

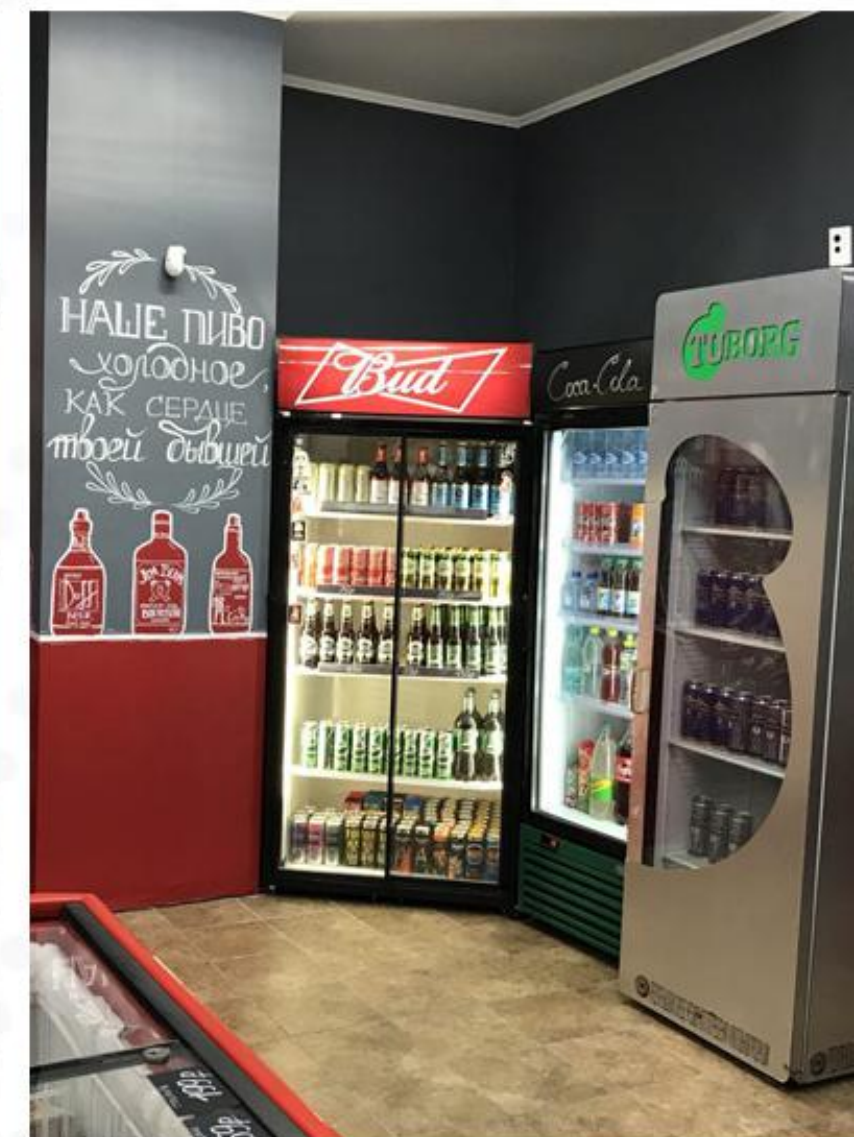
24 ГРАДУСА°

**СЕТЬ КРУГЛОСУТОЧНЫХ
БИСТРО**

ДАВАЙТЕ ПОЗНАКОМИМСЯ!

Все началось с первого бистро в городе Владимир 6 лет назад:

- 1,5 миллиона рублей оборот или 300+ тысяч рублей чистыми в месяц
- Собственная CRM система, позволяющая видеть всю статистику онлайн
- Полностью задокументированный бизнес со всеми регламентами, начиная с алгоритма открытия и получения лицензии на продажу алкоголя, заканчивая инструкциями для продавцов



ДАЛЕЕ

Мы осознали миссию нашей компании —
защитить людей от ночного контрафактного
алкоголя из незаконных точек и дать возможность
приобрести качественные акцизные напитки.

— Удобно скомпилировали всю информацию,
шаги по открытию и ведению бизнеса

**В 2016 году мы решили, что можем
передавать весь имеющийся опыт в этом
направлении**

— Запустили первого нашего представителя в
конце 2016 года

**К концу 1 семестра 2019 года открыто более 160
круглосуточных бистро новых франчайзи**



ПОЧЕМУ ВАМ СТОИТ ОТКРЫТЬ БИСТРО 24/7 ?

Наша сеть круглосуточных бистро предоставляет возможность полноценно поесть и приобрести алкогольную продукцию в вечернее и ночное время в розлив или с собой

01

98% точек по розничной торговле алкоголем закрываются до 22:00

Нет возможности покупки алкоголя ночью

02

Алкоголь - очень простой, понятный и крайне востребованный товар с растущим спросом

03

Зарабатывайте, пока конкуренты спят

Наценка 35-100% на товар, за счет отсутствия конкурентов

04

Мы – первая франшиза в этой нише. У нас большое количество партнеров, которые показывают стабильные результаты и пока нас копируют, мы идем дальше. 3 года назад маркетбар «стрелял», сегодня пришло время настоящего бистро

05

Полноценный прием пищи без затрат на содержание кухни. Таким образом вы привлекаете новых клиентов - извозчиков, а доп. продажи увеличивают прибыль на 20-25%

БИСТРО 24/7 - ГОТОВЫЙ БИЗНЕС ПОД КЛЮЧ

Наши франчайзи выделяют 6 основных причин, по которым они выбрали франшизу 24 градуса



01

Окупаемость за 7 месяцев

Франшиза полностью окупается за 5-7 месяцев, в зависимости от города и выбранного пакета франшизы

02

До 450 000 рублей ежемесячно

Зарабатывают наши франчайзи всего с 1 бистро. А их можно открыть сразу несколько в городе!

03

Отсутствие конкуренции

Пока все закрываются, к Вам в бистро идет бесконечный поток покупателей!

04

Большая востребованность

Тема алкоголя всегда актуальна, особенно в вечернее и ночное время

05

Обучение

Все шаги по открытию последовательны, подробно расписаны и доступны Вам в любое время. Ошибиться - невозможно

06

Юридическая защита

Предоставляем полную юридическую поддержку при возникновении любых спорных ситуаций

ОЗНАКОМЬТЕСЬ С ПАКЕТОМ ФРАНШИЗЫ

Пакет Экономный - 345 000

Пакет Оптимальный - 490 000

Практическая часть

- ✓ Пошаговый алгоритм по открытию за 48 дней (с даты согласования помещения)
- ✓ Предоставление критериев отбора помещения
- ✓ Техническое и программное оснащение кассы, отправка партнеру
- ✓ Создание персонального аккаунта и предоставление доступа в корпоративной CRM
- ✓ Создание личного кабинета для франчайзи и предоставления доступа к нему
- ✓ Предоставление критериев отбора поставщиков на региональные матричные позиции
- ✓ Льготная цена на приобретение следующих франшиз
- ✓ Спец. цена на открытие точек по графику(плану)
- ✓ Оценка рациональности местоположения и пригодности помещения головным офисом. (Да/Нет)

- ✓ Пошаговый алгоритм по открытию за 48 дней (с даты согласования помещения)
- ✓ Предоставление критериев отбора помещения
- ✓ Техническое и программное оснащение кассы, отправка партнеру
- ✓ Создание персонального аккаунта и предоставление доступа в корпоративной CRM
- ✓ Создание личного кабинета для франчайзи и предоставления доступа к нему
- ✓ Совместный подбор поставщиков на региональные матричные позиции
- ✓ Льготная цена на приобретение следующих франшиз
- ✓ Спец. цена на открытие точек по графику(плану)
- ✓ Оценка рациональности местоположения и пригодности помещения головным офисом. (Да/Нет, почему)
- ✓ Подготовка индивидуальной планировки помещения
- ✓ Предоставление аватаров персонала

Юридическая часть

- ✓ Передача шаблонов документов на регистрацию ООО
- ✓ Предоставление инструкции по уведомлению государственных органов о регистрации нового ООО
- ✓ Передача шаблонов документов для постановки на налоговый учет
- ✓ Передача инструкции по формированию пакета документов на лицензию по розничной продаже алкогольной продукции
- ✓ Передача должностных инструкций персонала
- ✓ Передача шаблонов оформления трудоустройства и ведения документооборота по персоналу

- ✓ Подготовка документов на регистрацию ООО под ключ
- ✓ Предоставление инструкции по уведомлению государственных органов о регистрации нового ООО
- ✓ Передача шаблонов документов для постановки на налоговый учет
- ✓ Подготовка пакета документов на лицензию по розничной продаже алкогольной продукции при оказании услуг общественного питания
- ✓ Передача должностных инструкций персонала
- ✓ Передача шаблонов оформления трудоустройства и ведения документооборота по персоналу
- ✓ Подготовка/анализ договоров для подрядчиков и поставщиков

Модели и инструкции

- ✓ Передача пошаговой инструкции по регистрации кассы
- ✓ Передача модели и инструкций управления точкой
- ✓ Передача модели ценообразования
- ✓ Передача инструкций и модели заказа/расчета с поставщиками
- ✓ Передача инструкции порядка взаимодействия персонала друг с другом
- ✓ Передача инструкций и модели создания товарной матрицы
- ✓ Передача инструкций и модели учета складских остатков
- ✓ Передача инструкций учета и хранения товарных накладных
- ✓ Передача модели и инструкций по продажам
- ✓ Передача модели мотивации сотрудников
- ✓ Система контроля и пресечения убытков, связанных с работой менеджеров по продажам
- ✓ Система контроля и пресечения ошибок работы с кассой (фискальным регистратором)
- ✓ Передача моделей и инструкций маркетинговых акций

- ✓ Передача пошаговой инструкции по регистрации кассы
- ✓ Передача модели и инструкций управления точкой
- ✓ Передача модели ценообразования
- ✓ Передача инструкций и модели заказа/расчета с поставщиками
- ✓ Передача инструкции порядка взаимодействия персонала друг с другом и покупателями
- ✓ Передача инструкций и модели создания товарной матрицы
- ✓ Передача инструкций и модели учета складских остатков
- ✓ Передача инструкций учета и хранения товарных накладных
- ✓ Передача модели и инструкций по продажам
- ✓ Передача модели мотивации сотрудников
- ✓ Система контроля и пресечения убытков, связанных с работой менеджеров по продажам
- ✓ Система контроля и пресечения ошибок работы с кассой (фискальным регистратором)
- ✓ Передача моделей и инструкций маркетинговых акций
- ✓ Передача модели работы с партнерами для привлечения клиентов

Инструменты

- ✓ Авторская корпоративная CRM
- ✓ База знаний (Типовые трудности и решения, акции, дизайн-макеты и др.)
- ✓ Личный кабинет франчайзи
- ✓ Книга продаж, финансовые планы и денежный поток
- ✓ Финансовые аналитические инструменты и точки контроля для владельца
- ✓ Система увеличения повторных продаж и до-продаж до 45%
- ✓ Использование товарного знака (Узнаваемость бренда покупателями, лояльность к бренду)

- ✓ Авторская корпоративная CRM
- ✓ База знаний (Типовые трудности и решения, акции, дизайн-макеты и др.)
- ✓ Личный кабинет франчайзи
- ✓ Книга продаж, финансовые планы и денежный поток
- ✓ Финансовые аналитические инструменты и точки контроля для владельца
- ✓ Система увеличения повторных продаж и до-продаж до 45%
- ✓ Использование товарного знака (Узнаваемость бренда покупателями, лояльность к бренду)

Обучение

- ✓ Обучение персонала (администратор, менеджер бара)
- ✓ Обучение пользователей CRM по новым функциям
- ✓ Обучение персонала работе с кассой и программами
- ✓ Первоначальное обучение персонала (видео-инструкции)
- ✓ Обучение административного персонала (видео-инструкции)
- ✓ Обучение персонала пользованию CRM (видео-инструкции)

- ✓ Обучение персонала (администратор, менеджер бара)
- ✓ Обучение пользователей CRM по новым функциям
- ✓ Обучение персонала работе с кассой и программами
- ✓ Первоначальное обучение персонала (видео-инструкции)
- ✓ Обучение административного персонала (видео-инструкции)
- ✓ Обучение персонала пользованию CRM (видео-инструкции)
- ✓ Обучение персонала сервису
- ✓ Обучение персонала по продажам
- ✓ Консультация по новым функциям у персонального менеджера
- ✓ Обучение владельца бизнеса и топ-менеджмента (видео-инструкции)

Дополнительная поддержка от головного офиса

- ✓ Первичный анализ потенциала открытия франшизы в вашем городе
- ✓ Связь с головным офисом (рекомендации, ответы на вопросы) не чаще 1 раза в неделю по телефону, Битрикс всегда
- ✓ Поставки по специальному прайсу от федеральных контрагентов
- ✓ Бесплатное обслуживание серверов CRM
- ✓ Бесплатное обслуживание серверов Базы знаний
- ✓ Бесплатное обслуживание серверов Личных кабинетов франчайзи

- ✓ Первичный анализ потенциала открытия франшизы в вашем городе
- ✓ Связь с головным офисом (рекомендации, ответы на вопросы) 5 дней в неделю с 9 до 17:00 по телефону, Битрикс всегда
- ✓ Поставки по специальному прайсу от федеральных контрагентов
- ✓ Бесплатное обслуживание серверов CRM
- ✓ Бесплатное обслуживание серверов Базы знаний
- ✓ Бесплатное обслуживание серверов Личных кабинетов франчайзи
- ✓ Переговоры с поставщиками, арендодателем, государственными органами, в случае необходимости
- ✓ Помощь в соблюдении графика открытия головным офисом

Маркетинг

- ✓ Макеты предметов внутреннего маркетинга
- ✓ Макеты фирменной одежды персонала
- ✓ Макеты предметов внешнего маркетинга
- ✓ Макеты раздаточного материала
- ✓ Макеты материала для почтовых ящиков
- ✓ Механизмы работы с партнерами для привлечение клиентов
- ✓ Макеты материалов для SMM "продвижения"
- ✓ Интерьер / Экстерьер макеты

- ✓ Макеты предметов внутреннего маркетинга
- ✓ Макеты фирменной одежды персонала
- ✓ Макеты предметов внешнего маркетинга
- ✓ Макеты раздаточного материала
- ✓ Макеты материала для почтовых ящиков
- ✓ Механизмы работы с партнерами для привлечение клиентов
- ✓ Макеты материалов для SMM "продвижения"
- ✓ Интерьер / Экстерьер макеты

Требования к партнерам

- ✓ С опытом ведения бизнеса
- ✓ Любой источник финансирования

- ✓ Без опыта ведения бизнеса
- ✓ Свои средства, заемные средства не более 25%
- ✓ Возможность купить эксклюзив на регион с согласованным графиком открытия точек



Инвестиции на запуск 880 000 ₽

* В сумму входят все расходы на аренду, оборудование, лицензию и пр.

СКОЛЬКО ДЕНЕГ ЗАРАБАТЫВАЮТ НАШИ ПАРТНЁРЫ?

Хочу поблагодарить Всю команду 24 Градуса, за предоставленную возможность с Вами сотрудничать!

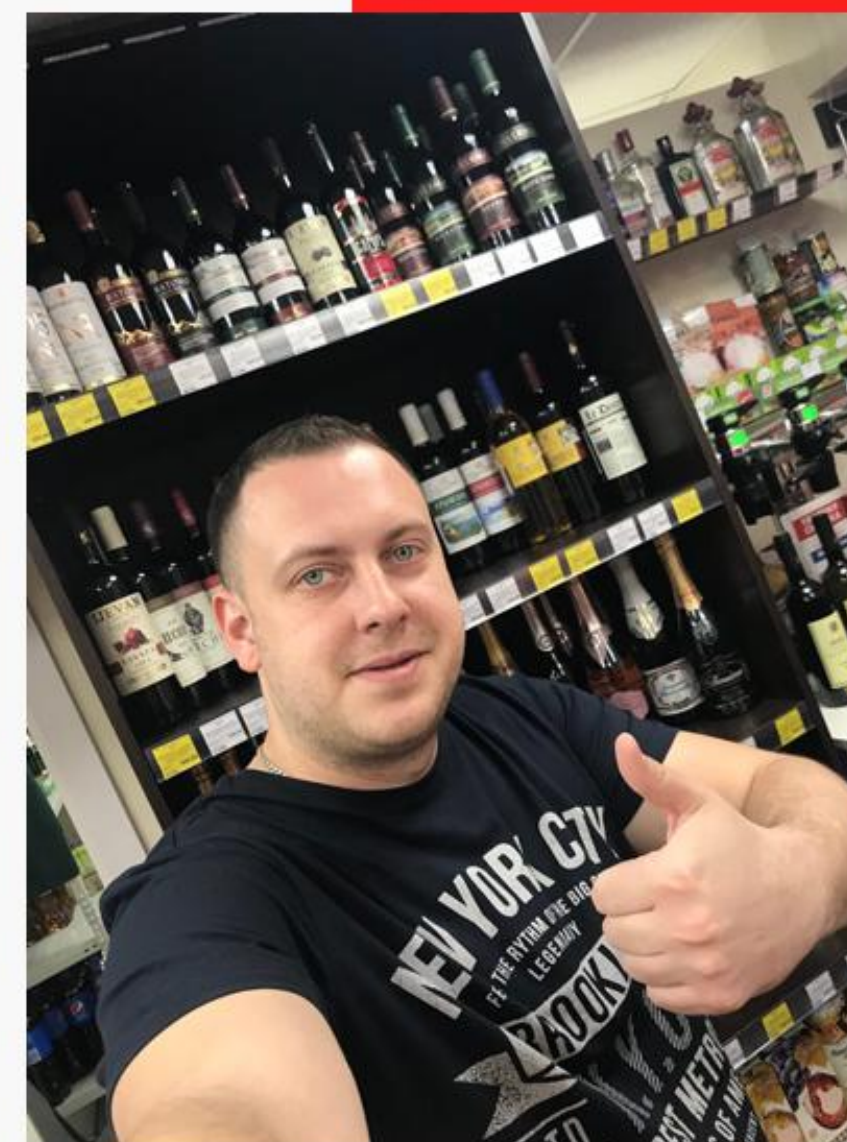
“

«Достаточно долго искал направление бизнеса и выбирал нишу, которая не только могла бы приносить реальный доход, но и была бы по душе. После просмотра видеоролика на YouTube, очень заинтересовался не только идеей и видом деятельности, но и данной франшизой. Связавшись с менеджером, я решил поехать в главный офис 24 Градуса. Далее, взвесив все за и против, и выбрав подходящий мне пакет услуг, принял решение о приобретении франшизы.

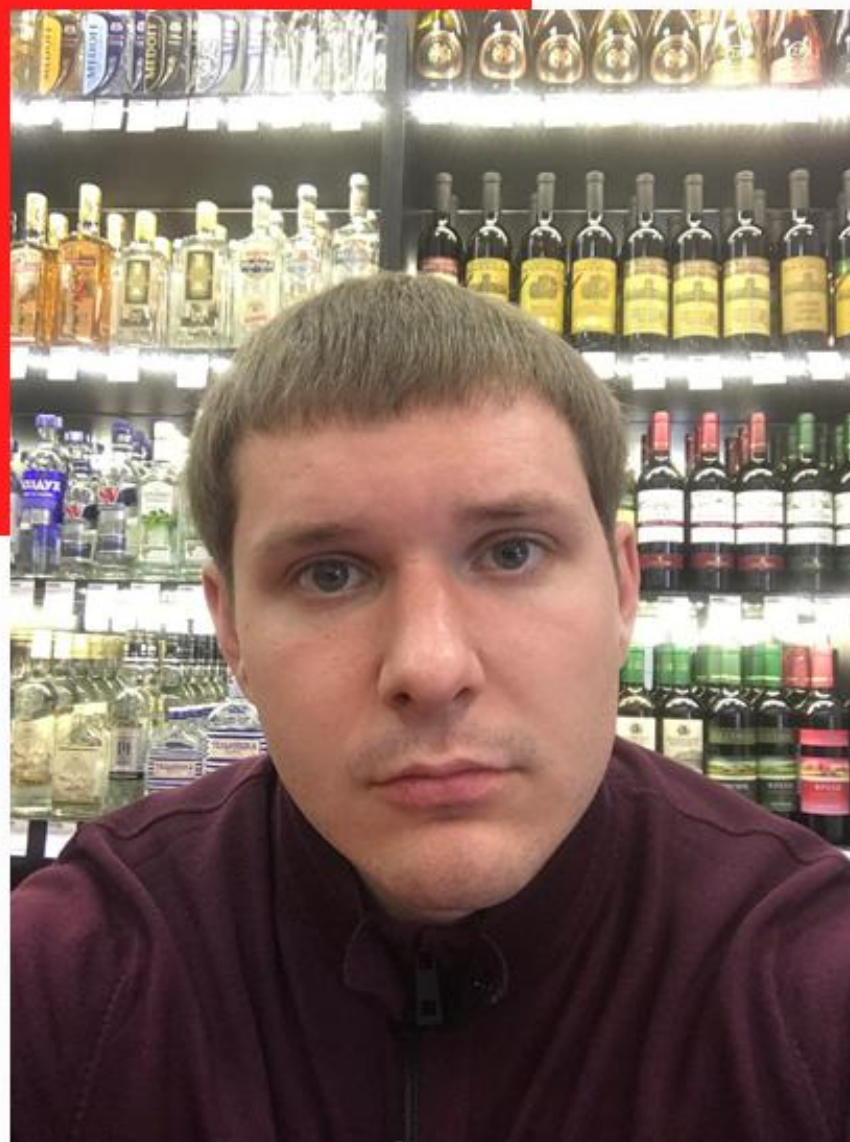
После заключения договора, отдел сопровождения назначил мне персонального куратора, а также открыл поэтапный список задач и требований, в котором подробно расписаны все шаги и сроки их выполнения. Я очень благодарен команде 24 Градуса за своевременную поддержку и решение всех спорных вопросов, возникших в ходе выполнения задач, а их было не мало.

С момента открытия прошло не так уж много времени, всего три месяца. Но уже на данном этапе можно сделать выводы: динамика роста впечатляет, выручка растёт не просто ежемесячно, а еженедельно!! И я надеюсь, что к 4-му месяцу я уже выйду на окупаемость!

Отдельно хотелось бы отметить работу Отдела сопровождения, а конкретно моего куратора, которая не просто вела меня на протяжении всего процесса открытия, но и всячески поддерживала – морально и психологически! Это очень круто, что в Вашей команде есть такие сотрудники, которые могут поддержать человека, не только инструктируя по шаблону и ссылаясь на задачи в Битрикс, но и выслушать, вникнуть в суть проблемы и порекомендовать пути и решения, как юридически, так и по-человечески!»



Александр. Воронеж



Роман. Симферополь

В плюс мне удалось выйти уже в первый месяц и своими результатами я доволен

“

«Я очень долго рассматривал варианты франшиз по алкогольной деятельности и даже уже по одной работал. Но такую уникальную модель бизнеса мне никто не смог предложить, как компания "24 Градуса". И я решил ее приобрести, потому что она уникальна. Хотел отметить, что сопровождение по открытию точки было на высоком уровне. Мой куратор помогал мне разобраться во всех тонкостях по подготовке помещения, документов и по запуску маркетбара. В плюс мне удалось выйти уже в первый месяц и своими результатами я доволен. Сейчас у меня уже действует 2 точки. В будущем я планирую открыть еще минимум 5 точек в Симферополе и еще в других городах Крыма»

После 10 месяцев работы по первой точке, я принял решение о масштабировании и открыл вторую точку



«Я пересмотрел достаточно много вариантов различных идей для бизнеса в поисках нового направления для себя и в интернете наткнулся на франшизу "24 Градуса". Меня она заинтересовала тем, что это достаточно новый проект, что это необычный формат и тут отсутствует конкуренция. Оценив всю обстановку в своем городе и проверив полноценно информацию о "24 Градуса", я принял решение о приобретении данной франшизы. На всем протяжении работы с компанией "24 градуса" мой куратор грамотно и быстро помогал решать вопросы на протяжении всего открытия. На окупаемость я вышел в запланированные сроки, выручки достигли моих ожиданий. И вот после 10 месяцев работы по первой точке, я принял решение о масштабировании и открыл вторую точку. Франшизой остался доволен и планирую открывать 3 точку»



Игорь. Старый Оскол



Виталий. Ухта

Хочется отметить грамотность и компетентность специалистов, их поддержку на начальной стадии работы и доступное

“

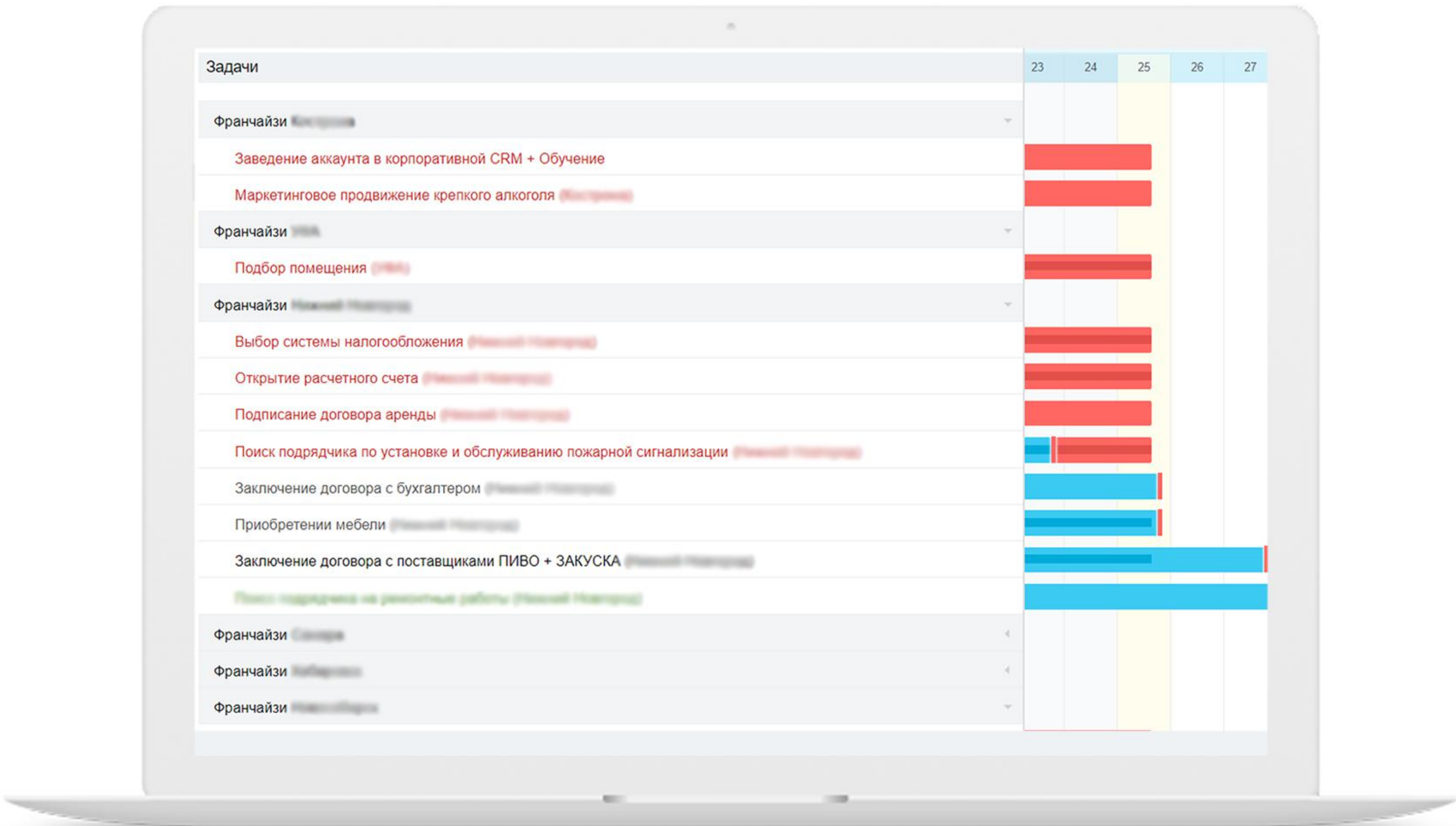
«К 2018 году я созрел открыть свой первый бизнес, наблюдая за падением доходов населения и общим положением нашей страны. Решение начать свой бизнес не только воодушевляет мечтами о хорошем заработке и свободе, но и обрушивает кучу вопросов, один из которых был: "Какую нишу выбрать?"

Но я недолго раздумывал над этим вопросом, так как всегда обращал внимание на быстрорастущую федеральную сеть алкогольных брендов и понимал, что алкоголь действительно пользуется спросом. Не имея опыта в данной сфере, открываться самостоятельно было бы очень опрометчиво, поэтому я приступил к выбору франшизы. Так, я познакомился и заключил договор с компанией "24 Градуса". Сейчас, будучи полноценным партнером этой сети, я понимаю, что с выбором не прогадал. Хочется отметить грамотность и компетентность специалистов, их поддержку на начальной стадии работы и доступное обучение, что стало успешным стартом моего бизнеса. В ближайшем будущем я планирую расширение, ведь останавливаться нельзя, поэтому моя работа с командой "24 Градуса" продолжается!»

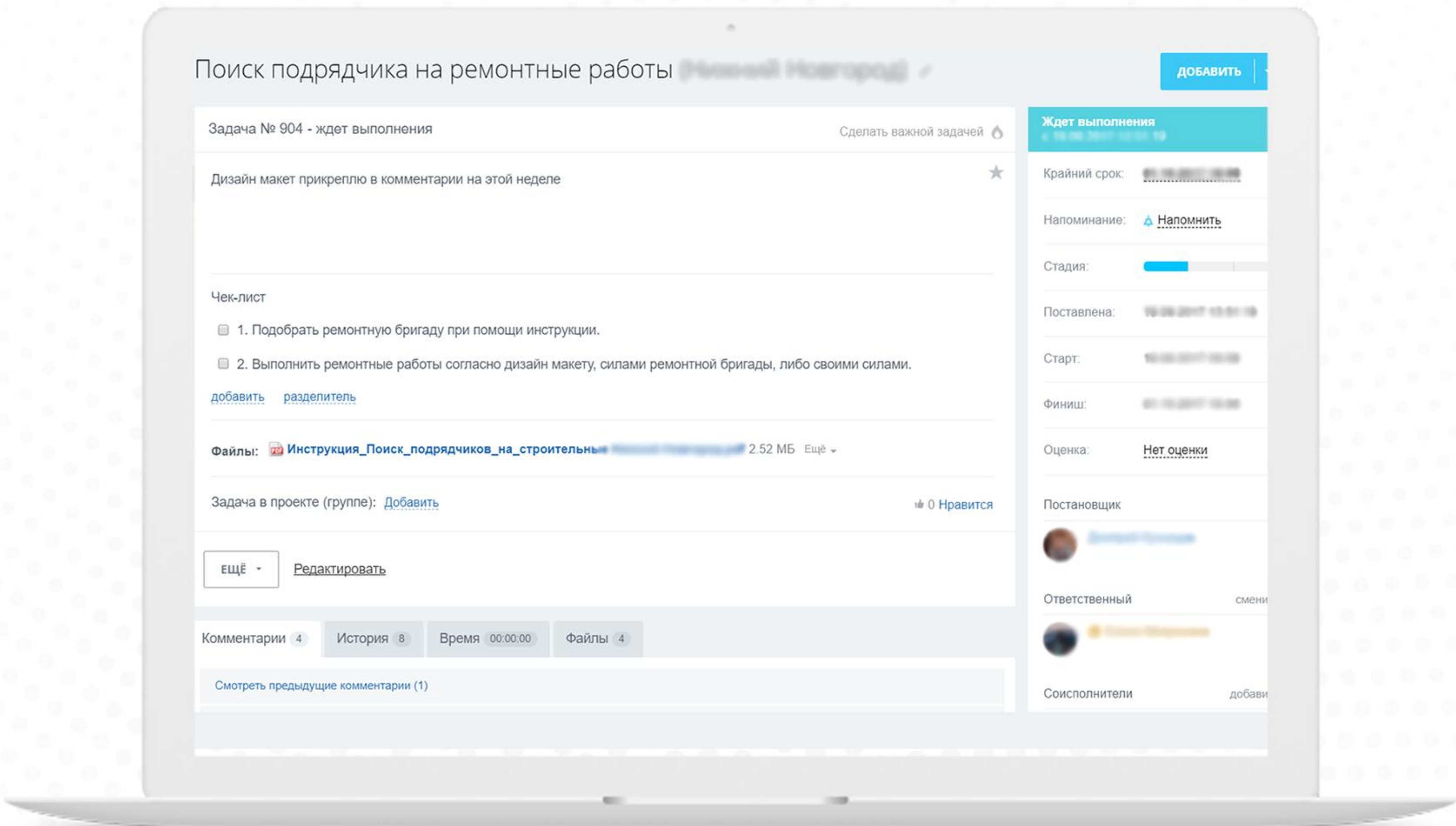
ВОТ НЕКОТОРЫЕ МАТЕРИАЛЫ, БЛАГОДАРЯ КОТОРЫМ ОТКРЫТИЕ БУДЕТ СДЕЛАНО ТОЧНО В СРОК, БЕЗ ЛИШНИХ ЗАТРАТ



01 Пошаговый алгоритм в виде диаграммы Ганта с точными сроками и целевыми действиями, а так же подробным описанием:



02 Инструкции для Вас и Вашего персонала на все возможные ситуации:



ТАК БУДЕТ ВЫГЛЯДЕТЬ ВАША ДОХОДНОСТЬ НА ПРИМЕРЕ НАШИХ ФРАНЧАЙЗИ

CRM система

	Выручка	Расходы на товар	Маржа
01.10.2018	86 546	61 663	24 883
02.10.2018	78 945	55 225	23 720
Итого за неделю	165 491	116 888	48 603
03.10.2018	29 881	20 634	9 247
04.10.2018	33 966	23 869	10 097
05.10.2018	32 997	23 305	9 692
06.10.2018	28 669	19 569	9 100
07.10.2018	31 557	21 314	10 243
08.10.2018	90 768	64 009	26 759
09.10.2018	97 580	69 116	28 464
Итого за неделю	345 418	241 816	103 602
10.10.2018	33 793	23 959	9 834
11.10.2018	35 904	25 504	10 400
12.10.2018	36 505	25 350	11 155
13.10.2018	23 098	16 154	6 944
14.10.2018	42 965	30 255	12 710
15.10.2018	80 772	56 700	24 072
16.10.2018	97 928	68 746	29 182
Итого за неделю	350 965	246 668	104 297
17.10.2018	37 578	26 088	11 490
18.10.2018	25 640	18 183	7 457
19.10.2018	22 964	15 929	7 035
20.10.2018	28 341	19 760	8 581
21.10.2018	37 710	26 215	11 495
22.10.2018	84 708	61 078	23 630

	Выручка	Расходы на товар	Маржа
01.07.2018	33 216	23 110	10 106
02.07.2018	76 458	53 124	23 334
03.07.2018	80 862	57 653	23 209
Итого за неделю	190 536	133 887	56 649
04.07.2018	44 333	30 853	13 480
05.07.2018	35 501	25 214	10 287
06.07.2018	30 245	21 258	8 987
07.07.2018	36 735	25 258	11 477
08.07.2018	35 322	24 172	11 150
09.07.2018	242 968	166 019	76 949
10.07.2018	78 055	54 615	23 440
Итого за неделю	503 159	347 389	155 770
11.07.2018	39 514	27 658	11 856
12.07.2018	49 084	34 002	15 082
13.07.2018	48 525	33 758	14 767
14.07.2018	46 360	31 929	14 431
15.07.2018	50 956	35 699	15 257
16.07.2018	91 568	63 611	27 957
17.07.2018	59 286	41 922	17 364
Итого за неделю	385 293	268 579	116 714
18.07.2018	41 528	29 481	12 047
19.07.2018	42 643	29 917	12 726

	Выручка	Расходы на товар	Маржа
01.07.2018	75 945	53 350	22 595
02.07.2018	85 965	60 900	25 065
Итого за неделю	161 910	114 250	47 660
03.07.2018	30 650	21 400	9 250
04.07.2018	42 202	29 750	12 452
05.07.2018	38 719	27 400	11 319
06.07.2018	35 676	25 000	10 676
07.07.2018	45 262	31 800	13 462
08.07.2018	66 061	46 150	19 911
09.07.2018	309 593	215 500	94 093
Итого за неделю	568 163	397 000	171 163
10.07.2018	40 910	28 900	12 010
11.07.2018	40 151	28 000	12 151
12.07.2018	40 184	28 000	12 184
13.07.2018	50 512	35 600	14 912
14.07.2018	30 172	21 100	9 072
15.07.2018	78 134	53 800	24 334
16.07.2018	93 594	65 650	27 944
Итого за неделю	373 657	261 050	112 607
17.07.2018	42 559	29 850	12 709
18.07.2018	42 645	30 300	12 345
19.07.2018	34 910	24 450	10 460
20.07.2018	38 000	26 700	11 300
21.07.2018	38 937	27 950	10 987
22.07.2018	51 319	30 150	21 169

ТАК БУДЕТ ВЫГЛЯДЕТЬ ВАША ДОХОДНОСТЬ НА ПРИМЕРЕ НАШИХ ФРАНЧАЙЗИ

Книга кассира-операциониста

счетовод		Сдано				Подпись на конец рабочего дня (смены)		
на конец рабочего дня (смены)	Сумма выручки за рабочий день (смены), руб.	наличными, руб. коп.	оплачено по документам	всего, руб. коп.	Сумма денег, возвращенная покупателям (клиентам) по неиспользованным кассовым чекам, руб. коп.	кассира. Деньги и оплаченные счета сдал	администратора (старшего кассира). Показания счетчиков сняты. Деньги принял	руководителя (старшего кассира)
сумма, руб. коп.		количество	сумма, руб. коп.					
9	10	11	12	13	14	15	16	17
5180541,61	87793,00	87793,00	1	626,00	88419,00			
5231682,61	49066,00	49066,00	4	4105,00	54171,00			
5184826,11	53153,50	53153,50	0	0-00	53153,50			
5336103,11	50746,00	50746,00	2	531,00	51277,00			
5376517,11	36683,00	36683,00	5	3731,00	40414,00			
5418444,11	41684,00	41684,00	1	813,00	41897,00			
5481104,11	62483,00	62483,00	0	0-00	62483,00			
5535092,11	53190,00	53190,00	2	405,00	53595,00			
5564801,11	29662,00	29662,00	1	47,00	29709,00			
5608677,61	43476,50	43476,50	1	562,00	44038,50			
5618803,11	45220,50	45220,50	5	7924,50	52145,00			
5783320,11	93236,00	93236,00	4	2273,00	95509,00			
5821415,11	37186,00	37186,00	2	909,00	38095,00			
5860491,61	38449,50	38449,50	2	624,00	39073,50			
5894410,61	32497,00	32497,00	2	1132,00	33629,00			
5934543,61	39123,00	39123,00	2	700,00	39823,00			
5973244,11	38706,00	38706,00	0	0-00	38706,00			
6060398,61	54880,00	54880,00	3	1469,00	56349,00			

счетовод		Сдано				Подпись на конец рабочего дня (смены)		
на конец рабочего дня (смены)	Сумма выручки за рабочий день (смены), руб.	наличными, руб. коп.	оплачено по документам	всего, руб. коп.	Сумма денег, возвращенная покупателям (клиентам) по неиспользованным кассовым чекам, руб. коп.	кассира. Деньги и оплаченные счета сдал	администратора (старшего кассира). Показания счетчиков сняты. Деньги принял	руководителя (старшего кассира)
сумма, руб. коп.		количество	сумма, руб. коп.					
9	10	11	12	13	14	15	16	17
5934513	42659	54114	14	8441	62559			
5940624	42845	56765	16	5177	62845			
5944134	34310	28648	18	6564	34910			
5947814	35000	35738	13	4264	35000			
5954071	38332	32102	15	8130	38982			
5958250	71619	56025	29	16444	71619			
5961653	69043	55329	24	15114	69043			
5965547	41414	40620	9	794	41414			
5972034	29351	26625	8	8176	29351			
59769130	59232	49342	10	3815	59232			
59796101	22678	23166	14	4512	22678			
5984693	13725	27943	20	5882	33425			
59913912	43297	68058	42	12241	43297			
60059023	26111	00280	32	24231	26111			
60081221	42944	55346	12	7102	42944			
60108520	34647	22133	14	4758	34647			
60162451	36241	30828	15	5513	36241			
60148119	44251	37641	23	0610	44251			

ПОЧЕМУ ПРОЩЕ РАБОТАТЬ ПО ФРАНШИЗЕ

24 ГРАДУСА - ЧЕМ ОТКРЫТЬ БИСТРО САМОМУ?



01

Огромные риски

По статистике, при самостоятельном создании своего бизнеса из 10 компаний выживают только 2

02

Самостоятельное обучение

Самообразование - это очень долгий процесс, а ошибки порой дорого стоят

03

Готовый бизнес

Никаких рисков за счет полного сопровождения, сметы расходов, подбора продавцов, а также помощи по выбору помещения

04

Обучение и подготовка

Благодаря нашей франшизе Вы получаете обучение по управлению бистро

05

Большие затраты на рекламу

Вам потребуется тестировать разные каналы рекламы. Вы потеряете время и деньги

06

Стабильный поток покупателей

Предоставляем проверенные материалы для внешнего и внутреннего маркетинга для привлечения клиентов

ОСТАЛИСЬ ВОПРОСЫ?

С радостью ответим на них по телефону:

8 (800) 333-27-76

или почте:

info@alko-24.ru