонал-24» дает вам узнаваемость клиентами



Все это работает на вас

Альтернативы для предпринимателя

Оставить как есть

Не брать на себя ответственность,
зарабатывать столько же,
застрять на одном уровне

Делать все самому

Хороший путь, но у него много
рисков и непонятно, сможете ли вы
прокормить себя и свою семью

Выбрать «Персонал-24»

Бизнес с рентабельностью более
500% годовых

Выбрать другую франшизу

С неясными перспективами, большими
затратами и почти всегда отсутствующей
поддержкой

Почему **79** франчайзи из **58** городов РФ выбрали франшизу «Персонал-24»

ЛЕГКО НАЧАТЬ

- Инвестиции от 249000 рублей
- Без офиса и найма огромного числа персонала
- Полностью удаленная работа
- Без закупок товара, складирования и замораживания миллионов рублей
- Окупаемость 3 месяца

29 379 ЗАКАЗОВ ВЫПОЛНЕНО В 2022 ГОДУ

- 2015 год основания компании
- 2018 год запуск франшизы
- Модель выдержала 2 кризиса, СВО, мобилизацию, санкции, падение экономики. Во всех случаях показала только рост
- Потолков в доходах нет
- Тысячи довольных клиентов во всех городах присутствия

УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ ЗАИНТЕРЕСОВАНА В ВАШЕМ УСПЕХЕ

- Зарабатываем и распределяем федеральные заказы
- Постоянно дорабатываем IT-систему, автоматизацию и обучение
- Ведем до результата с помощью поддержки без ограничений 7 дней в неделю
- За 3 месяца выводим на прибыль 250.000 рублей при работе по четкой инструкции

Как вы заработаете минимум 2.500.000 рублей за первый год?

50000 + 150000 + 250000 – в первые 3 месяца при работе по инструкции
250.000 x 9 = 2.250.000 – в остальные 9 месяцев года
ИТОГО: 2.700.000 рублей

2 700 000р/ 12 месяцев = 225 000р в месяц

Вы работаете всего лишь с 4-мя постоянными заказчиками, которые заказывают посменно через день сотрудников. Первый заказывает 2 человека через день, второй 4 человека, третий - 7, четвертый 8 человек.

ИТОГО за месяц это 15 смен. Умножаем на количество выходящих на смены людей (21 человек). Получаем 15 смен x 21 человек = **315** смен.

Смена для заказчика стоит в среднем по РФ **2900р**

Работнику при этом платится **2300р**

Ваша маржа **600р**, или **400р** прибыль (Налоги, связь. Реклама не включена, так как заказчик привлечен разово, и работы производятся на постоянной основе)

ИТОГО ваша прибыль: 315 смен x 400р = **126 000р** за такую простую работу.

Также вы постоянно запускаете рекламу, и осуществляете разовые работы по копке земли (средний чек 10000-14000р), уборке снега и сосулек (средний чек 7000-12000р), демонтажу зданий и сооружений (средний чек 90000 - 600000р), услугам подсобных рабочих, грузчиков, вывоза строительного мусора и других работ.

Средняя маржа на всех заказах 25-40%. Таким образом, выполняя заказы всего лишь на 283 000р в месяц от частных лиц, вы зарабатываете дополнительные деньги, которые идут в копилку к 94500р прибыли на юр.лицах. При этом Вам понадобится выход не более 4-5 человек в день.

ИТОГО:

Минимум **225.000р** в месяц прибыль. Для этого Вам нужно обеспечить работой в среднем 14-16 человек в день.

А бывают заказчики, которым нужно на 1 объект 50-70 человек, на каждый день, и на длительный срок.

**КАК ВЫ ДУМАЕТЕ, СМОЖЕТЕ ЛИ ВЫ УСТРОИТЬ НА РАБОТУ 14-16
ЧЕЛОВЕК?
А 30? А 60?....**

! Важные условия франшизы:



Франшиза и наша работа не могут быть бесплатными. Средняя стоимость запуска «под ключ» - от 249000 рублей. Если готовы инвестировать – присоединяйтесь. Если нет – значит, вы еще не готовы запускать такой бизнес



Придется работать. Много. Мы вкладываем в вас все наши наработки, опыт, приемы. НО! Мы не работаем за вас. Успех требует самоотдачи. Закон жизни. Мы ищем постоянных партнеров на десятилетия, а не принимаем инвестиции на «пассивный доход».

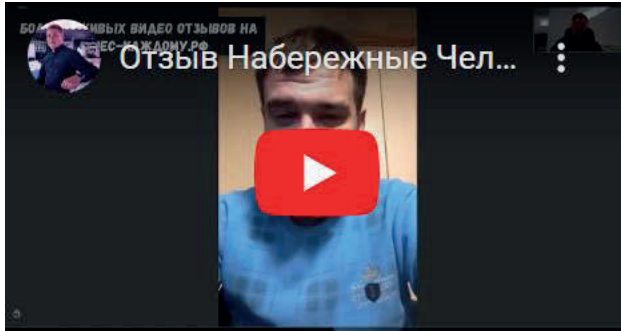


От вас потребуются инициатива, самоотдача. Это не ресторан, где заработок ограничен величиной помещения и умением поваров. Вам нужно будет постоянно взаимодействовать с клиентами и сотрудниками, решать сложные задачи, принимать решения, вести переговоры.

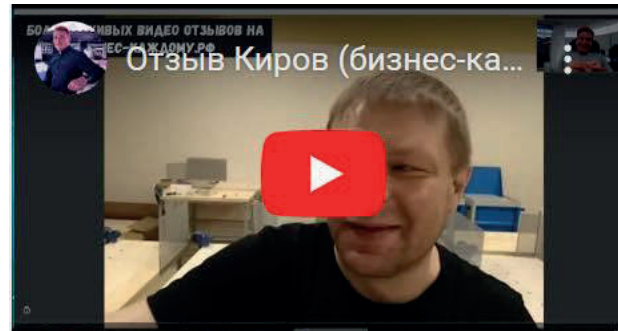


Безусловно, у нас уже много партнеров, кто давно не занимается операционкой, но на стартовом этапе нужно будет активно включиться и с самого низу пройти все этапы бизнеса. Если привести аналогию с Макдональдс – вы сначала учитесь правильно мыть пол и отмечать «слабые места», затем учитесь вовремя снимать картошку фри, потом кричите «свободная касса», и только пройдя все этапы становитесь управляющим рестораном, занимаетесь контролем всевозможных «слабых точек», которые могут быть в работе. И вы справляетесь с этим, потому что прошли всё на себе.

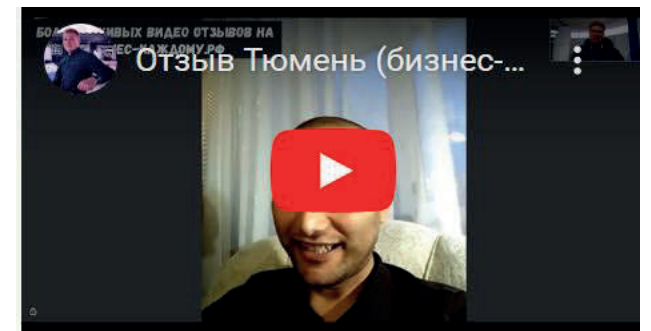
Партнеры-франчайзи о «Персонал-24»



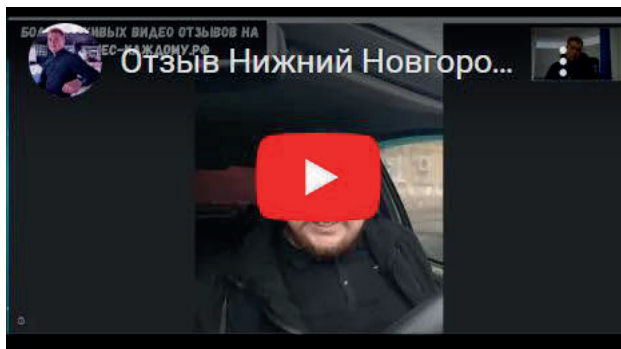
Тимур, г. Набережные Челны



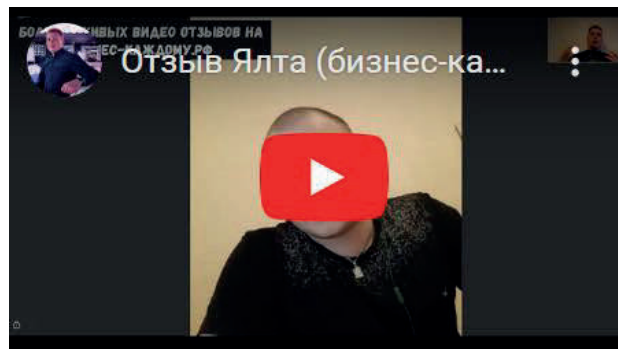
Антон (Киров)



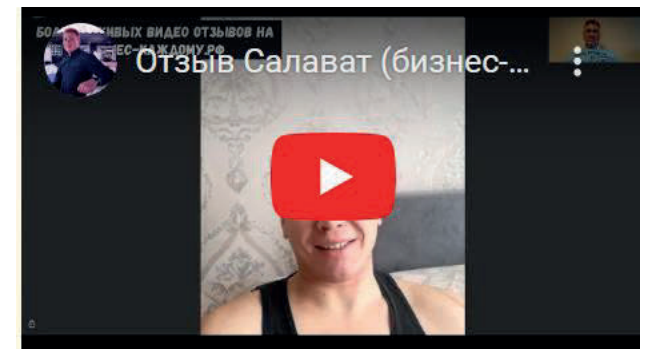
Тимур (Тюмень)



Александр (Нижний Новгород)



Роман (Ялта и Симферополь)



Алик (Салават и Стерлитамак)

История компании Работаем на 5 (франшиза «Персонал-24»):

1. Работаем на рынке разнорабочих с лета 2015 года
2. Потеряли в 2015 - 2016 гг. около 200 000 р. на неработающих стратегиях
3. Разнорабочие и менеджеры украли у нас около 90 000 р. за первый год работы
4. Мы выжили, решив создать систему этого бизнеса с нуля
5. Январь 2016 г. Мы начали писать свою программу для автоматизации, и главное - полного искоренения краж-денег, работников, заказов
6. За 2016 г. наработали первых 8 постоянных заказчиков, поняли, что делали не так
7. В 2017-2018 гг. заработали более 2 750 000 рублей чистой прибыли в этой сфере, наработав еще более 12 крупных постоянных клиентов
8. 2018 г. Полностью переписали весь софт, добавив новых фишек и обновив интерфейс
9. Декабрь 2018 г. Сконцентрировали все свои знания и опыт, и упаковали во франшизу, в которой учим своих партнеров не совершать ТАКИЕ ЖЕ ОШИБКИ за такие НЕМАЛЫЕ ДЕНЬГИ. И, конечно же, учим зарабатывать
10. Январь 2019 г. Открыто первое представительство по франшизе.
11. Июнь 2019 года Открыто 25 работающих представительств по РФ
12. Декабрь 2019 года. Открыто более 45 работающих представительств. Мы повысили стоимость франшизы благодаря добавленной ценности в 2 раза
13. Апрель 2020 года. Открыто 55 работающих представительств. Наступила пандемия.
14. Июнь 2020 года. Наши представители выросли в прибыли в 1,5 раза по сравнению с мартом 2020 года благодаря пандемии и увеличению роста строительного рынка РФ.

15. Сентябрь 2020 года. Внедрение в работу роботов рекрутеров, а также большей автоматизации работы.
16. Декабрь 2020 года. Открыто 68 действующих представительств в 44 городах РФ. Стоимость и ценность франшизы увеличена еще в 2 раза.
17. Июнь 2021 года – мы занимаем 2 место в России по количеству действующих представительств среди аналогичных компаний. Наша выручка показывает 3-4 место среди компаний-конкурентов по РФ.
18. Сентябрь 2021 года. Каждый наш франчайзи зарабатывает от 150.000 рублей прибыли минимально.
19. Январь 2022. Открытие новых направлений работы для действующих партнеров, уменьшение фактора сезонности, увеличение прибыли каждого партнера в среднем до 250 000 рублей
20. Август 2022 год. Продажа оставшихся мест в городах, окончание набора новых франчайзи, работа внутри сети.
21. Март 2023. Начата переработка текущего софта «Персонал-24», запуск в сезон всех франчайзи, закрыт вопрос с нехваткой заказов
22. Май 2023. Сделан дополнительный софт для работы с WhatsApp и VK
23. Июнь 2023. Запуск еженедельного наставничества с руководителем для всех новых франчайзи, встречи 1 раз в неделю
24. Июль 2023. Запуск части приложения Android для самих франчайзи
25. Сентябрь 2023. Выход всех летних франчайзи на плановые показатели
26. Октябрь 2023. Выход новой версии обучения 2.0
27. Декабрь 2023. Выход новой версии «Персонал-24», подведение итогов года. Мы - первые на рынке аутсорсинга в РФ по выручке и прибыли самих франчайзи



Антон Алексеев

Основатель «Персонал-24»

Создал компанию «Работаем на 5» в 2015 году со стартовым капиталом 12000 рублей.

Успешно провел бизнес через 2 кризиса, СВО, мобилизацию, санкции, падение экономики, все проблемы, сложности, необходимость создания и развития собственного софта, вывел компанию на федеральный уровень.

В 2021 году весь софт, франчайзи и команда были объединены единым брендом «Персонал-24»

**33 года. Из них
в бизнесе 15 лет**

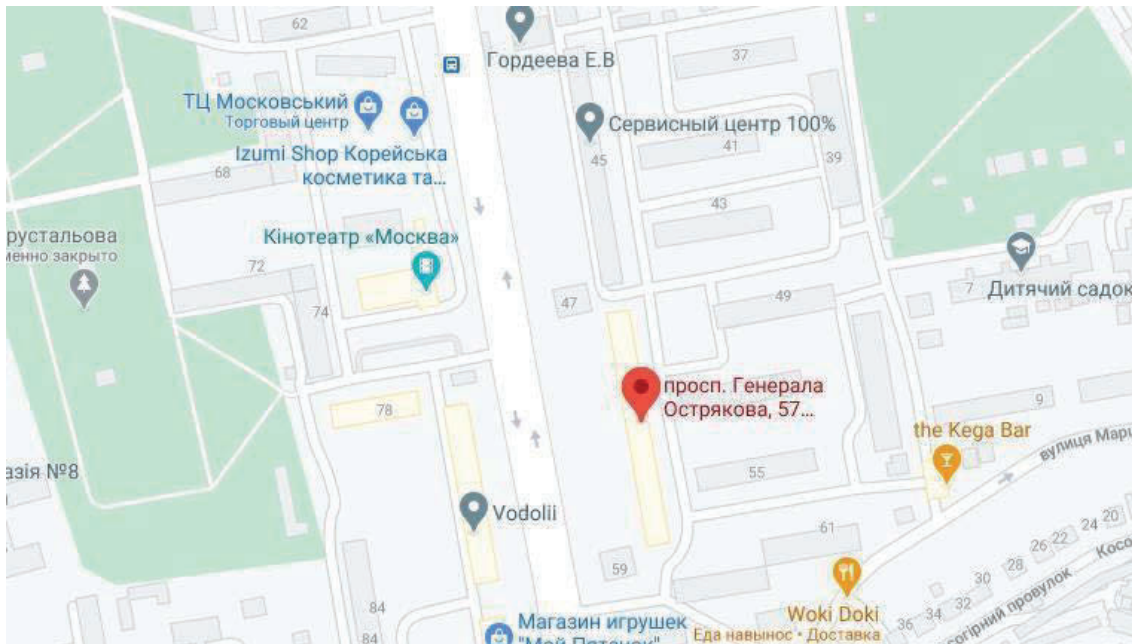
**запустил более
70 проектов за 15 лет,
из них успешных 8**

**Оборот проектов более
650 млн рублей**

23-25 МАРТА 2023 ГОДА МЫ УЧАСТВОВАЛИ В КРУПНЕЙШЕЙ В РФ ВЫСТАВКЕ ФРАНШИЗ В МОСКВЕ (BUYVBREND)

Приглашение на такие выставки подтверждает наши масштабы работы и заметные заслуги в нашей сфере. Мы давно уже не маленькая региональная компания, а **большая федеральная сеть.**





ЖДЕМ ВАШЕГО ЗВОНКА:

8 (917) 621-04-65

Понедельник - суббота с

9.00 до 20.00 по мск

Смотрите также

**Франшиза бизнеса по
грузчикам/разнорабочим**

© 2015-2023

ИП Алексеев А.С.

ИНН 732816345146

Мы в соцсетях:

vk.com/5anton

vk.com/24personal24