

**ЛУЧШЕЕ НАЧИНАЕТСЯ
С ХОРОШЕГО!**

**ОТКРОЙ СВОЙ МАГАЗИН
И ЗАРАБАТЫВАЙ**

от 350 000 ₽

**Запусти прибыльный
антикризисный бизнес в сфере
продаж мобильной техники
с франшизой «Хорошая связь»**



**«ХОРОШАЯ СВЯЗЬ» —
КОМПАНИЯ ПО ПРОДАЖЕ
НОВОЙ И ПОВТОРНО
ИСПОЛЬЗУЕМОЙ (Б/У)
МОБИЛЬНОЙ ТЕХНИКИ.**

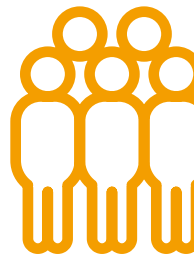
**ЗАРАБАТЫВАЙТЕ НА ВСЕМ
ЖИЗНЕННОМ ЦИКЛЕ
УСТРОЙСТВА!**

№1 

Мы — компания № 1
по продаже повторно
используемой
техники в России

22 года

На рынке с 2002 года,
преодолели
все кризисы

500 

В нашей команде более
500 сотрудников,
которые делают бизнес
лучше каждый день

Сотрудничаем со всеми федеральными сетями по выкупу уцененной
техники и выступаем как трейд-ин оператор с проектом СдалКупил.
Наш сервисный центр авторизован всеми ведущими производителями.



53

По всей стране
успешно
работают

магазина

Наша бизнес модель подходит
для городов с населением от
50K человек.

Мы представлены в крупных городах:
Москве, Санкт-Петербурге, Казани,
Тюмени и других городах РФ

ХОРОШАЯ СВЯЗЬ



25 ГОРОДОВ

СТАНОВЯСЬ ФРАНЧАЙЗИ ПАРТНЁРОМ, ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ:



ПРИБЫЛЬНЫЙ БИЗНЕС

- Отработанная годами бизнес-модель, приносящая **от 350 000р** чистой прибыли ежемесячно
- Заработок на **розничной продаже техники**, а так же дополнительный **высокий доход** от продажи доп услуг и аксессуаров
- Ниша продажи и выкупа Б/У телефонов имеет **низкую конкуренцию**, и пользуется спросом у покупателей

ОТКРЫТИЕ ПОД КЛЮЧ

- Тщательный подбор помещения, которое **гарантирует успех** бизнес-модели в вашем городе
- Стильный **дизайн-проект** и все торговое оборудование
- Выезд личного менеджера **на 30 дней** для помощи в открытии и развитии магазина
- Предоставление всех **инструкций** для работы

СОПРОВОЖДЕНИЕ

- **Обучение** партнёра ведению бизнеса
- **Личный наставник** для развития на протяжении всего времени работы магазина
- Подбор и **обучение** сотрудников
- Постоянно обновляющаяся **База знаний** с курсами, тренингами и инструкциями для работы

С ФРАНШИЗОЙ «ХОРОШАЯ СВЯЗЬ» ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ

- **Узнаваемый** федеральный бренд
- Адаптированные для розничной торговли новой и б\у техникой, а также приема в ремонт и на сервисное обслуживание учетные системы (**1С 8.3 Розница** во фронте, **1С 8.3 УТ** для управленческого учета) и CRM системы
- **Единый федеральный сайт** — все ваши товары будут доступны онлайн на нашем сайте и маркетплейсах
- Единую **бонусную систему** и программу лояльности



МЫ БЕРЕМ НА СЕБЯ ПРОЕКТИРОВАНИЕ МАГАЗИНА И ИЗГОТОВЛЕНИЕ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Мы постоянно **развиваемся** и тестируем новое торговое оборудование, которое поможет эффективно использовать каждый квадратный метр магазина. Наш опыт позволяет использовать только самое эффективное и удобное торговое и антикражное оборудование. **Мы проверили все** на своих магазинах и теперь готовы рекомендовать эти решения вам.

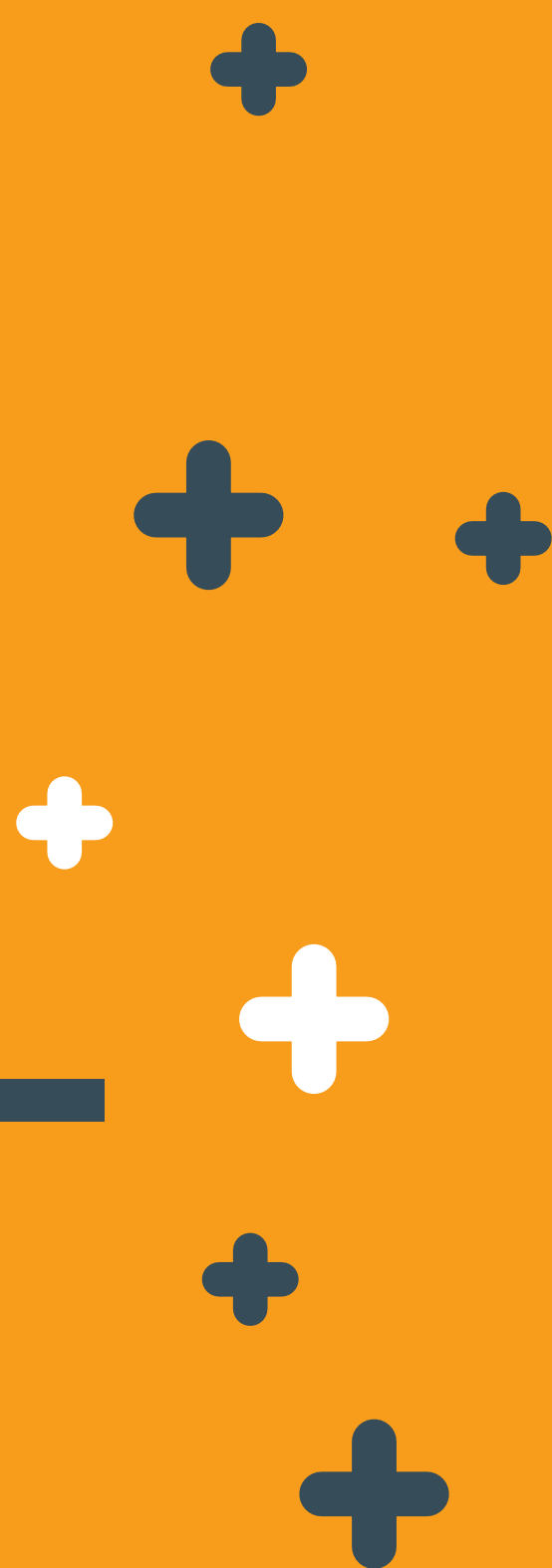
Мы предоставляем:

- **стенды для открытой выкладки** и всё остальное торговое оборудование;
- **антикражные системы** и решения для умных витрин;
- **видеомониторы** для демонстрации товаров и контент для них.

Мы создаем максимально **эффективный проект** магазина, а также подбираем для партнеров оптимальное по цене и качеству оборудование.



**НАШИ
ПАРТНЕРЫ
ХОРОШО
ЗАРАБАТЫ-
ВАЮТ НА**



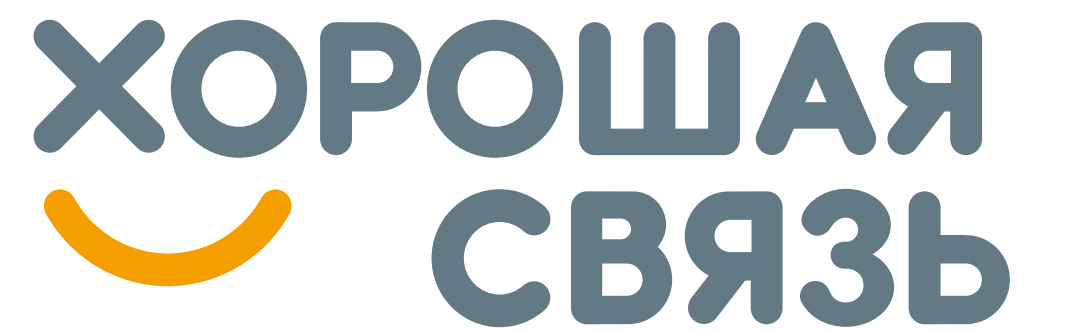
Продаже доп услуг и услуги сервиса
(маржинальность 100%)

Продаже Б/У техники
(маржинальность 15-30%)

Продаже аксессуаров
(маржинальность 70%)

Продаже новой техники
(маржинальность 5%)

СОСТАВЛЯЕМ БИЗНЕС-ПЛАН РАБОТЫ КОНКРЕТНОЙ ТОРГОВОЙ ТОЧКИ



После обсуждения предварительного бизнес-плана и подбора локации будущего помещения, мы составляем **уточненный бизнес-план конкретного помещения**, для эффективного прогнозирования и формирования плана продаж.

				аренда	400 000	-15%	400 000	-10%	400 000	-5%			
Статья доходов и расходов				сек. 23			окт. 23			ноя. 23			
	36 месяцев			Доход	Расход	Прибыль	Доход	Расход	Прибыль	Доход	Расход	Прибыль	Доход
Выручка компании	199 652 500 ₽			4 200 000		4 200 000	4 462 500		4 462 500	4 320 000		4 320 000	6 317 500
Себестоимость продаж	147 643 024 ₽				3 105 900	3 105 900		3 300 019	3 300 019		3 194 640	3 194 640	
Прочие доходы/услуги (штрафы и тд)	5 890 500			140 250		140 250	148 500		148 500	156 750		156 750	165 000
Персонал/магазина	15 972 200				336 000	336 000		357 000	357 000		345 600	345 600	
Расходы на содержание помещений, оборудования, инвентаря	15 924 140				400 000	400 000		400 000	400 000		400 000	400 000	
коммуналка	360 000				10 000	10 000		10 000	10 000		10 000	10 000	
Франшиза (роялти)	7 986 100				168 000	168 000		178 500	178 500		172 800	172 800	
аренда оборудования	3 600 000				100 000	100 000		100 000	100 000		100 000	100 000	
Возвращение партнерам	199 653				4 200	4 200		4 463	4 463		4 320	4 320	
Банковские услуги эквайринг	1 597 220				33 600	33 600		35 700	35 700		34 560	34 560	
бух. Обслуживание	540 000				15 000	15 000		15 000	15 000		15 000	15 000	
Прочие	180 000				5 000	5 000		5 000	5 000		5 000	5 000	
брак	90 000				2 500	2 500		2 500	2 500		2 500	2 500	
Налоги	180 000				5 000	5 000		5 000	5 000		5 000	5 000	
Транспортные расходы	1 080 000				30 000	30 000		30 000	30 000		30 000	30 000	
Сайты/ Интернет	108 000				3 000	3 000		3 000	3 000		3 000	3 000	
Итого	10 082 654			4 340 250	4 218 200	122 050	4 611 000	4 446 181	164 819	4 476 750	4 322 420	154 330	6 482 500
		итого навал	-		итого навал	122 050		итого навал	286 869		итого навал	441 199	
завозный	измен. знак			оправочно									
базовый среднемесячный оборот	5 000 000			% прибыли средний у франчайзи									
базовый % прибыли	26,05%			едн.		26,70%							
расходы на эквайринг от оборота прогноза	1%			едн.		25,40%							
расходы на зарплату от оборота прогноза	8%			всугут									
доля от оборота	2%												
доля от оборота	4%												
расходы по партнерам прогноза	0,1%												
индексация договора аренды через год	7%												
доход от аренды	7%	8,0%											
аренда	400 000												
бухгалтерия	15 000												
средний расход на сервис цент	15 000												
примерная аренда оборудования	100 000												
Прочие расходы	5 000												
брак	2 500												
Налоги по патенту	5 000												
Транспортные расходы	30 000												
Сайты/ Интернет	3 000												
базовый бизнес за услуги	40 000												
базовый бизнес (стои халата)	55 000												
базовый бизнес от поставщика	25 000												
доп доход	15 000												
базовый доход от роялти	30 000												
отклонение от сезонности 1 месяц работы	-20%												
отклонение от сезонности 2 месяц работы	-15%												
отклонение от сезонности 3 месяц работы	-10%												
отклонение от сезонности 4 месяц работы	-5%												
отклонение от сезонности 5 месяц работы	0%												
покрытие оборота через 6 месяцев	5%												
покрытие оборота через 12 месяцев	10%												
покрытие оборота через 18 месяцев	15%												
покрытие оборота через 24 месяцев	20%												
покрытие оборота через 30 месяцев	25%												

Рассчет переплаты при аренде на 5 лет при схеме 1

расходы на открытие

3 850 000

общая сумма аренды за 5 лет составит

6 000 000

количество месяцев на возврат инвест

60

переплата партнера за 5 лет составит

2 150 000

годовой

31%

Доход УК за 3 года и 5 лет

3 года

5 лет

доход по роялти

7 986 100,00 ₽

14 740 276

доход от бух услуг

540 000,00

900 000

инвестиции при схеме 2

- 3 850 000,00

- 3 850 000

доход от аренды при схеме 2

3 993 050,00

7 970 136

платежный

600 000,00

600 000,00

расходы на запуст партнера

- 1 000 000,00

- 1 000 000,00

итого доход по схеме 2

8 126 100

15 240 276

итого доход по схеме 1

8 269 150

18 760 414

Инвестиции в проект

схема 2 (все расходы на франчайзи)

схема 1 (оплачивает только товар)

платежный аванс

600 000

600 000

обеспечительный

400 000

400 000

сир

1 000 000

1 000 000

выплаты

1 000 000

1 000 000

антиквара

250 000

250 000

реклама

400 000

400 000

доп расходы

200 000

200 000

товар

5 000 000

5 000 000

расходы открытие

3 850 000

100 000

на открытие расходы

4 450 000

700 000

возвращаемые расходы

6 400 000

6 400 000

итого расходов

9 850 000

6 100 000

оплачиваем в месяцах подставим из таблицы оплачиваемости

27

24

средняя доходность на вложения деньги рассчитанный в годных из расчета прибыли за 3 года

46%

55%

итого доход за 3 года

18 882 664

18 882 664

итого доход за 5 года

26 841 641

18 728 541

ИНВЕСТИЦИИ В ОТКРЫТИЕ ФРАНШИЗЫ



Вариант 1

открытие собственного магазина

Паушальный взнос **500 000 ₽**

Роялти **3%**

Обеспечительный платеж	≈ 200 000 – 400 000	₽
Товар (возвращаемые инвестиции)	4 000 000	₽
СМР (Строительно-монтажные работы)	1 300 000	₽
Торговое оборудование	1 500 000	₽
Антикравжные системы	1 200 000	₽
Оргтехника	400 000	₽
Маркетинг	400 000	₽
Дополнительные расходы	200 000	₽
Инвестиции в открытие	9 500 000	₽

Вариант 2

открытие 50/50 с управляющей компанией

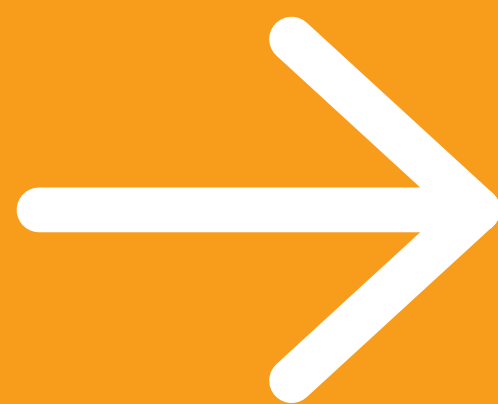
Паушальный взнос **1 000 000 ₽**

Роялти **6%**

Обеспечительный платеж	≈ 200 000 – 400 000	₽
Товар (возвращаемые инвестиции)	4 000 000	₽
Инвестиции в открытие	4 700 000	₽

**+ ОТКРЫТИЕ МАГАЗИНА
ОТ УПРАВЛЯЮЩЕЙ
КОМПАНИИ НА СУММУ
5 000 000!**

ГАРАНТИИ



Возможность выкупа товара

Расходы на переезд за наш счет
в случае, если финансовые показатели
не оправдаются

Сопровождение франчайзи от УК в
любом вопросе: управление,
организация, финансовые,
маркетинговые, юридические,
бухгалтерские вопросы

Помощь в ведении бухгалтерии



**ХОРОШАЯ
СВЯЗЬ**

**ПРИГЛАШАЮ ВСЕХ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ
ФРАНЧАЙЗИ НА ДЕТАЛЬНЫЙ РАЗБОР
БИЗНЕС-МОДЕЛИ И ОБСУЖДЕНИЕ
УСЛОВИЙ СОТРУДНИЧЕСТВА**

Павел Кудрявцев
владелец и Генеральный директор
компании Хорошая Связь

+7 (963) 312-59-40
franshiza@goodcom.pro