

Франшиза Float SPA центров

Работаем с 2017 года



Что такое формат Float SPA?

Уникальный формат SPA-центров, объединяющий глубокое расслабление в капсуле флоатинга, восстановительные SPA-процедуры и массаж.



Флоатинг - самый эффективный и быстрый метод глубочайшего расслабления и восстановления за 60 минут, недостижимый другими способами. Имеет минимум противопоказаний и широкую целевую аудиторию.



Массаж и SPA процедуры - максимально эффективно дополняют сеанс флоатинга и кратно увеличивают эффект от сеанса. Комплексные программы отвечают запросам всем категорий гостей.

Флоатинг -
высокомаржинальная
процедура, в которой нет
человеческого фактора
(мастера)

Эффект синергии

Массаж и SPA - имеют
сформированный
устойчивый спрос,
повышают ср. чек.

Бизнес - легко

Мы владеем центрами (с 2017 года), производим флот-оборудования и являемся поставщиком расходных материалов для центров.



Василий Шулежко

Основатель компаний
Float Center, Float Market,
Float One.

Быстрый старт

Через 3 месяца центр начнет свою работу. Сопровождаем на всех этапах, передаем все бизнес-процессы.

Овербукинг

Безлимитный овербукинг. Вы продаете сертификаты даже при полной загрузке. Доля в выручке - 60%!

Низкие расходы

Разовые вложения в оборудование будут приносить прибыль на протяжении срока службы капсулы - более 25 лет, снижая операционные расходы всего центра.

Автоматизация

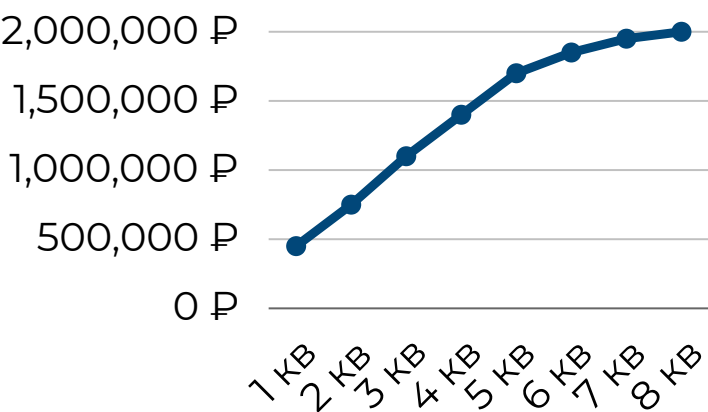
Высокая автоматизация бизнеса позволяет вам делегировать менеджмент центра управляющему..

Мы испытали бизнес-модель и упаковали для вас наш успешный опыт

Бизнес в цифрах

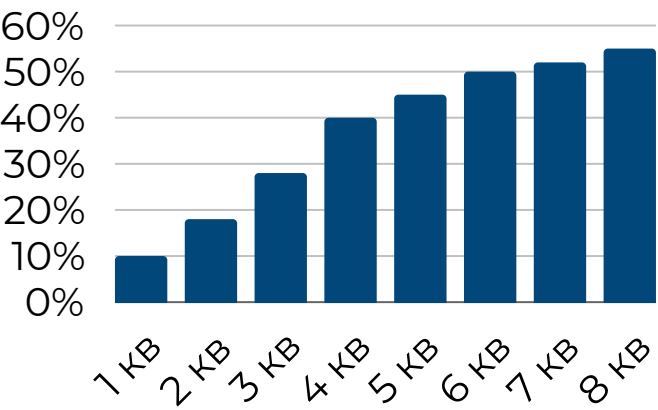
(модель “на салфетке”)

ВЫРУЧКА ЦЕНТРА



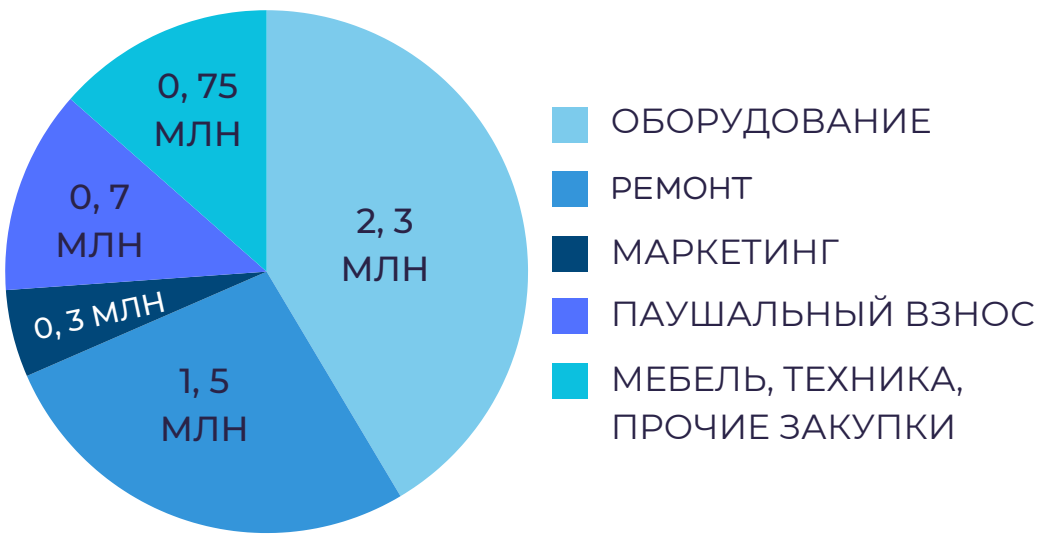
2 года для выхода нового центра на плановую выручку

МАРЖИНАЛЬНОСТЬ



Маржинальность растет, т.к. рост выручки опережает рост расходов

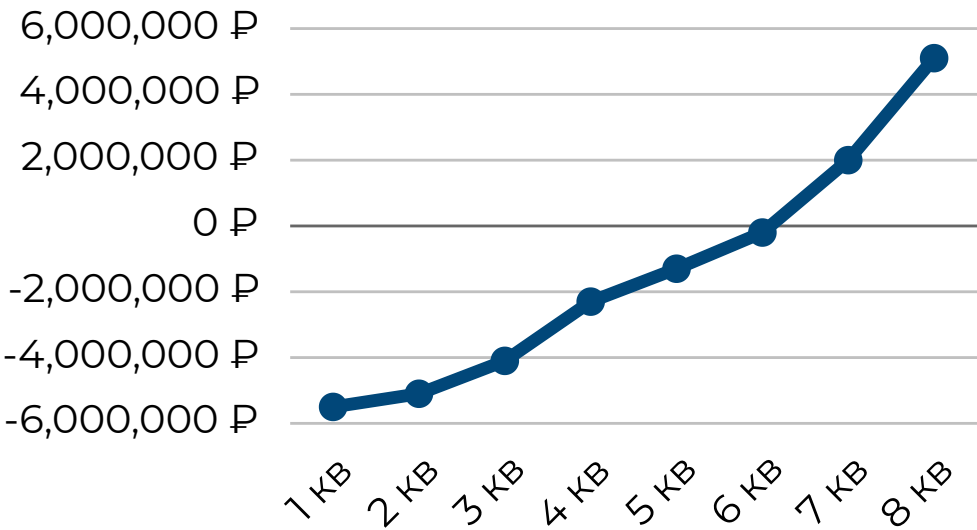
РАСХОДЫ НА ОТКРЫТИЕ ЦЕНТРА: 5,5 - 6,5 МЛН Р



РЕГУЛЯРНЫЕ РАСХОДЫ

Помещение	120 000 Р
ФОТ	300 000 Р
Маркетинг	100 000 Р
Прочие	90 000 Р

ВОЗВРАТ ИНВЕСТИЦИЙ (ROI) - 18 МЕСЯЦЕВ



Процесс взаимодействия



Заявка на франшизу

Потенциальный партнер оставляет заявку на сайте.

Звонок ответственного менеджера

Менеджер поддержки вкратце знакомится с потенциальным партнером, кратко отвечает на имеющиеся вопросы. Назначается онлайн встреча с собственником сети Василием Шулежко.

Онлайн встреча

Владелец сети проводит презентацию финансовой модели, стратегии и условий партнерства. Основная задача - задать все вопросы и понять заинтересованность обеих сторон войти в партнерство.

ВАЖНО

Мы не мыслим в категории “продавец”, “покупатель”, выстраиваем прочное взаимное партнерство. В своей сети хотим видеть сильных и заинтересованных партнеров, усиливающих бренд.

Мы не продаем “кота в мешке”, поэтому считаем правильным шагом личное знакомство с партнером в формате экскурсии. Партнер сможет увидеть производство флот оборудования, “пощупать” действующий салонный бизнес, примерить его на себя и задать все вопросы ДО того, как мы ВМЕСТЕ отправимся в увлекательное путешествие по открытию и развитию его собственного бизнеса в рамках нашей сети.

Процесс взаимодействия



Фиксация договоренностей

Подписание предварительного договора, партнер вносит обеспечительный платеж в качестве подтверждения своих намерений. Обеспечительный платеж полностью возвратный без каких либо условий мелким шрифтом!

Экскурсия, оффлайн знакомство

Проводим экскурсию в действующем центре, (г.Тюмень), посещаем производство оборудования, разбираем все оставшиеся вопросы. Передаем партнеру договор для изучения и подписания.

Подписание договора, старт работ

После подписания договора коммерческой концессии за партнером закрепляется команда запуска и личный менеджер для связи 24/7.



Открытие

За 3 месяца мы доходим до момента торжественного открытия. Далее партнер работает с менеджером сопровождения, начинается планомерная работа по развитию центра партнера.

Наши проекты



Float Center

Запущено 2 действующих салона под брендом Float Center (г.Тюмень, г.Челябинск). Открыто 2 партнерских центра под руководством Василия (г. Салехард, г.Тобольск).



Float Market

Собственный маркетплейс аксессуаров и расходных материалов для флоат-центров по всей России. Более 100 салонов являются нашими клиентами.



Float One

Собственное производство флоат-капсул из стеклопластика. Независимость от иностранных комплектующих и бесперебойность поставок. Срок службы более 25 лет.