

1С:БухОбслуживание

Стандарты фирмы 1С, опыт сети
и автоматизация бухгалтерского
бизнеса



Самая большая в России сеть профессионального ведения учета

276 городов

1 126 партнеров

50 150 клиентов



Почему бухгалтерский аутсорсинг?

- ✓ Запрос бизнеса на снижение издержек – **перспективный рынок**
- ✓ **Требования** государства и **автоматизация** контроля
- ✓ Больше профессионализма
- ✓ Регулярный доход
- ✓ **Легко** начать



Особенности бизнеса

- ✓ Точно в сроки
- ✓ Учет часов
- ✓ Всегда на связи
- ✓ Массовые рутинные операции
- ✓ Роботизация и рост технологической конкуренции



Состав франшизы



– Облачный сервис



– Программа 1С:УФА (Управление фирмой аутсорсером)



– Программы 1С, сервисы для клиентов и партнеров, технологическая поддержка



– Брендбук, реклама и лиды



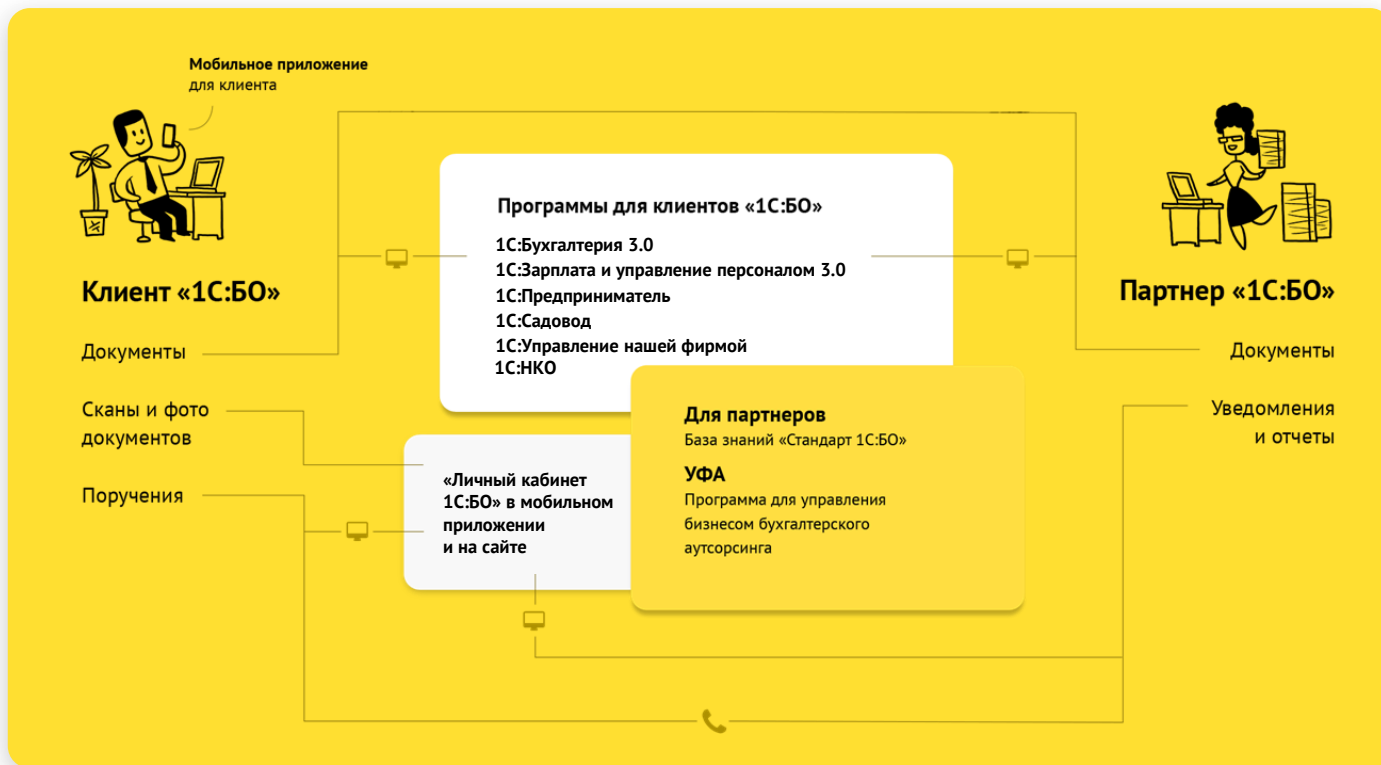
– Обучение



– Поддержка партнеров

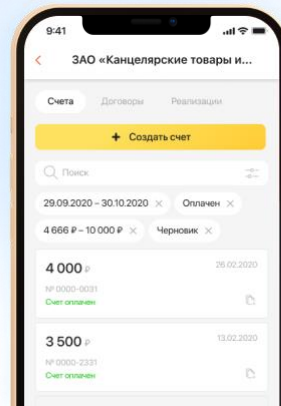
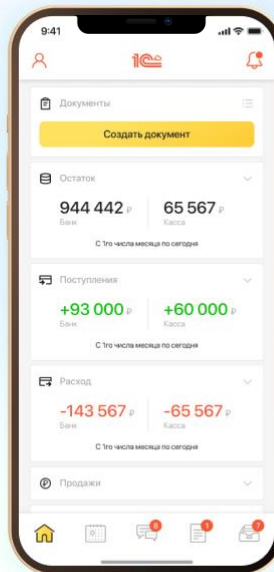
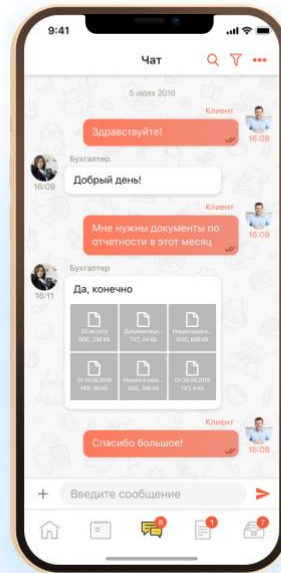
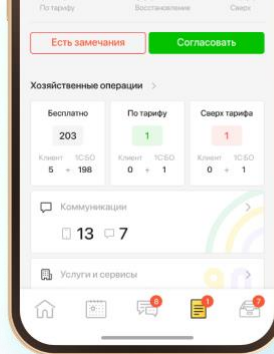


Облачный сервис 1С:БухОбслуживание



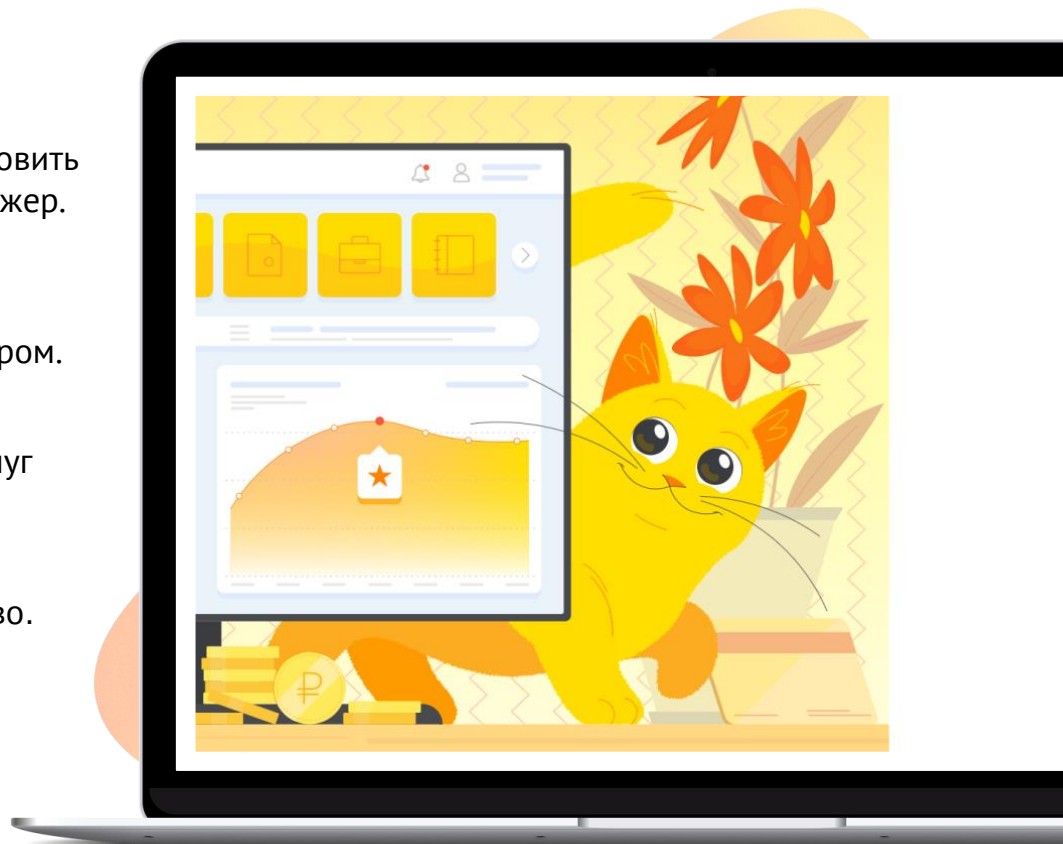
Личный кабинет клиента 1С:БО в Мобильном приложении

- ✓ Выставление счетов контрагентам в 4 клика за счет интеграции с базой 1С.
- ✓ Условия обслуживания: договор, тариф и состав его услуг и т. д.
- ✓ Чат с бухгалтером.
- ✓ Уведомления о выполненных поручениях и задачах
- ✓ Сервис «Дебиторка» для клиента
- ✓ Журнал учета оказанных за месяц услуг
- ✓ Календарь важных событий



Личный кабинет клиента 1С:БО на сайте

- ✓ **Задачи клиента и бухгалтера.** Можно установить напоминания о задаче в почту или мессенджер.
- ✓ Информация о сумме **к оплате за месяц** с расшифровкой стоимости, перечнем ХО, статистикой по взаимодействию с аутсорсером.
- ✓ **Переписка с бухгалтером:** согласования, замечания к журналам учета оказанных услуг и уведомления по документам.
- ✓ **Информация по договору,** с возможностью скачивания документов на любое устройство.





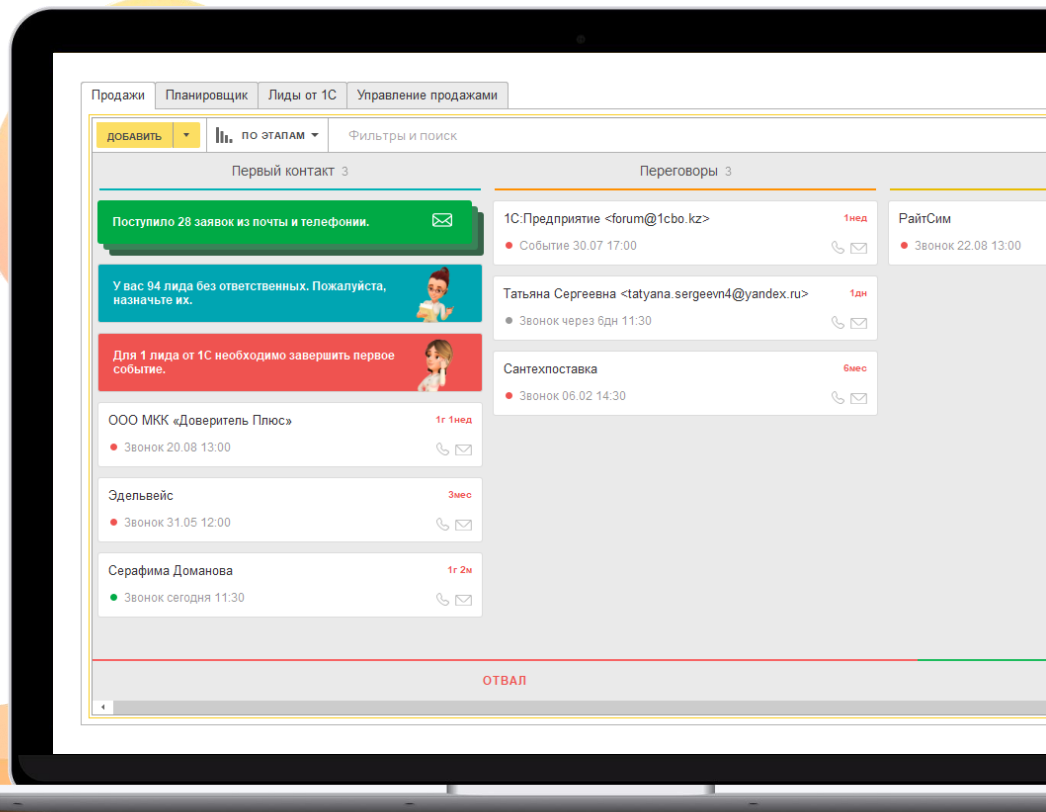
УФА

основные подсистемы (блоки)

- ✓ **Продажи**
- ✓ **Клиенты и договоры**
- ✓ **Настройки** сценария обслуживания
- ✓ **Планирование** задач
- ✓ **Консоль аутсорсера**
- ✓ **Коммуникации** с клиентами
- ✓ **Тарификация**
- ✓ **Журнал** оказанных услуг
- ✓ **Аналитика и отчеты**
- ✓ **Уведомления** клиентов
- ✓ **Распознавание документов** без необходимости распределения документов по папкам клиентов
- ✓ **Массовое выполнение задач по клиентам:** закрытие месяца, формирование деклараций, мониторинг сдачи отчетности, требования контролирующих органов и т.д.



CRM для менеджеров по продажам



Единая лента сообщений Омниканальность

Клиент общается из почты
и привычных мессенджеров



Почта



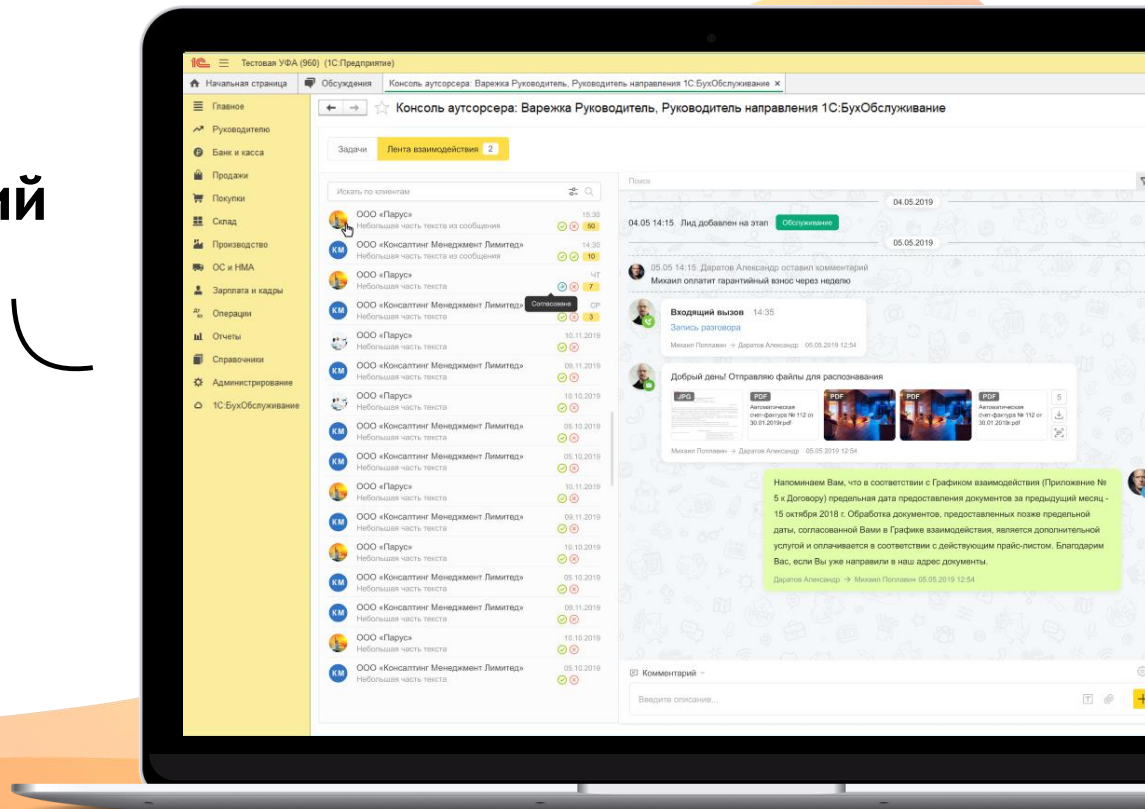
IP-телефония



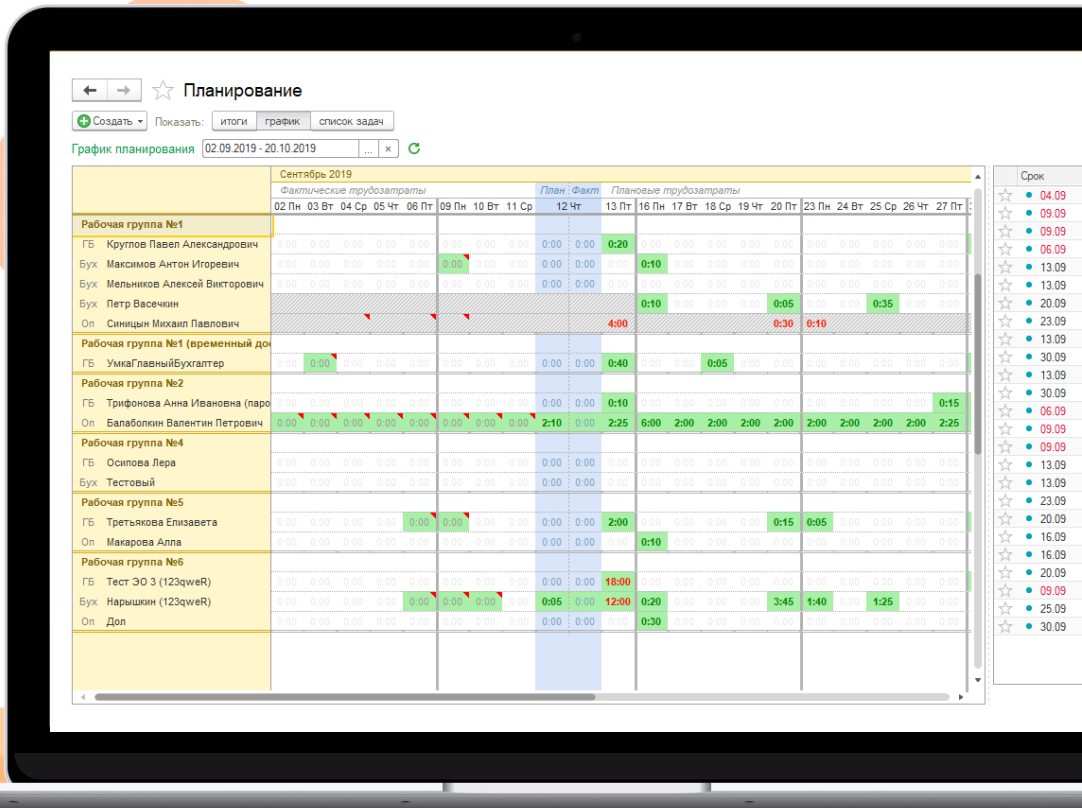
Telegram



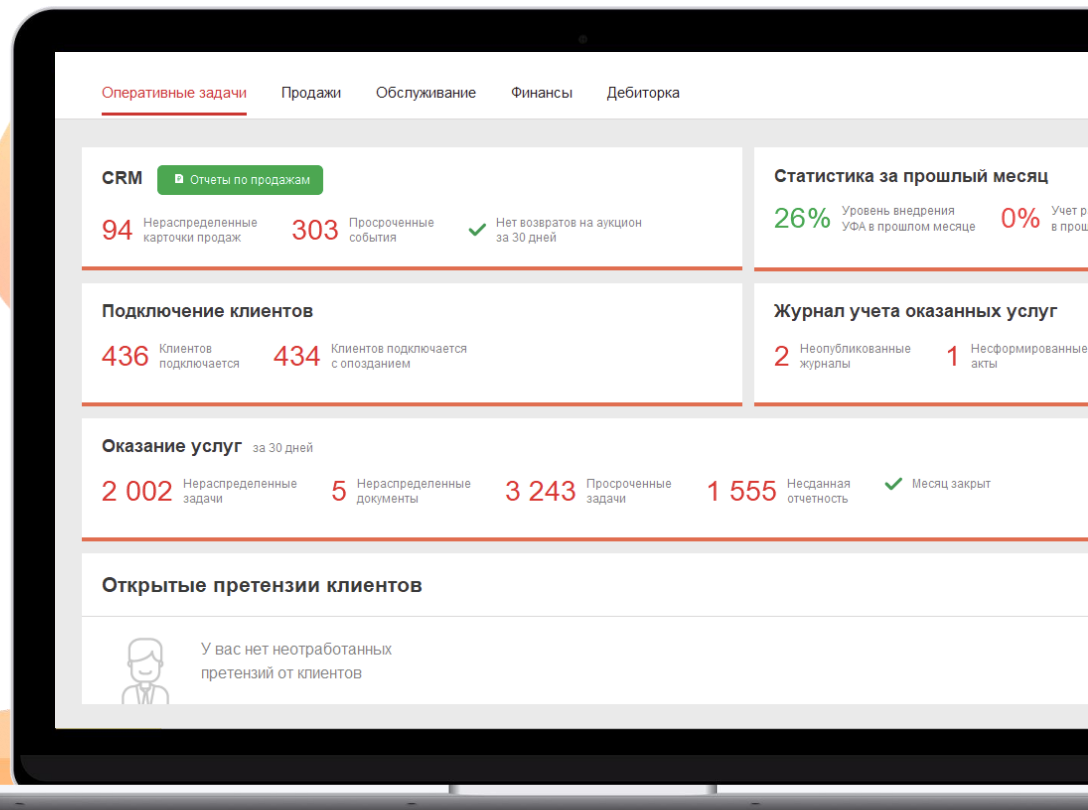
VK



Планирование и распределение задач



Монитор руководителя





Автоматизация рутинных операций

- ✓ Автоматический расчет стоимости оказанных услуг
- ✓ Разнесение банковских выписок с помощью искусственного интеллекта
- ✓ Автоматическое закрытие месяца
- ✓ Автоматическое формирование деклараций
- ✓ Централизованный Аудит качества ведения учета
- ✓ Монитор сдачи отчетности по клиентам
- ✓ Массовое получение требований ИФНС
- ✓ Сервис региональных ставок налогов

Сервис распознавания документов

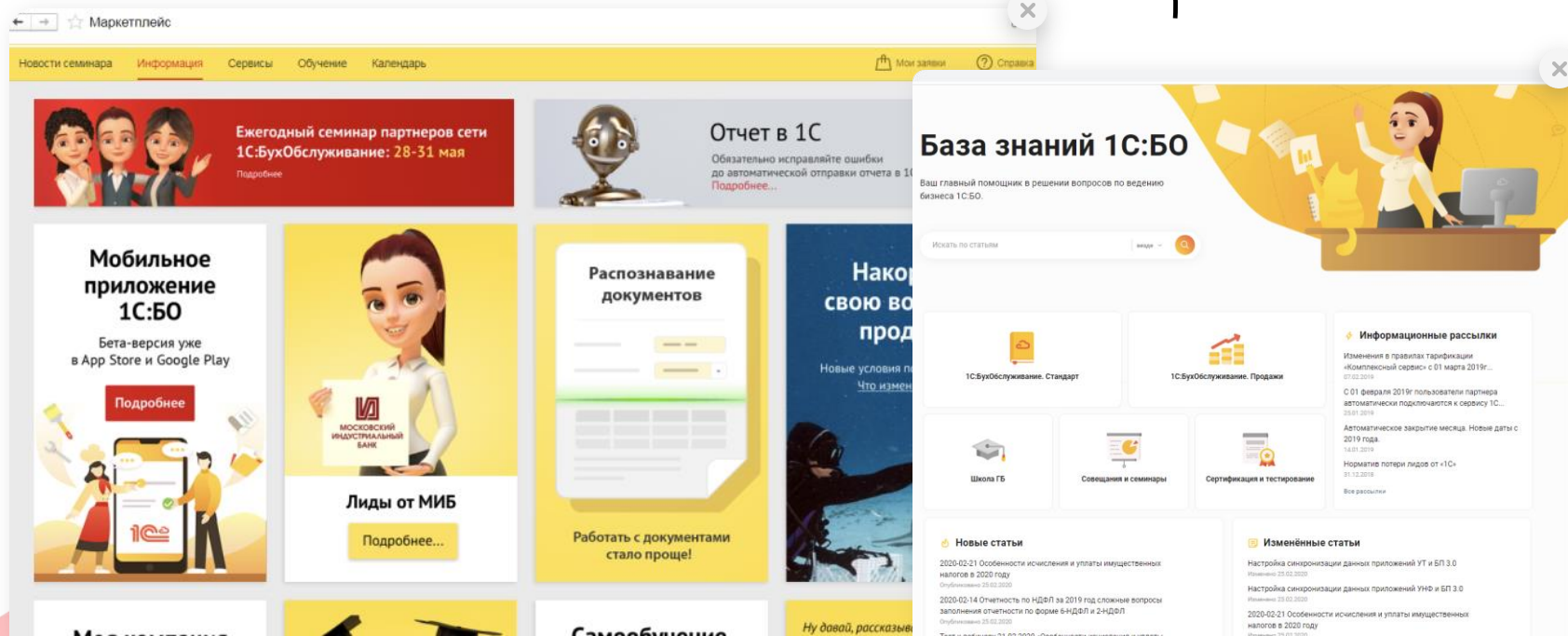
- ✓ Упрощает массовую работу с документами:
- ✓ Интегрирован с 1С:Бухгалтерией и 1С:УФА
- ✓ Принимает документ или фото из любых каналов: соц. сети, мессенджеры, почта, локальная папка, мобильное приложение
- ✓ Определяет принадлежность документа, даже если в одном файле находятся документы разных клиентов
- ✓ Назначает задачи по проверке результатов распознавания



Стандарт обслуживания и База знаний



Каждый регламент – пакет документов, включающий описание процедур, их графическое представление, методики, шаблоны, примеры





Обучение

- ✓ Очные и онлайн-мероприятия
- ✓ Ежемесячно обучается 100+ человек
- ✓ Онлайн-сертификация для менеджеров по продажам и главных бухгалтеров
- ✓ Партнерские семинары в мае и декабре

9:15 – 18:00* (MSK) 8 499 976-15-11 bo@1c.ru

О сети Спецпредложения Тарифы Личный кабинет Партнерам

Обучение и сообщество

Благодаря опыту сети 1С:БухОбслуживание вы получите знания и навыки, необходимые в бизнесе оказания бухгалтерских услуг, максимально быстро и эффективно.

Собственнику и руководителю бизнеса 1С:БухОбслуживание

- Тренинг «Управление бизнесом бухгалтерского аутсорсинга» Для стартапов**
Офлайн
Быстро запустить бизнес по франшизе 1С:БухОбслуживание, избежать типовых ошибок
- Индивидуальный интенсив «Легкий переход производства бухгалтерских услуг на стандарт 1С:БухОбслуживание»**
Онлайн
Для тех, кто уже имеет клиентов на обслуживании и переводит свой
- Тренинг «Подбор и оценка персонала 1С:БухОбслуживание»**
Офлайн
Научиться подбирать команду эффективных сотрудников для бизнеса по стандарту 1С:БО



Маркетинговая поддержка

- ✓ Федеральная реклама
- ✓ Брендбук <https://1cbo.ru/bb/>
- ✓ Маркетинговый план и снижение роялти
- ✓ Лиды от 1С
- ✓ Телемаркетинг от колл-центров
- ✓ Рейтинги партнеров
- ✓ Совместные активности 1С и партнера



Технологический маркетплейс

Поможем, если у вас нет технического специалиста

Стоимость часа работы — 2 500 ₽.

Какие услуги востребованы?



Разделение базы 1С

Разделение данных может потребоваться в следующих случаях



Свертка остатков в базе 1С



Выгрузка базы в формате .dt



Повторная загрузка базы 1С в «облако» 1С:БО



Адаптация внешних отчетов и обработок

- База уже в сервисе и требуется её разделение (например, с клиентом из клиент-группы расторгнут договор)
- Клиент присылает на загрузку общую базу на несколько организаций, а на обслуживание берет только одну из них
- База отправлена на загрузку через «Управление приложениями клиентов» и от линии консультации получена рекомендация разделить базу из-за слишком большого объема
- Аутсорсером самостоятельно принято решение, что необходимо выделить отдельные организации из базы

Сервис: Отвечает методист

2 500 ₽ - 1 час
консультационно-
методологических
услуг



Бухгалтерский и налоговый учет

- порядок признания доходов и расходов организации
- налогообложение и описание отражения в бухгалтерском и налоговом учете конкретных хозяйственных операций
- заполнение бухгалтерских (в том числе первичных) документов



Бухгалтерская и налоговая отчетность

- определение налогооблагаемой базы по налогам и взносам
- порядок уплаты налогов и взносов
- заполнение и представление бухгалтерской и налоговой отчетности, а также отчетности по взносам



Работы с товарами

- порядок применения кассовой техники
- работа с прослеживаемыми товарами



Кадровый учет и расчет ЗП

- порядок приема на работу, поощрения, применения взысканий и увольнения работников
- порядок назначения различных выплат персоналу (отпускных, пособий, компенсаций)
- заполнение различных кадровых документов
- кадровые вопросы, вопросы по расчету заработной платы, вопросы по зарплатным налогам и взносам



Законодательство в рамках деятельности компаний

- вопросы по оптимизации налогообложения и выбору организационно-правовой формы и режима налогообложения
- вопросы, касающиеся правоотношений, которые регулируются региональным и местным законодательством
- по составлению юридически значимых документов (договоров, актов, претензий, исков, приказов)
- касающиеся валютного регулирования
- касающиеся государственного оборонного заказа и сферы госзакупок

Основные характеристики франшизы

- ✓ **Паушальный взнос** 60 000 ₽
- ✓ **Инвестиции** 500 - 2500 тыс. ₽
- ✓ **Роялти** – 5% (снижение до 4% при подтверждении маркетинговых активностей)
- ✓ **Регулярный доход** от 450 000 ₽/в месяц от обслуживания 100 клиентов (зависит от региона партнера)
- ✓ **Полная окупаемость** инвестиций 24-36 месяцев
- ✓ **Рентабельность** бизнеса 15-20%



Перейти на сайт 1cbo.ru



Спасибо за внимание!

Оставьте заявку на франшизу
1С:БухОбслуживание:



1cbo.ru



499 976 15 11



sale@1cbo.ru

