

FIT SERVICE

ФРАНШИЗА АВТОСЕРВИСА

НОВЫЙ ФОРМАТ

Ваша СТО
с инвестициями от 4 млн.₽

Стать частью лидирующей сети автосервисов России **FIT SERVICE** стало доступней!

Самые выгодные условия
среди франшиз автосервиса

Для СТО 3 поста

[Оставить заявку сейчас](#)

*с учетом скидки в 100 000 ₽ при
предоставлении своего помещения
или самостоятельном поиске

Паушальный взнос

от 200 000 ₽*

Инвестиции в открытие

от 4 млн ₽

Прибыль в месяц

от 350 000 ₽

Ежемесячный роялти от выручки станции

6,5 %

Окупаемость

от 15 мес.

Выход на точку безубыточности

от 3 мес.

FITSERVICE

лучшая франшиза по версии

2021

Forbes

Проект FIT SERVICE основан в 2008 году компанией ROSSKO, крупнейшим дистрибьютором автозапчастей в России.

В 2008 году открылся первый автосервис под брендом FIT SERVICE.

Первые 5 лет мы открывали только собственные станции. Компания активно изучала особенности рынка автосервисных услуг в разных регионах и накапливала опыт привлечения и обслуживания клиентов. Готовилась к развитию сети по модели франчайзинга.

Накопленный опыт отразился в четких продуманных бизнес-процессах, стандартах и регламентах, которые легли в основу франшизы FIT SERVICE. Первый автосервис по франчайзингу был открыт в 2013 году в Новосибирске.

В ноябре 2023 года проект FIT SERVICE запустил новый формат франшизы для СТО с 3 постами. Благодаря этому решению увеличивается количество локаций, подходящих для открытия станций. Действующие и новые партнеры могут быстрее открыть свои новые СТО с меньшими инвестициями и увеличить свой доход.



FIT SERVICE сегодня

「**2008**」

Год основания

2013

Дата запуска франчайзинга



320

Автосервисов



10

Собственных
автосервисов



15 лет
на рынке

Данные о составе сети на декабрь 2023 г.



157

Городов



2

Страны



4500

Сотрудников сети

Команда лидеров рынка

Наша сеть создавалась при поддержке ведущего дистрибьютора автозапчастей - компании ROSSKO для организации гарантированного рынка сбыта запчастей.



「185+」

Центров дистрибьюции

「140+」

различных брендов

Поставки запчастей в течение
「2-х часов」

「220 тыс+」

наименований

Гарантия

на автокомпоненты

Награды и достижения

Деловой квартал

«Человек года в сфере франчайзинга 2023»

от издания «Деловой квартал»

Победитель премии

Татьяна Овчинникова — директор сети FIT SERVICE

MIMS
automobility
MOSCOW

«Человек года 2020»

Победитель премии Александр Гараньков

директор по развитию FIT SERVICE



ТОП-5

Рейтинг самых выгодных
франшиз России



«Лучший автосервис»

Победители премии

«2ГИС 2018» в 10 городах



«Золотая франшиза» 2017

«Франчайзер года» 2017,

2019 Победители премии

«Золотой ключ»



ТОП-3

Рейтинг самых выгодных
франшиз России



1 место

Рейтинг франшиз BeBoss



ПРЕМИЯ
ЗОЛОТОЙ КЛЮЧ
ЛУЧШЕЕ АВТОСЕРВИСНОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ ГОДА

«Лучшее сетевое решение»

2015, 2016, 2018, 2019

Победители премии

«Золотой ключ»

«Лучшая программа
обучения продажам» 2020

Победитель премии

обучающий центр FITLAB

РЕЗУЛЬТАТЫ работы сети



Открытия станций сети FIT SERVICE

2022

50 СТО

2023

25 СТО

9 040 561 897 **₽**

**ВЫРУЧКА
СЕТИ**

за 12 месяцев 2023 года

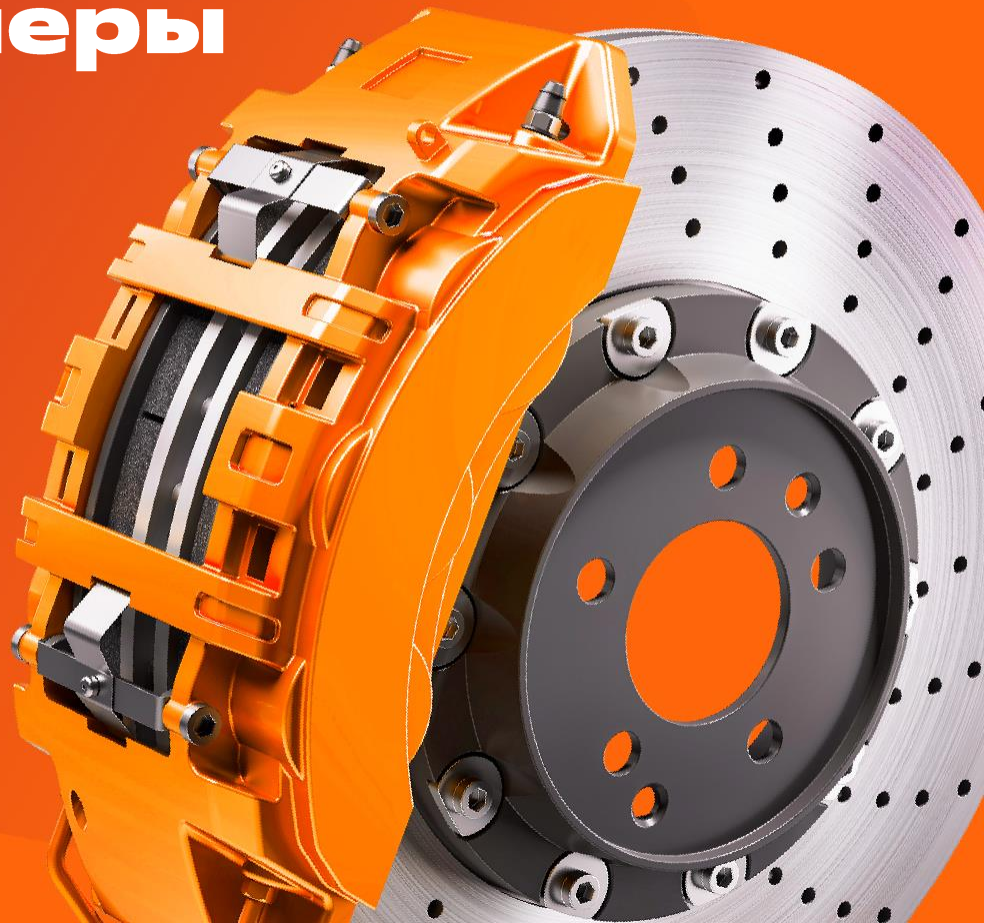
1 068 453

МАШИНОЗАЕЗДОВ

Количество за 11 месяцев
2023 года



**Почему партнеры
выбирают
FIT SERVICE**



Рынок автосервисов — растущий рынок

Рынок автосервисных услуг — не трендовый рынок. Он обладает стабильным спросом и не подвержен трендовым колебаниям. Потенциальные клиенты всегда будут пользоваться автомобилем, следовательно, обслуживать их.

Основная тенденция рынка — укрупнение игроков и появление сетевых сервисов. Это один из немногих прибыльных и растущих рынков с низкой конкуренцией. Он еще не поделен и на этом рынке нет крупных игроков.



Что дает модель франчайзинга **FIT SERVICE**

- эффективная проверенная бизнес-модель
- единые стандарты и регламенты
- сильный узнаваемый бренд
- поиск и обучение персонала
- собственная система автоматизации
- региональная структура сопровождения
- IT—технологии коммуникации с клиентом
- искусственный интеллект по накоплению данных об авто
- централизованные службы поддержки бизнеса



Централизованные службы

FIT SERVICE



Единый контакт-центр



Служба контроля качества работ



Техническая поддержка



Маркетинг



Franchshop



Центр обучения



Тайный покупатель



Собственный центр обучения **FITLAB**

10 лет
на рынке

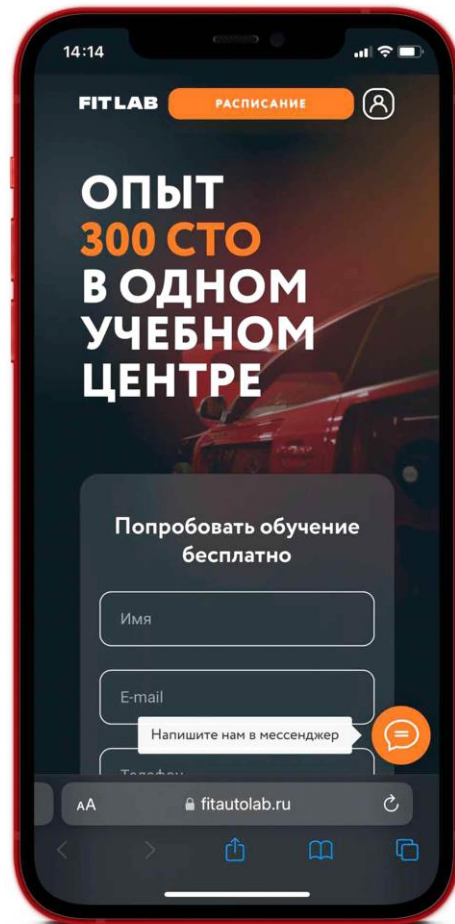
FITLAB основан,
как отдельный центр обучения
для открытого рынка в 2013 году.

10 000
обученных
специалистов

Через программы обучения прошли:
4500 руководителей СТО,
3000 мастеров-приёмщиков,
2500 автомехаников и диагностов

Практическая направленность обучения

Все занятия подкрепляются заданиями
на практическую отработку полученных знаний



Собственный центр обучения **FITLAB**

Центр обучения поможет руководителю правильно выстроить все бизнес-процессы, а также обучит сотрудников для работы в сервисе.

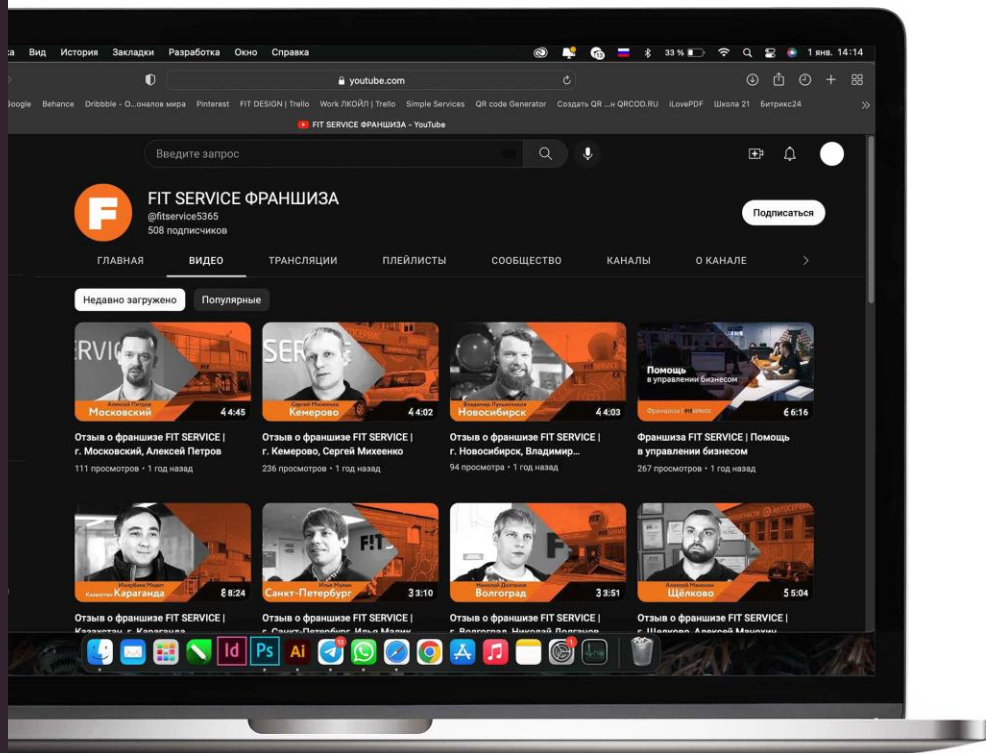
- быстрое внедрение стандартов сети;
- современные обучающие программы;
- повышение эффективности персонала;
- до 5 бесплатных вебинаров в день для руководителей и сотрудников.

**После обучения
эффективность СТО
повышается в среднем на 30%***

*по данным FITSERVICE на ноябрь 2023г.

Узнайте больше: fitautolab.ru





Отзывы партнеров **FIT SERVICE**

Наша сеть присутствует в более чем 150 городах России и Казахстана. Посмотрите реальные отзывы наших партнеров и узнайте больше о работе в интересующем вас регионе.

[Отзывы можно просмотреть здесь](#)



Этапы запуска станций



Оцените преимущества от надежного партнера

Обучение команды в центре для специалистов автосервиса FIT LAB

0₽

Рассрочка на материалы для оформления зоны приемки и ожидания

12 мес.

Бесплатная стартовая рекламная кампания после открытия

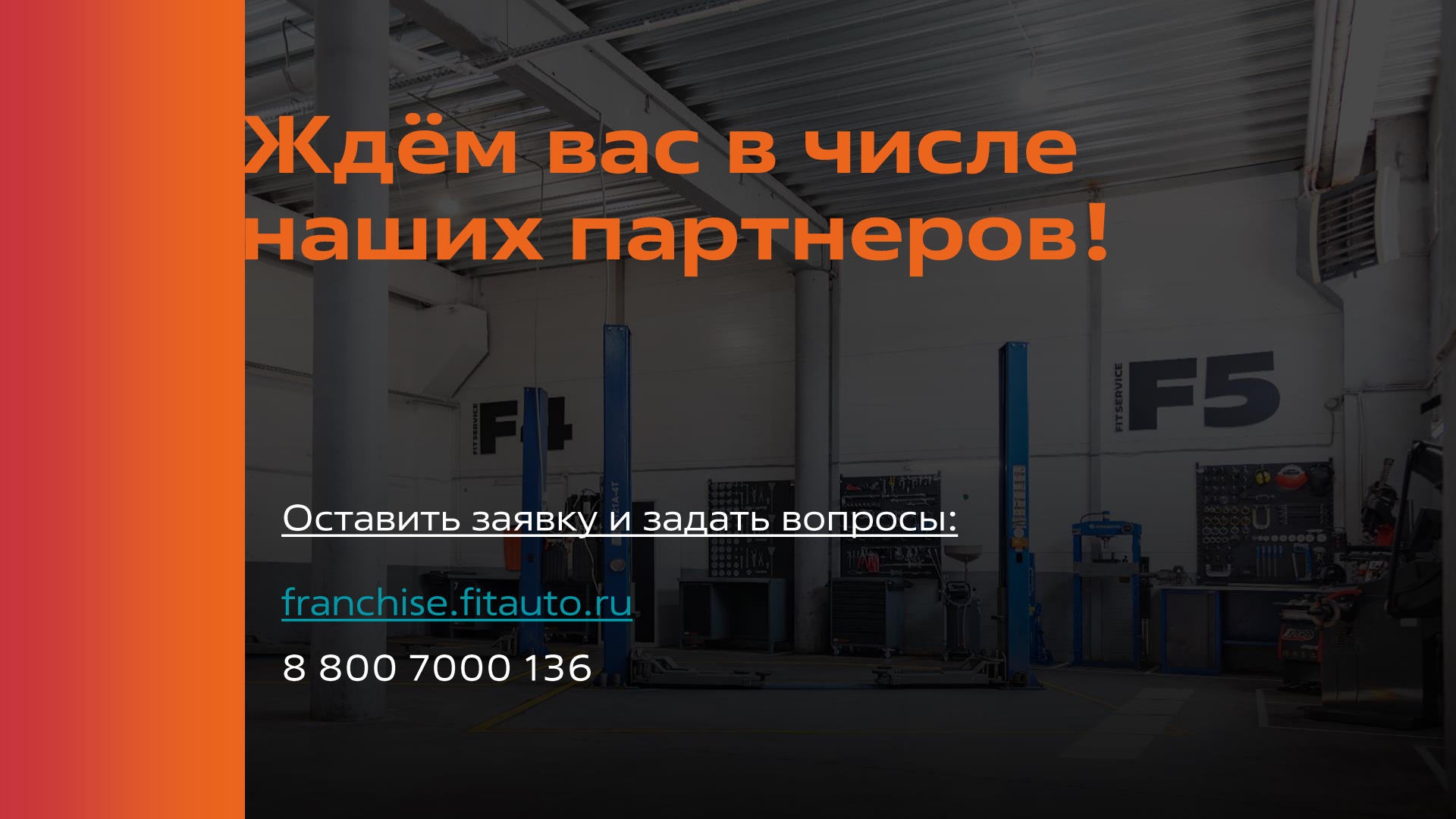
60 дней

Интенсивного сопровождения станции до выхода на плановые показатели

120 дней

Выезд группы открытия к вам в сервис перед запуском

7 дней



Ждём вас в числе наших партнеров!

Оставить заявку и задать вопросы:

franchise.fitauto.ru

8 800 7000 136